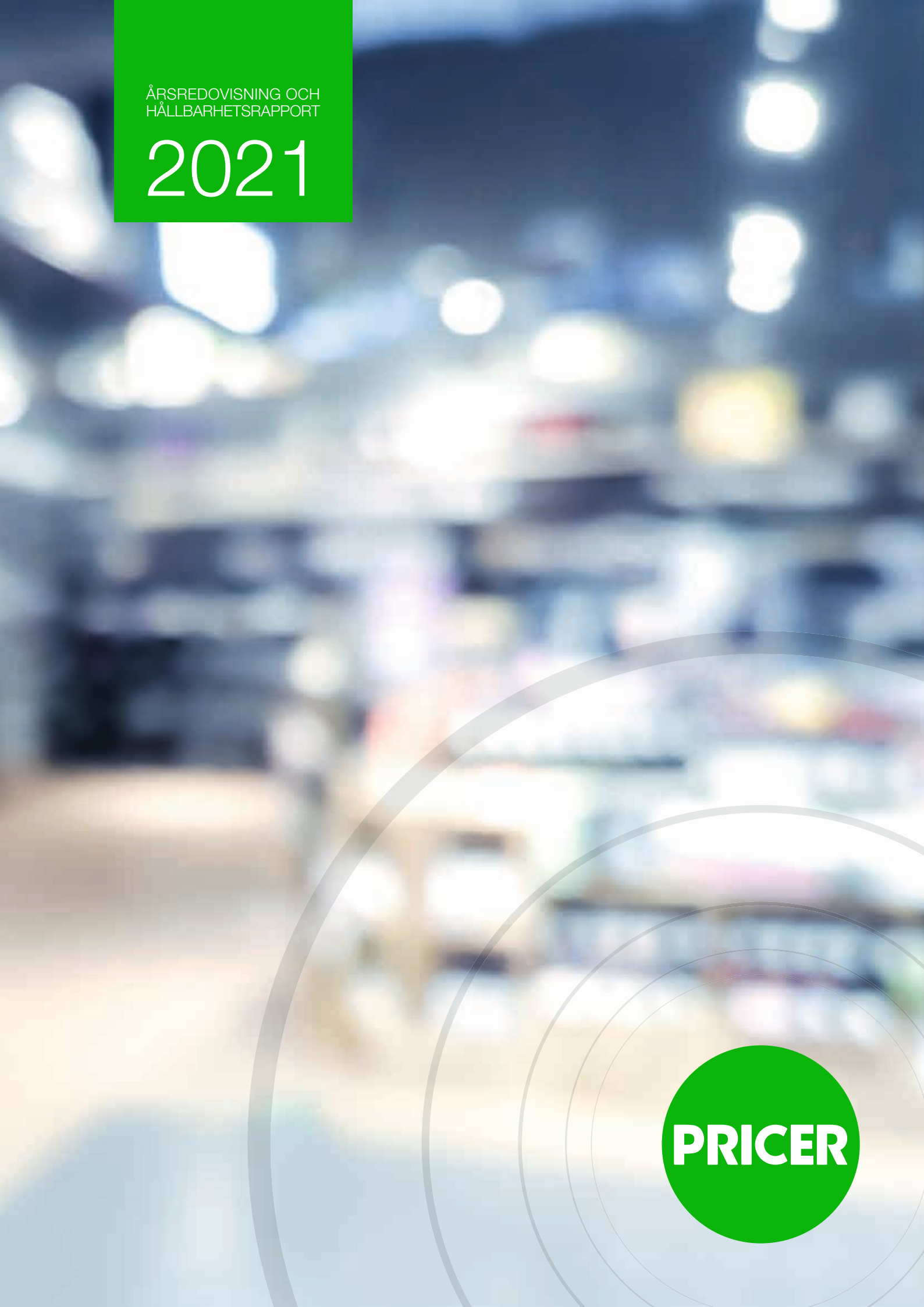
ÅRSREDOVISNING OCH
HÅLLBARHETSRAPPORT

2021



PRICER

Innehåll

OM PRICER

Om Pricer 2–3
VD har ordet 4–5
Pricer-aktien 6–7
Marknadsöversikt 8–9
Affärsmodell 10–11
Erbjudande 12–13

HÅLLBARHETSRAPPORT

Hållbarhet för Pricer 14
Värdeskapande för bolagets intressenter 15
Miljöpåverkan 16
Medarbetare 17
Leverantörskedjan 18
Regelefterlevnad lägger grunden för hållbara affärer 19

BOLAGSSTYRNING

Bolagsstyrningsrapport 20–24
Styrelse och Koncernledning 25–26

FINANSIELL RAPPORT

Innehåll 27
Förvaltningsberättelse 28–33
Räkningar och noter 34–60
Vinstdisposition 61
Styrelsens och VD:s intygande 62
Revisionsberättelse 63–66

INFORMATION

Femårsöversikt 67
Alternativa nyckeltal 68
Aktieägarinformation 70
Adresser 71

Katalysatorn för digitalisering av detaljhandeln

Med hjälp av Pricers digitala lösningar effektiviseras personalintensiva processer i butiker, prisinformation säkerställs och köpupplevelsen för konsumenten förbättras. Detta har varit särskilt viktigt under pandenmin då detaljhandeln har stått inför helt nya utmaningar och krav från såväl konsumenter som myndigheter.

Pricer tillverkar världens mest tillförlitliga digitala prisetiketter (ESL) som erbjuds tillsammans med den avancerade molnplattformen Pricer Plaza. Systemet hjälper detaljhandlare över hela världen att lösa de viktiga utmaningar som den ständigt föränderliga detaljhandeln ställer på butiken.

Systemet är även en viktig del av digitaliseringen av butikshandeln, en trend som har ökat kraftigt under de senaste åren.

Med över 250 miljoner installerade etiketter i mer än 19 000 installationer gjorda i fler än 70 länder är Pricer en världsledande aktör inom digitala ESL-baserade lösningar för detaljhandeln. I många år har Pricers idéer, teknik och medarbetare förändrat hur dagligvaruhandeln arbetar och förvandlat en hel bransch. Pricer är idag den enda leverantören med ett unikt optiskt trådlöst kommunikationssystem, vilket ger ett pålitligt, robust och skalbart system som inte störs av andra wifi- eller radiobaserade system. Dessutom har Pricers etiketter en branschledande batteriprestanda med betydligt mindre energiförbrukning än andra kommunikationssystem. Systemet är också världsledande sett till snabbhet, flexibilitet och funtionalitet.

Pricers kunder utgörs idag främst av dagligvaruhandel, byggvaruhandel, elektronikkedjor samt apotek. Kundernas behov och konsumenternas önskemål på dessa marknader som utvecklas snabbt är grunden i Pricers innovativa och hållbara lösningar.

Pricer grundades 1991 i Sverige och bolagets B-aktie är börsnoterad i Mid Cap-segmentet på Nasdaq Stockholm.

Per 31 december 2021 hade Pricerkoncernen 180 medarbetare.

250+
miljoner
installerade etiketter

19 000+
installationer i
70 länder

Styrelsen och verkställande direktören för Pricer AB (publ), med säte i Stockholm och organisationsnummer 556427-7993, får härmed avge årsredovisning för verksamhetsåret 2021 för moderbolaget och koncernen.

Årsredovisningen publiceras på svenska och engelska. Den svenska versionen utgör originalversionen och har reviderats av Pricers revisor. Alla värden uttrycks i svenska kronor. Kronor förkortas SEK, tusen kronor TSEK och miljoner kronor MSEK. Sifferuppgifter inom parentes avser föregående år om inte annat uppges. Denna rapport innehåller viss framtidsinriktad information som baseras på Pricers lednings nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och andra politiska åtgärder, variationer i valutakurser och andra faktorer.

Denna årsredovisning är producerad i samarbete med RHR/CC i Malmö.
Foto: Emma Shevtzoff, Maria Cruseman och Antigoni Lekka.

Viktiga händelser under 2021

NorgesGruppen utrustar ytterligare 350 butiker
Pricers norska återförsäljare, StrongPoint AS, tecknade i januari ett nytt avtal med NorgesGruppen, Norges största dagligvarukedja, om leverans och installation av Pricers digitala prisetiketter i 350 av NorgesGruppens butiker.

Nationwide Marketing Group rekommenderar Pricer till sina medlemmar
I maj valde Nationwide Marketing Group Pricer som förstahandsvalet av leverantör av digitala prisetiketter. Inom ramen för programmet erbjuder Nationwide Pricers prisetiketter till sina 5 000 medlemmar som driver cirka 14 000 butiker i USA.

Norsk fackhandelskedja fortsätter installera Pricers etiketter
Pricers norska partner StrongPoint AS tecknade i maj ett nytt avtal med en norsk fackhandelskedja om leverans och installation av Pricers digitala prisetiketter i 50–90 butiker.

Order från ledande kanadensisk detaljhandelskedja
I maj lade Best Buy Canada en order på Pricers system med digitala prisetiketter i sina 129 butiker. Det uppskattade värdet på den nya ordern var 57 miljoner SEK.

Exklusivt ramavtal med Coop Norge
Pricers norska återförsäljare, StrongPoint AS, tecknade i maj ett nytt ramavtal med Coop Norge avseende leverans och installation av Pricers digitala prisetiketter. Avtalet är ett exklusivt ramavtal som löper från januari 2021 till december 2022. Avtalets värde uppskattas till cirka 140 miljoner kronor exklusive kostnaden för installation och framtida teknisk support.

JRTech Solutions tecknar nytt ramavtal med Metro
Pricers partner JRTech Solutions tecknade i juni ett nytt ramavtal med Metro, en av Kanadas största dagligvarukedjor, avseende Pricers digitala prisetiketter.

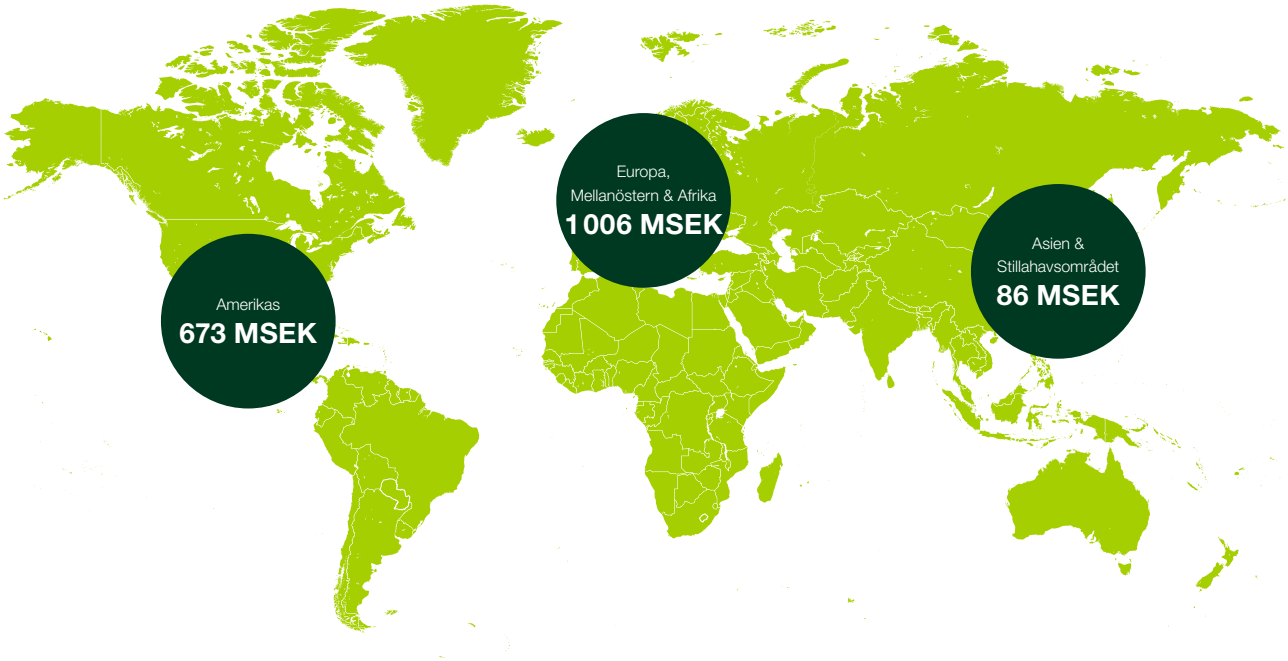
Pricer lägger produktion i Europa
I oktober meddelade Pricer att bolaget har beslutat att förlägga produktion i Europa, närmare kunderna på den här viktiga marknaden. För att upprätthålla den höga produktkvaliteten har Pricer valt Zollner, en global leverantör av elektroniska tillverkningstjänster med säte i Tyskland.

1 766 MSEK
Nettoomsättning

97 MSEK
Rörelseresultat

5,5 %
Rörelsemarginal

Nettoomsättning per marknad, MSEK



VD har ordet

Trenderna talar för Pricer

Handeln världen över befinner sig i en spännande utveckling där automation och digitalisering av den fysiska butiken är strategiskt viktig för att attrahera konsumenter.

Smart retail har de senaste åren tagit klivet från koncept till verklighet och en ökande andel kunder har valt att ta nästa steg i sin butiksdigitalisering med Pricers system och nya tjänster som bas då dessa erbjuder den stabilitet, tillgänglighet och flexibilitet som framtidens affärskritiska system kräver.

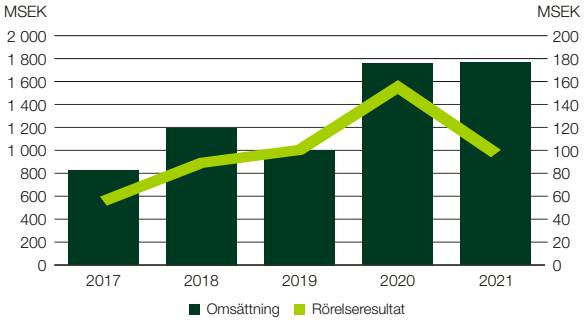
Pricers kunderbjudande tar utgångspunkt i de digitala etiketternas strategiska placering i butikerna. Våra lösningar möjliggör butikseffektivisering och ökad försäljning, men bidrar också till att skapa en bättre köpupplevelse. Konsumenterna blir alltmer kräsna, vilket driver behovet av datadrivna analyser och insikter, samt möjligheten att kommunicera i realtid med både personal och butiksbesökare på alla typer av skärmar i en butik.

Ökad marknadsexpansion och lönsamhetsförbättrande åtgärder

Under flera år har vi satsat på en ökad marknadsexpansion, både i form av en breddad kundbas och genom etableringar på nya marknader, senast i Benelux genom etableringen av ett kontor i Belgien. Dessa investeringar gav under 2021 goda resultat i form av tillväxt på flera av våra strategiskt viktiga marknader och ett minskat beroende av enskilda kunder. Vår största kund 2021 representerade cirka 15 procent av omsättningen jämfört med närmare 40 procent 2020.

Ökade priser på råmaterial och transporter pressade rörelseresultatet under 2021 och det finns en risk att kostnadsläget består under 2022. Samma trender skapar dock också en ökad efterfrågan på våra lösningar som hjälper butiksägare att effektivt hantera effekterna av inflation och prisökningar. Med innovation och produktutveckling ökar vi dessutom värdeskapandet av våra lösningar samtidigt som en ökad automationsgrad möjliggör en mer skalbar och effektiv produktion. Sammantaget ser vi optimistiskt på framtiden.

UTVECKLING SENASTE 5 ÅREN



» **Under flera år har vi satsat på en ökad marknadsexpansion, både i form av en breddad kundbas och genom etableringar på nya marknader.**

» **Handeln världen över befinner sig i en spännande utveckling där automation och digitalisering av den fysiska butiken är strategiskt viktig för att attrahera konsumenter.**

En stabil grund

Med kundnöjdhet och innovation som våra främsta drivkrafter, i kombination med trenderna för ökad butiksautomation och effektivitet, ser vi med tillförsikt framåt. Pricer är ett internationellt bolag som verkar på en växande marknad och har goda möjligheter till lönsam tillväxt. Vi avser att fortsätta att investera i mjukvarubaserade lösningar med målet att förbättra både våra kunders och vår egen lönsamhet. På ett par års sikt är målet att en betydande andel av vår lönsamhet ska genereras av mjukvara och tjänster.

Vi har en stabil grund och med hjälp av alla våra fantastiska och engagerade medarbetare och inspirerande kundsamarbeten ser jag fram emot att fortsätta att utveckla verksamheten och att vara en viktig del i våra kunders digitaliseringsarbete. Jag ser fram emot att återkomma till er.

Magnus Larsson
Tf vd

Pricer-aktien

Pricers B-aktie är börsnoterad på Nasdaq Stockholm. Aktien var under 2020 listad i segmentet Small Cap och bytte 2021 till segmentet Mid Cap. Aktiekapitalet i Pricer uppgick den 31 december 2021 till 110 971 781 SEK. Antalet aktier uppgick till 110 971 781 fördelat på 225 523 A-aktier och 110 746 258 B-aktier, alla med ett kvotvärde på en krona. A-aktier medför fem röster per aktie och B-aktier medför en röst per aktie. Samtliga aktier äger lika rätt till del i bolagets tillgångar och vinst. Se not 15 för förändringar i aktiekapitalet 2011–2021.

Omsättning och kursutveckling

Pricer-aktiens öppningskurs för räkenskapsåret var 38,75 SEK och stängningskursen vid årets slut var 24,50 SEK. Högsta betalkurs under året var 41,40 SEK, vilken noterades den 11 februari 2021. Lägsta betalkurs var 22,34 SEK, vilken noterades den 15 december 2021. Det totala börsvärdet den 31 december 2021 uppgick till 2 703 MSEK. Under helåret 2021 omsattes 88 miljoner aktier till ett sammanlagt värde av 2 788 MSEK, vilket i genomsnitt motsvarar 349 tusen aktier till ett värde av 11,0 MSEK per handelsdag. Antalet avslut blev 193 tusen för helåret, vilket i genomsnitt motsvarar 764 avslut per handelsdag.

Ägarstruktur

Antal aktieägare uppgick den 31 december 2021 till 18 373. De tio största aktieägarnas innehav utgjorde 46 procent av antalet aktier och röster. Juridiska personer svarade för 61 procent av antalet aktier och röster. Det utländska ägandet uppgick till 25 procent av antalet aktier och röster.

Utdelning

Pricers utdelningspolicy innebär en årlig utdelning om minst 50 procent av bolagets resultat efter skatt. Den årliga utdelningsnivån ska anpassas till bolagets strategi och finansiella ställning, kombinerat med investeringsbehov och risker som styrelsen anser vara relevanta.

För verksamhetsåret 2021 föreslår styrelsen en utdelning om 1,00 SEK per aktie med utbetalningstidpunkt i november 2022.

Aktiesparprogram

Vid årsstämman 2018, 2019, 2020 respektive 2021 fattades beslut om prestationsbaserade aktiesparprogram omfattande vissa ledande befattningshavare och nyckelpersoner i Pricerkoncernen. Efter en initial investering av deltagaren i Pricers B-aktie till marknadspris (”sparaktier”) erhåller deltagaren en matchningsaktierätt och en prestationsbaserad aktierätt per investerad aktie. Aktierätterna ger, efter en intjänandeperiod om tre år, rätt till en matchningsaktie och upp till fem prestationsaktier beroende på utfallet avseende prestationsvillkoret. För tilldelning krävs att deltagaren alltjämt är anställd i Pricerkoncernen samt har bibehållit sparaktierna under intjänandeperioden.

Från aktiesparprogrammet 2018 har 228 858 aktier överförts vederlagsfritt till deltagarna i juni 2021. Med anledning av fullföljandet av aktiesparprogrammet har Pricer minskat det egna innehavet med 228 858 aktier.

Från aktiesparprogrammet 2019 kan maximalt 240 000 aktier överföras vederlagsfritt till deltagarna i juni 2022, i det fall de i förväg uppsatta prestationsmålen under mätperioden 2019–2021 uppnås fullt ut.

Från aktiesparprogrammet 2020 kan maximalt 300 000 aktier överföras vederlagsfritt till deltagarna i juni 2023, i det fall de i förväg uppsatta prestationsmålen under mätperioden 2020–2022 uppnås fullt ut.

Från aktiesparprogrammet 2021 kan maximalt 252 000 aktier överföras vederlagsfritt till deltagarna i juni 2024, i det fall de i förväg uppsatta prestationsmålen under mätperioden 2021–2023 uppnås fullt ut.

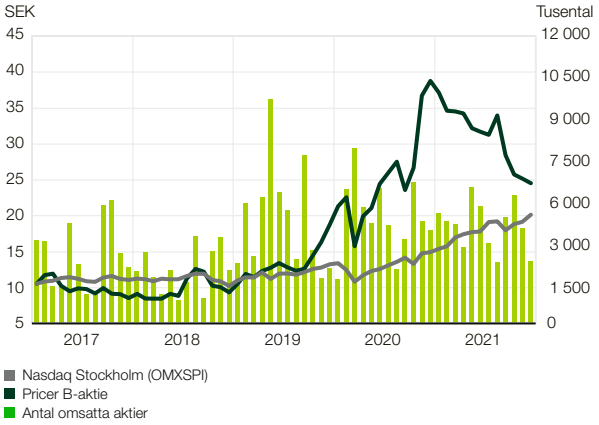
Se not 4 för mer information.

Eget aktieinnehav och omvandling av aktier

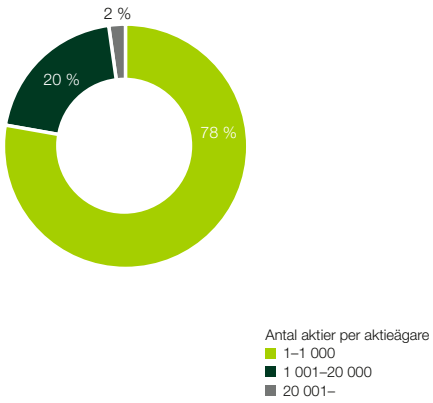
Pricers innehav av egna aktier uppgick den 31 december 2021 till 648 278 B-aktier. Innehavet är i syfte att säkra förpliktelser om matchnings- och prestationsaktier under de utestående aktiesparprogrammen.

Ägare av A-aktier kan omvandla dessa till B-aktier. Begäran om omvandling görs skriftligt till styrelsen.

PRICER-AKTIENS KURSUTVECKLING 2017–2021



ÄGARSTRUKTUR DEN 31 DECEMBER 2021



STÖRRE AKTIEÄGARE DEN 31 DECEMBER 2021

Ägare	Antal A–aktier	Antal B–aktier	Totalt antal aktier	Kapital	Röster
Avanza Pension Försäkringsaktiebolaget	–	11 751 345	11 751 345	10,6%	10,5%
Nordea Bank AB	–	11 560 028	11 560 028	10,4%	10,3%
Nordnet Pensionsförsäkring AB	–	7 311 988	7 311 988	6,6%	6,5%
Alcur Select	–	5 489 345	5 489 345	4,9%	4,9%
Goldman Sachs & Co LLC	–	3 099 464	3 099 464	2,8%	2,8%
Sifonen AB	–	3 055 000	3 055 000	2,8%	2,7%
Banque Pictet & CIE (Europe) SA	–	2 547 094	2 547 094	2,3%	2,3%
Tredje AP-fonden	–	2 467 827	2 467 827	2,2%	2,2%
Hans Granberg	–	2 250 000	2 250 000	2,0%	2,0%
KBC Bank NV	–	1 502 974	1 502 974	1,4%	1,3%
De 10 största ägarna	**0**	**51 035 065**	**51 035 065**	**46,0%**	**45,6%**
Övriga	225 523	59 062 915	59 288 438	53,4%	53,8%
Totalt antal utestående aktier	**225 523**	**110 097 980**	**110 323 503**	**99,4%**	**99,4%**
Pricer egna B-aktier	–	648 278	648 278	0,6%	0,6%
Totalt antal aktier	**225 523**	**110 746 258**	**110 971 781**	**100,0%**	**100,0%**

Källa: Euroclear.

PRICER-AKTIEN UNDER FEM ÅR

	2021	2020	2019	2018	2017
SEK per aktie före utspädning					
Resultat	0,72	1,16	0,89	0,79	0,35
Utdelning, utbetald	1,00	0,80	0,60	0,50	0,50
Eget kapital	7,22	7,44	7,35	6,98	6,52
Kassaflöde från löpande verksamhet	–1,58	2,40	1,35	0,76	–0,08
P/S-tal	1,53	2,42	2,06	0,86	1,13
SEK per aktie efter utspädning					
Resultat	0,71	1,15	0,88	0,79	0,35
Eget kapital	7,17	7,37	7,29	6,94	6,5
Kassaflöde från löpande verksamhet	–1,57	2,38	1,34	0,75	–0,08
P/S-tal	1,53	2,44	2,06	0,86	1,13
Börskurs					
Kursen vid årets utgång, B-aktie	24,50	38,75	18,7	9,29	8,5
Högst betald, B-aktie	41,40	41,7	18,92	13,1	12,6
Lägst betald, B-aktie	22,34	12,64	9,03	7,62	8,3
Antal utestående aktier, 31 dec, tusental	110 324	110 095	110 267	110 267	110 267
Marknadsvärde 31 dec, MSEK	2 703	4 266	2 062	1 024	937
Genomsnittligt utestående antal aktier, tusental	110 228	110 316	110 267	110 267	110 149
Börskurs 31 dec/eget kapital, procent	339	521	254	133	130

Stark marknadstillväxt i nyckelsektorer

Ändrade konsumentbeteenden, pandemins effekter och krav på att snabbt kunna implementera nya tekniker är de huvudsakliga drivkrafterna bakom den starka marknadstillväxten i nyckelsektorerna.

Under Pricers första 25 år på marknaden för digitala hyllkantsetiketter (ESL) – eller digitala prisetiketter – var det framför allt arbetskostnaden inom detaljhandelssektorn som drev på marknadsutvecklingen. Andra drivkrafter var konsumentskyddslagar med straffrättsliga påföljder, särskilt vad gällde överensstämmelse mellan priset på hyllan och i kassan, samt kostnaden för att ändra priser. Den främsta konkurrenten är fortfarande pappersetiketten – på de allra flesta marknader är det fortfarande oftast den som används för pris- och produktinformation på hyllorna. Men sedan 2015 – när blinkfunktionen Instant Flash introducerats i samtliga Pricers etiketter och och etiketter med grafiskt e-papper började användas i större utsträckning – har ESL-installationerna, som tidigare främst användes för att bara visa priser, blivit en viktig plattform för digitalisering i butikerna. Tack vare sin förmåga att kommunicera både med kunder och personal i butiken, används digitala prisetiketter idag på flera olika sätt inom detaljhandeln. De snabbar på plock av e-handelsorder, påfyllnad av varor och ger en effektivare lager- och hyllhantering. Med teknik som numera även omfattar maskinseende och artificiell intelligens (AI) ökar ESL-systemens databehandlings- och analysmöjligheter ytterligare.

E-handel och digitalisering av butiker

Den digitala teknikens intåg i butikerna är ett faktum och detaljhandelns teknikinvesteringar ökar för att möta konsumenternas nya förväntningar på köpupplevelsen.

En flexiblare köpprocess för kunderna och sömlösa övergångar mellan digitala och fysiska säljplattformar kommer att bli allt viktigare. För traditionella detaljhandelskedjor, med många fysiska butiker, har digitalisering blivit ett viktigt inslag i företagens rapportering. Flera globala detaljhandelsjättar tar särskilt upp digitaliseringen i sina årsredovisningar och företagens digitaliseringsstrategi ses som en viktig konkurrensfördel samt möjlighet till ökad effektivitet och vinst. Som exempel genomförde Carrefour, en av Pricers långvariga kunder, evenemanget Digital Day i november där man presenterade sin digitala strategi. Enligt företagets styrelseordförande och vd, Alexandre Bompard, vill man omvandla Carrefour till ett ”digitalt detaljhandelsföretag, som sätter digital teknik och data i centrum för all sin verksamhet och för sin modell för värdeskapande”.

Covid-19 fortsätter att driva fram snabba förändringar och nya möjligheter

E-handeln fortsätter att växa starkt på många marknader, men fram till 2020 stod den fortfarande bara för en liten del av den totala försäljningen inom detaljhandeln – särskilt inom livsmedels- och apotekssektorn. Den övervägande delen av all försäljning sker fortfarande i butik, även om köpen allt oftare kan göras både digitalt och fysiskt. Men covid-19-pandemin har inneburit en dramatisk ökning av e-handeln. Tjänster där man bokar på nätet och hämtar ut i butik (BOPIS – Buy Online Pickup In Store) har fortsatt att växa under 2021, särskilt i den viktiga livsmedelssektorn. Det har lett till att användningen av Pricers blinkfunktion på etiketterna vid plock av e-handelsorder har ökat kraftigt.

ESL-systemen har därför utnyttjats i mycket större utsträck-

ning, vilket i sin tur innebär att de på många ställen behöver förnyas för att klara av att utnyttjas på den nivå som är det ”nya normala”. Det gäller särskilt på nyckelmarknader som Frankrike och Norge. I många länder har det ”nya normala” lett till två nya tjänstemodeller, vanligtvis i specifika geografiska områden. Den första är obemannade butiker, till exempel Lifvs i Sverige som använder Pricers ESL-system för sina obemannade, dygnet runt-öppna butiker på mindre orter där stora delar av den vanliga detaljhandeln försvann för flera år sedan. Den andra är tjänster som specialiserat sig på snabba leveranser, i vissa fall med mindre än tio minuter från beställning till leverans. Båda modellerna innebär nya möjligheter för Pricer, eftersom det finns ett behov av centralisering, att kunna få information i realtid samt använda systemet för en rad olika användningsområden.

Priskänsliga konsumenter

En annan stor global trend som också påverkats av pandemin är att konsumenterna blivit mer medvetna om priser och tillgänglighet. Butiker behöver därför kunna justera sina priser snabbt, i många fall varje dag. Allt fler konsumenter gör efterforskningar och jämför priser innan de köper en produkt. 81 procent av konsumenterna söker information på nätet innan de handlar något. Av dem påbörjar 89 procent sina inköp via en sökmotor, enligt Pricers konsumentrapport från 2021. Konsumenterna förväntar sig samma pris i den fysiska butiken som det pris de har sett på nätet. Enligt de studier som gjorts reagerar konsumenterna mycket negativt om priser och rabatterbjudanden skiljer sig mellan nät och butik.

Stark global marknad

ESL är en viktig del av marknaden för smart detaljhandelsteknik, en marknad som kommer att kräva kraftigt ökade investeringar för att utveckla ny teknik. En stor del av investeringarna är inriktade på ny teknik som kompletterar eller är beroende av system för digitala prisetiketter. Det öppnar vägen för nya partnerskap och till och med möjliga förvärv för företag som Pricer.

Medan 2020 stod för fokuserad tillväxt i nyckelsektorerna har 2021 präglats av ett växande intresse för de affärsmässiga fördelarna med ESL-system. I vissa fall har införandet av digitala prisetiketter stannat av eftersom man inte lyckats övertyga om fördelarna med tekniken – förutom att de ersätter pappersetiketterna. Branschen har därför framför allt intresserat sig för affärsmodeller som effektiviserar även andra arbetsuppgifter i butikerna och på att få människor att återvända till traditionella butiker. Man vill helt enkelt göra butiken effektivare samtidigt som man förbättrar kundupplevelsen. Genom att fokusera på avancerade funktioner som geopositionering av produkter, påfyllning och lagerhantering samt integrering av maskinseende och AI – till exempel för att se när det fattas varor på hyllorna, kontrollera att butikens planogram efterlevs, skicka aviseringar till personalen och minska matsvinnet – bidrar Pricer starkt till att skapa övertygande affärsmässiga argument för ESL.

Konkurrenter

Förutom den ständigt närvarande pappersetiketten kan konkurrensen på ESL-marknaden delas in i tre kategorier. Pricer använder en optisk kommunikationsteknik nära den infraröda frekvensen medan övriga i branschen använder 5 GHz eller lägre. Dessa konkurrenter kan delas upp i två grupper – de med mervärdeslösningar som vill erbjuda liknande funktioner som Pricers och de som enbart erbjuder en basfunktionalitet för automatisk uppdatering av pris- och produktinformation och som primärt använder priset som konkurrensmedel. På Pricer fokuserar vi på långsiktigt värdeskapande och att ta fram avancerad teknik som kan användas på många olika områden. Tack vare vår stora tekniska kompetens och våra hållbara lösningar har vi en fortsatt stabil lönsamhet.

Globala marknadstrender

- Höjda minimilöner ökar arbetskostnaderna i butikerna, särskilt för tidskrävande manuella arbetsuppgifter som prismärkning. Det ökar också behovet av att effektivisera verksamheten och se till att lagerhantering och påfyllning av varor fungerar smidigt samt att produkter är korrekt placerade på hyllorna.
- Mer prismedvetna konsumenter ökar behovet av dynamisk prissättning och pristransparens mellan digitala försäljningskanaler och fysiska butiker[1].
- Högre inflation, som leder till mer frekventa prisändringar.
- Covid-19-pandemin har bidragit till en stark tillväxt för e-handeln, där konsumenterna kan beställa på nätet och hämta ut varorna i butik (BOPIS/Click & Collect).
- Införande av beröringsfria betalningssystem, där betalning via till exempel NFC (Near Field Communication) integreras med ESL-systemen. Det minskar tiden som konsumenterna tillbringar i butiken och är dessutom en service som uppskattas av kunderna.
- Prisoptimering för att minska matsvinnet genom lösningar som automatiskt sänker priserna för varor med kort utgångsdatum.
- Användning av maskinseende och AI för att ge information i realtid gör att man snabbare kan åtgärda problem med lagerhantering, brist på varor eller plötsliga förändringar i konsumenternas beteende. Tekniken kommer att fortsätta att förbättras och optimera effektiviteten i leveranskedjan. Något som behövs när detaljhandeln kämpar med produkt- och råvarubrist till följd av covid-19 och andra makroekonomiska faktorer.

1 KPMG, Retail Trends 2019 - Global Consumer & Retail, februari 2019.

Innovation och lyhördhet för kundens och konsumentens behov

Pricers verksamhet grundar sig på en stark tradition av forskning och utveckling för att skapa värde åt kunder inom handeln genom tillförlitliga, framtidssäkra lösningar av hög kvalitet för butiksdigitalisering och effektivisering av butiksprocesser, och för konsumenter genom en bättre köpupplevelse.

Att leverera stora mängder digitala prisetiketter (ESL) med överlägsen kvalitet och högsta prestanda har länge varit och är fortfarande ett av Pricers kännetecken.

Pricer är idag den enda leverantören av ett ESL-system som arbetar med den tillförlitliga och skalbara optisk-trådlösa kommunikationstekniken med pålitlig prestanda. Pricers etiketter är mindre miljöbelastande än övriga ESL-lösningar på marknaden eftersom de förbrukar betydligt mindre energi än andra kommunikationssystem, vilket ger marknadsledande batteritid.

Pricer värdesätter långsiktiga kundrelationer och strävar hela tiden efter att vara den digitala samarbetspartner som kan guida kunderna inom detaljhandeln i deras utmaningar kring butiksdigitalisering, och erbjuda lösningar och tjänster som är tillförlitliga, lätta att använda, implementera och skala upp.

Forskning och utveckling

Pricer bedriver produktutveckling av mjuk- och hårdvara som syftar till att ta fram nya produkter och tjänster samt kontinuerligt förbättra systemets prestanda. Produktutvecklingen är en väsentlig del av Pricers verksamhet inom moderbolaget i Sverige. Till grund för arbetet ligger faktorer som tekniktrender, marknadstrender och kundförfrågningar.

Under 2021 har Pricer satsat på att utveckla lösningar som hjälper kunderna att smidigt och effektivt anpassa sig efter snabbt föränderliga affärsmodeller. Fokus har legat på att vidareutveckla det molnbaserade systemet Pricer Plaza. Systemet erbjuder en SaaS-lösning (Software as a Service) som ger lägre kostnader och ökad flexibilitet i butikernas verksamhet. Pricer Plaza lanserades i början av 2020 och gensvaret från kunderna har varit mycket positivt. Till tjänsten kan även exempelvis Pricers patenterade hyllkamera, Pricer ShelfVision, kopplas och ett enkelt och kostnadseffektivt handverktyg för butiksmedarbetarna, Pricer Shelf Controller.

Den trådlösa hyllkantsmonterade kameran använder artificiell intelligens, genom Pricer Plaza, för att identifiera varor som ligger på fel plats eller håller på att ta slut, och den kan även skicka bilder som visar om butikens planogram följs. Under året har fokus legat på att bredda användningsområdena. Tillsammans erbjuder Pricer ShelfVision och Pricer Plaza en effektiv och tillförlitlig lösning för hyll- och butiksoptimering.

Under året har även Pricer Shelf Controller vidareutvecklats. Med Pricer Shelf Controller kan butikerna utrusta personalen med många fler handhållna enheter som gör det enklare att utföra rutinuppgifter såsom att länka etiketter och skicka aviseringar till butikspersonalen.

Under hösten blev Pricer ISO/IEC 27001-certifierat. ISO/IEC 27001 är en internationell standard för informationssäkerhet. För att följa standarden har Pricer implementerat ett ledningssystem för informationssäkerhet.

Tillverkning och logistik

Vår kapacitet och goda skalbarhet i produktionsledet är resultatet av ett nära samarbete med noggrant utvalda tillverkare i Kina, Thailand, Kambodja och Ungern (tranceivrar till USA). Valet görs utifrån faktorer såsom tillhandahållen kvalitet, geografiskt läge, leveranskapacitet och pris, och Pricer kan på så sätt optimera sin tillverkning.

Under året har det funnits en global brist på ett antal standardkomponenter, vilket har försvårat produktionsplaneringen, och globala utmaningar inom transportsektorn. Pricer arbetar med långa prognoser mot leverantörsledet vilket har möjliggjort upprätthållandet av en god produktionstakt även om ledtiderna mot kund har varit längre än normalt. Det har dock kommit med ett pris i form av kostnadsökningar både för komponenter och de transporter vi valt.

Med målsättningen att öka vår konkurrenskraft genom kortare ledtider, ökade möjligheter till kundanpassningar, minskad exponering mot geopolitiska risker, samt en mer hållbar produktion, har Pricer inlett ett samarbete med en tysk partner för slutmontering av ett antal produkter till Europa. Detta är ett komplement till bolagets etablerade samarbeten och medför en ökad produktionskapacitet för att svara upp mot en fortsatt förväntad volymökning de kommande åren.

Försäljningskanaler

Pricers försäljning bygger på i huvudsak två olika modeller, dels egen direktförsäljning, dels försäljning genom återförsäljare. På marknader där Pricer inte har egen lokal närvaro har vi ett väl etablerat nätverk av certifierade och utbildade partners för försäljning och support, vilket är en viktig del av Pricers affärsmodell. På vissa marknader sker även försäljning genom en hybrid av dessa båda modeller.

Våra utvalda partners arbetar nära Pricers partneransvariga på deras marknad för att säkerställa att kunderna får det stöd de behöver när det gäller försäljning, support, kompetensutveckling och certifiering.

En plattform för digital realtidskommunikation

Pricer erbjuder en digitaliseringsplattform för den fysiska detaljhandeln – en lösning som effektiviserar arbetet i butiken för medarbetarna och ger en positiv upplevelse för den moderna konsumenten.

Digitalisering och effektivisering av butiksprocesser
Pricers affärsmodell bygger på värdeskapande genom butiksdigitalisering och effektivisering av butiksprocesser, det vill säga olika arbetsmoment som utförs i butik. Pricer tillhandahåller ett snabbt, störningsfritt, energieffektivt, robust och skalbart system for automatiska prisuppdateringar, baserat på digitala prisetiketter, vilket går att bygga vidare på med ytterligare tjänster och funktioner samt skapar integrationer med andra parallella teknologier.

Lång erfarenhet av komplexa systemlösningar
Pricer är dedikerat till att långsiktigt stödja och vidareutveckla sin plattform, upprätthålla en god produktions- och leveransförmåga samt säkerställa att systemet är öppet för vidare integration. Utöver att effektivisera arbetet i butiken, utgör systemet en viktig komponent i detaljhandlarnas arbete för att öka konsumenters engagemang, kundnöjdhet och köpupplevelse.

Tillförlitligt och energisnålt system med snabbast responstid
Utmaningen för många aktörer inom den fysiska detaljhandeln är övergången från en transaktionsinriktad till en serviceinriktad värld. Genom att frigöra tid för de butiksanställda kan Pricers kunder uppnå en förbättrad servicegrad och med det en ökad kundnöjdhet hos konsumenter.

I takt med att gränserna mellan e-handel och fysisk handel suddas ut ökar behovet av uppkopplade butiker som har förmågan att uppdatera information i realtid, där systemkraven på stabilitet, störningsfrihet, snabbhet och skalbarhet är av särskild betydelse. Prestandan på batterierna i Pricers system är marknadsledande och förbrukar väsentligt mindre energi än batterier i system baserade på radiokommunikation, samtidigt som systemet är snabbt och flexibelt.

Skalbart system som kan installeras snabbt
Styrkan i Pricers system ligger i att kunna erbjuda kunderna en modulär och skalbar lösning där ny funktionalitet kan läggas till. Under 2021 har fokus legat på att vidareutveckla och implementera Pricer Plaza och dess möjlighet till snabb skalbarhet, anpassning till nya affärsmodeller och flexibiliteten att snabbt kunna lägga till nya funktioner.

Flexibiliet att möta nya utmaningar
Flexibiliteten och robustheten i Pricers system har prövats under covid-19-pandemin, då detaljhandlarna har behövt reagera på helt nya krav. Tack vare de många funktioner som Pricers system erbjuder har handlarna snabbt kunnat skala upp lösningar för plock i butik av e-handelsordrar och möjligheter för kunder att hämta upp sina beställningar utanför butiken.

Stark innovationskraft
Sedan länge kan systemet kommunicera information såsom pris, innehållsdeklaration, ursprungsland osv. till den digitala prisetiketten. Därutöver har systemet förmåga att kommunicera med butikspersonal eller förbipasserande konsumenter med hjälp av en blinkande LED-diod och på så vis hjälpa medarbetare eller konsumenter att snabbare hitta rätt produkt. Denna interaktivitet är nyckeln till att butiker idag kan effektivisera flera av sina mer betungande arbetsprocesser. Utvecklingen av nya användningsområden för systemet är ständigt pågående i takt med att marknadens behov och förväntningar ändras. Ett exempel på detta är systemets unika förmåga att automatiskt positionera produkter i butiken, en innovation som fått stort genomslag.

Behovet av en hög innovationstakt för att svara upp till kundernas önskemål om ökad systemfunktionalitet är stort. Pricer har också initierat samarbeten med kompletterande mjukvarulösningar, bland annat i syfte att minska matsvinnet i dagligvaruhandeln. Därutöver finns ett stort antal lokala samarbeten och kundintegrationer där Pricers plattform på olika sätt möjliggör koppling till produkten genom att förse den med en digital representation på hyllkanten.

Pricers system – hjälper handeln att digitalisera viktiga butiksprocesser för att spara tid och pengar, och erbjuda konsumenter en bättre köpupplevelse.

TILLFÖRLITLIGT – STÖRS EJ AV ANDRA WIFI-SYSTEM	ENERGIEFFEKTIVT OCH SKALBART
SNABBAST UPPDATERINGS- OCH SVARSTID	LÄGST LIVSCYKELKOSTNAD

Lösningar som ökar butikers produktivitet och förhöjer köpupplevelsen

Perioden under covid-19-pandemin har varit en av de mest utmanande för detaljhandeln som möter ökad konkurrens från näthandeln och kraftiga begränsningar på grund av pandemin. Funktionerna i Pricers system, som skapar värde för butikerna genom att bidra till att effektivisera arbetet och ge konsumenterna en bättre köpupplevelse, har hjälpt dem att möta dessa historiska utmaningar.

Dynamisk prissättning

Genom att automatisera prissättningsprocessen frigörs tid för att arbeta med mer värdeskapande uppgifter som att hjälpa kunder och packa upp kritiska produkter på hyllan. I en butik med pappersetiketter förekommer det att priset skiljer sig mellan det på hyllan och i kassan. I en butik utrustad med Pricers system uppdateras priserna digitalt och automatiskt för att garantera att priset alltid är detsamma på hyllan som vid kassan.

Gränsen mellan fysisk och e-handel suddas dessutom ut snabbt. Butiksbesökare förväntar sig en enhetlig upplevelse, med enhetligt och korrekt pris oberoende av kanal. Med Pricers system kan butiken garantera att priset är synkroniserat i alla kanaler.

Lagerhantering i butik

De flesta moderna detaljhandlare använder idag automatisk orderläggning för att beställa varor. Dessa system baseras på registrerade inleveranser, försäljning i kassan och registrerat svinn. I praktiken finns många felkällor som leder till att det teoretiska lagersaldot är just teoretiskt. Därför är en viktig uppgift för butiken att kontinuerligt stämma av misstänkt felaktiga lagersaldon, en uppgift som är tidskrävande och kräver god kännedom om butiken. Pricers system kan användas på flera olika sätt för att förbättra lagerhanteringen, exempelvis genom att visa lagersaldon på etiketten innan butikens öppnande. Dessutom kan personalen guidas till eventuella problemartiklar med hjälp av blinkfunktionen.

» **Genom att dynamiskt och automatiskt positionera varje etikett vet systemet var alla produkter befinner sig i butiken.**

» **I en butik utrustad med Pricers system uppdateras priserna digitalt och automatiskt för att garantera att priset alltid är detsamma på hyllan som vid kassan.**

E-handelsplock (Click & Collect)
När en konsument lägger en order på webben är en vanlig lösning att använda en närliggande butik som lager för att plocka ordern. Den kan sedan hämtas i butik eller levereras hem. För butiken är själva plocket en tidskrävande och kostsam process. Pricers kunder använder Instant Flash, en blinkfunktion på den digitala prisetiketten, för att spara viktiga sekunder vid varje plock. Utifrån e-handelsordern får butiksmedarbetaren en rutt i butiken. När medarbetaren närmar sig hyllan blinkar etiketten för de varor som ska plockas. Utan att behöva leta efter själva varan kan medarbetaren snabbt plocka rätt genom att följa de blinkande etiketterna. Idag är det inte ovanligt att butiker genomför runt en eller ett par miljoner plock per år, vilket ger stora potentiella besparingar. Slutresultatet är att personalinsatsen för att plocka varor kan reduceras och kvaliteten på tjänsten höjas.

Påfyllnad av varor
En av de mest tidskrävande uppgifterna i butik är att fylla på hyllorna. För varje vara som säljs måste en ny upp på hyllan. Med en karta som visar varans plats i butiken och Instant Flash förvandlas även en oerfaren anställd till en effektiv påfyllare. Mängden varor gör att även mycket små besparingar får en stor ekonomisk påverkan.

Kampanjer
Många detaljhandlare driver försäljning med hjälp av kampanjer. För att tydliggöra kampanjer sätter de ofta upp marknadsföringsmaterial på hyllkanten, så kallade hyllpratare. Vanligtvis löper en kampanj under en given period, till exempel en helg eller en vecka. Vid skiften mellan två kampanjperioder ska många hyllpratare tas ned och många sättas upp.

Pricers system använder sig av en handdator där en butikskarta visar var i butiken de aktuella varorna finns. Vid ankomst till den aktuella hyllan visar etikettens blinkfunktion, Instant Flash, tydligt vilka varor som är på kampanj samtidigt som handdatorn nu visar vad som ska göras. Detta sparar mycket tid och säkerställer att kampanjerna blir korrekt genomförda.

Guidning i butik
I en stor butik som en stormarknad eller en bygghandel är det inte alltid lätt att hitta varan man letar efter. Butikslayouterna skiljer sig mellan butiker, kedjor och länder, och att hitta tillgänglig personal som kan hjälpa till kan vara svårt. Givetvis finns också risken att kunden helt enkelt ger upp och går om de inte kan hitta produkten.

Pricer erbjuder en automatiserad lösning på problemet. Genom att dynamiskt och automatiskt positionera varje etikett vet systemet var alla produkter befinner sig i butiken. Dessa positioner kan sedan sökas efter och visas på en karta med hjälp av Pricer Quick Search – tillgängligt i en kioskterminal, som mobilapp eller webbsida.

Efterlevnad av planogram
Med hjälp av Pricer ShelfVision, en produkt baserad på datorseende som kombinerar avancerade funktioner hos Pricer Plaza med deep learning och artificiell intelligens, kan Pricer erbjuda avancerade funktioner. ShelfVision monteras på motsatt sida av gången och kan identifiera hål i hyllan där produkter saknas, felplacerade produkter och överensstämmelse med planogram. En notifiering skickas direkt till butiksmedarbetarna som antingen kan fylla på hyllan eller byta ut produkterna på den delen av hyllan. Detta ger hög kundnöjdhet och mer optimerad hyllanvändning. Planogramöverensstämmelse innebär att den layout på hyllan som butiken har beslutat, och som anger ytan för varje produkt på en hylla, kan övervakas och vid behov hanteras.

Hållbarhet för Pricer

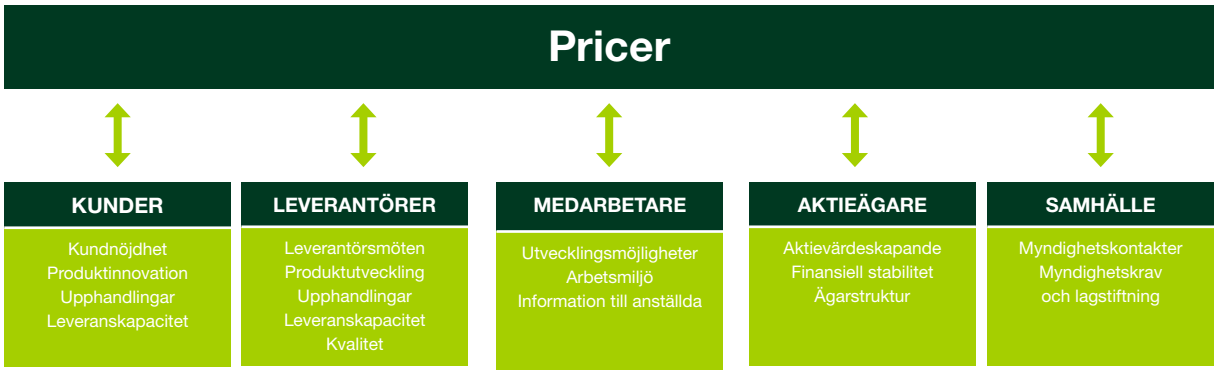
Hållbarhetsstyrning
Hållbarhet för Pricer handlar om ekonomiskt, socialt och miljömässigt värdeskapande genom hela värdekedjan. Utgångspunkten för detta är den intressentdialog som förs, bolagets omvärldsanalys samt företagets strategi och prioriteringar.

Utifrån dessa fastställer Pricer de mest väsentliga fokusområdena givet bolagets verksamhet och dess påverkansförhållande på miljö och samhälle. Mål och aktiviteter beslutas och följs upp inom ramen för det övergripande strategiska arbetet, som styrelse och vd är ytterst ansvariga för. Arbetet med att sätta Pricers mål och aktiviteter utvecklas kontinuerligt för att anpassas till rådande situation med bolagets olika intressenter.

Kontinuerlig intressentdialog
Ett antal intressenter påverkar Pricers hållbarhetsarbete genom sina krav och förväntningar på bolaget. Att klara existerande krav och ha framförhållning inför förväntade krav är en grundläggande del i bolagets strategi för hållbar affärsutveckling.

Pricers intressenter är grupper i bolagets närhet som direkt eller indirekt påverkar eller påverkas av dess verksamhet. Pricer strävar efter att ha en öppen dialog med sina intressenter för att adressera de frågor de uppfattar som viktigast. Bolaget har identifierat fem viktiga intressentgrupper: kunder, leverantörer, medarbetare, aktieägare och myndigheter och deras respektive fokusområden vilket illustreras nedan.

Pricers intressenter och deras väsentliga kärnfrågor



Pricers fokusområden

» **Hållbarhet för Pricer handlar om ekonomiskt, socialt och miljömässigt värdeskapande genom hela värdekedjan.**

Värdeskapande för bolagets intressenter

Ekonomi

Indata för ekonomiskt värdeskapande består av aktiekapital och rörelsevinster, och värdeskapandets utdata framgår av nedanstående tabell.

PRICERS EKONOMISKA VÄRDE GENERERAT OCH FÖRDELAT

MSEK	Intressenter	2021	2020
Nettoomsättning	Kunder	1 766	1 759
Summa genererat värde		**1 766**	**1 759**
Fördelat som			
Löner och ersättningar	Medarbetare	–133	–127
Service, varor och investeringar	Leverantörer	–1 718	–1 384
Sociala kostnader och inkomstskatter	Staten	–57	–57
Transaktioner med koncernens ägare	Aktieägare	–108	–102
Återstår i bolaget		**–250**	**90**

Socialt

Indata för socialt värdeskapande återfinns i medarbetarnas, ledningens och styrelsens kompetens, och den kontinuerliga utvecklingen är en förutsättning för långsiktigt värdeskapande. Även bolagets nära relationer med utvalda leverantörer är betydelsefullt.

Resultatet av gott socialt värdeskapande uppkommer genom att Pricers tjänster och lösningar gör det möjligt för kunderna att effektivt bedriva sin verksamhet. Dessa förbättringar är synliga hos Pricers kunder som är verksamma i olika detaljhandelsvertikaler såsom dagligvaror, bygghandel, hemelektronik och apotek. Genom att dessa detaljhandelsföretag förbättras påverkar detta i sin tur medborgare och samhälle.

Miljömässigt

Pricer har ingen egen tillverkning. Miljömässigt arbetar Pricer aktivt med att minska miljöpåverkan i logistikledet samt i de tjänsteresor som görs.

Pricers värdekedja har följande huvudsakliga delar:

PRODUKTUTVECKLING → **INKÖP** → **LEVERANS** → **KUNDER**

Pricer utvecklar och säljer sina varor och tjänster inom lösningar för digitala prisetiketter. Pricer har ingen egen tillverkning, men tar sitt miljöansvar genom etablerade processer och rutiner i produktutvecklingsprocessen. Exempelvis återvinns uttjänad elektronik.

Mål: Ta fram säkra produkter av god kvalitet och miljöanpassade material.

Pricer har inköp av betydande belopp varje verksamhetsår. Våra leverantörer återfinns i huvudsak i Asien. Samtliga underleverantörer genomgår en godkännandeprocess där såväl produktsäkerhet som företagsansvar utvärderas. Leverantörerna undertecknar en uppförandekod för leverantörer som adresserar deras företagsansvar och att de ska följa Pricers hållbarhetspolicy. Löpande uppföljning sker av Pricer.

Mål: Samarbeta med seriösa leverantörer som tillämpar god affärsetik och tar ansvar för mänskliga rättigheter, miljö och arbetsmiljö.

Pricer skeppar varorna från sina leverantörer i Asien till en logistikhubb nära kunden med båt eller flyg beroende på vad som är mest kostnads- och miljöeffektivt. Utgångspunkten är att kunden ska få sin vara utifrån sitt verksamhetsbehov.

Mål: Optimera logistikflöden för minskad klimatbelastning och sänkta kostnader.

Pricers mål är att vara världsledande inom lösningar för digital butikskommunikation och produktpositionering. Varor och tjänster ska levereras på ett ansvarsfullt sätt med den bästa kvaliteten.

Mål: Uppnå högsta möjliga kundnöjdhet genom att kundernas förväntningar har uppfyllts och att det återspeglas i ett nytt förtroende genom en ny order.

För beskrivning av Pricers affärsmodell, se sidorna 8–9.
För beskrivning av hållbarhetsrisker, se sidan 33.
För beskrivning av Pricerkoncernen, se not 24, sidan 59.

Miljöpåverkan

Det är Pricers övertygelse att hållbara affärer är en förutsättning för fortsatt lönsamhet. Det är viktigt för bolaget att säkerställa att det miljömässiga avtrycket är så litet som möjligt, vilket även är en ambition som på daglig basis ska genomsyra alla bolagets verksamheter. Pricer strävar efter att minimera uppkomsten av avfall.

En av hörnstenarna i Pricers miljöpolicy är att proaktivt undvika förorenande utsläpp och att kontinuerligt genomföra förbättringar inom miljöområdet. Pricers produkter ska vara utvecklade med målsättningen att minimera deras miljömässiga påverkan under hela livstiden samt när de återvinns och destrueras. Pricer ska välja material, teknik och distributionssystem som uppfyller bolagets mål om låg miljömässig belastning.

Ett av kriterierna för att välja återförsäljare är att de ska ha liknande ambitioner inom miljöområdet och att de tillsammans med bolaget kan bidra till att uppfylla miljöpolicyn.

Pricer tillhandahåller rådgivning och know-how till sina kunder och samarbetspartners så att de på ett för miljön positivt sätt kan använda, transportera, lagra och avveckla våra produkter. Pricers produkter uppfyller EU-direktivet RoHS (Restriction of the use of certain Hazardous Substances in Electrical and Electronic equipment) som syftar till att minska riskerna för människors hälsa och för miljön genom att ersätta och begränsa farliga kemiska ämnen i elektrisk och elektronisk utrustning. Direktivet syftar även till att upp nå lönsam och hållbar materialåtervinning av utrustning.

Pricers ESL-system är marknadsledande på energieffektivitet med längst batteritid, vilket resulterar i den minst miljöbelastande helhetslösningen tillgänglig på marknaden.

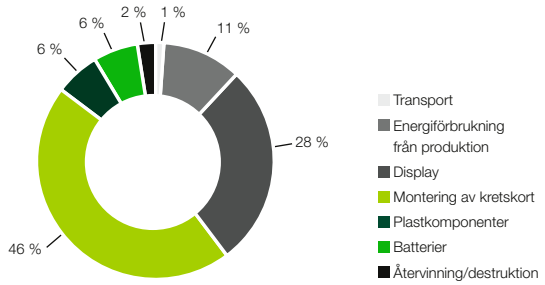
Produktion i Europa

Som ett led i arbetet med att minska vårt klimatavtryck kommer Pricer att komplettera nuvarande produktionsställen med en leverantör i Europa. Detta skapar goda förutsättningar för att reducera många och långa transporter, och för att i betydligt mindre omfattning behöva använda flygtransporter till en av bolagets huvudmarknader.

Livscykelanalys

Som ett ytterligare steg för att förstå Pricers produkters faktiska inverkan på miljön har en livscykelanalys genomförts. Denna ger ett kvantifierat resultat på faktisk koldioxidekvivalent som en digital prisetikett genererar genom sin livstid. Baserat på denna analys kan Pricer tyda hur stor påverkan produkterna har på miljön och vilka delar som har störst inverkan. Pricer arbetar ständigt med att effektivisera våra produkter. Ett exempel är vår senaste etikett, SmartTAG Power, som tack vare effektivare design av kretskortet har genererat en 20-procentig minskning av klimatpåverkan jämfört med den tidigare etikettmodellen. Kretskortet i SmartTAG Power har gjorts mindre och tunnare. Resultatet finns att se i nedan cirkeldiagram. Nu analyseras vilka nya förutsättningar det här ger Pricer att aktivt arbeta med att effektivisera bolagets produkter och reducera miljöpåverkan.

Koldioxidekvivalenter (CO_2e)



» **Pricers nya generation etiketter ger minskad klimatpåverkan med 20 procent.**

En effekt av covid-19 har varit längre ledtider inom transport, vilket har resulterat i högre volymer flygfrakt för att kunna säkerställa kundservicenivån och i vissa fall efter kundens önskemål.

MÅL 80 %

År 2021 är målet att 80 % av bolagets interkontinentala frakter ska gå med sjötransport.

UTFALL 53 %

Av bolagets totala antal producerade etiketter skeppades 53 % (59 %) med sjötransport från Pricers leverantörer i Asien.

Medarbetare

Medarbetare och deras utveckling

Pricers framgång bygger i stor utsträckning på att våra medarbetare trivs, utmanas och utvecklas. Detta ligger till grund för employer branding, rekrytering, dialog mellan medarbetare och chef, samt när det gäller utbildning/coachning och professionell utveckling.

En förutsättning för att kunna utföra ett bra arbete är att trivas på jobbet och ha möjlighet att utvecklas. Men de stora förändringar som covid-19 har inneburit på bolagets arbetsplatser runt om i världen har medarbetarna och våra arbetssätt ställts på prov. Lockdown på flera av våra marknader och arbete hemifrån påverkade arbetssituationen för bolagets medarbetare på ett genomgripande sätt. Pricers medarbetare och chefer ställde om sin arbetssituation med stor flexibilitet samtidigt som produktiviteten bibehölls, och de visade prov på stark lojalitet och drivkraft.

Pandemin resulterade i att medarbetare och ledare fick mer erfarenhet och kunskaper i att arbeta flexibelt på distans. Kurser på temat arbeta och leda på distans erbjöds alla medarbetare tillsammans med kurser inom IT-säkerhet som ligger inom ramen för vår certifiering av ISO 27001.

Den medarbetarundersökning som genomfördes i slutet av 2021 visade att medarbetarna aktivt delar med sig av kunskap till varandra och tar initiativ till att föreslå lösningar. Generellt präglas relationen till chefer av förtroende, och medarbetarna upplever att cheferna bryr sig om hur de mår och om vad de tycker.

Samtidigt var svarsfrekvens lägre än föregående år och det framkom att det finns ett behov av att stärka dialogen kring personlig utveckling samt tydliggöra roller och ansvarsområden. Företagsledningen tar i samarbete med HR och bolagets chefer fram handlingsplaner för att addressera dessa frågor, och resultatet följs noga upp. En ny medarbetarundersökning planeras som ett led i detta arbete.

Vidare har ytterligare satsningar gjorts på systemstöd och att strukturera processer inom HR-området, exempelvis för rekryteringsarbetet och medarbetarundersökningar.

Mångfald och likabehandling

Pricer som organisation präglas av mångfald och likabehandling. Nya perspektiv, ökade kunskaper om våra marknader och större förståelse för den globala kontext vi befinner oss i ger Pricer dess position som ledande inom sin bransch. Likabehandling är en självklarhet och ingen form av kränkande särbehandling accepteras.

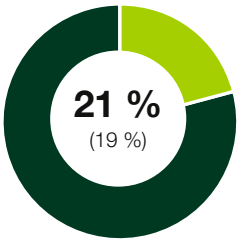
Kompetensutveckling

Pricer strävar efter att kontinuerligt se över resurs- och kompetensbehov för att säkerställa det innovativa ledarskapet. Utbildningsmöjligheter ges efter prioriterade behov och i olika former, till exempel på-jobbet-utbildning, e-learning, kurser, seminarier och övriga specialutbildningar.

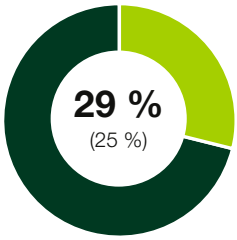
Bolaget arbetar fokuserat för att öka mångfald och jämställdhet. Teknikbranschen har varit, och är fortfarande, mansdominerad. Målet är att andelen kvinnor respektive män ska följa den generella könsfördelningen inom branschen samt att alla avdelningar har kvinnlig representation.

MÅL	UTFALL
Öka andelen kvinnor på bolaget samt att alla avdelningar ska ha kvinnliga anställda.	Andelen kvinnor av totala antalet anställda samt per avdelning vid årets slut framgår av graferna.
MÅL 0	**UTFALL 0**
Nollvision avseende arbetsrelaterade olycksfall, sjukdomar och incidenter.	Inga arbetsrelaterade olycksfall, sjukdomar eller incidenter har rapporterats under året.

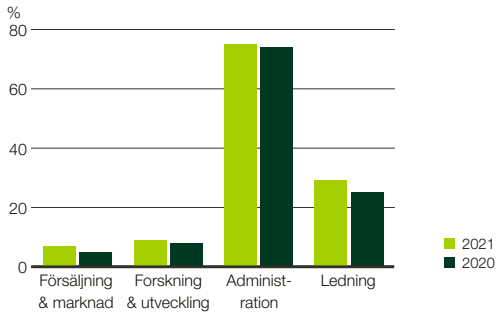
ANDEL KVINNOR AV TOTALA ANTALET ANSTÄLLDA



ANDEL KVINNOR I LEDNINGS-GRUPPEN



ANDEL KVINNOR PER AVDELNING VID ÅRSSKIFTET



Leverantörskedjan

Pricer vill vara en attraktiv affärspartner och söker pålitliga, rättvisa, ömsesidiga förhållanden för både bolaget och dess leverantörer. Ambitionen är att bolaget ska sträva mot att uppehålla en etisk och affärsmässig standard med målet att även dess leverantörer, tjänsteleverantörer och andra affärs partner gör detsamma.

Sedan 2016 kräver Pricer av sina större underleverantörer att de följer bolagets uppförandekod för leverantörer.

Detta krav utökades under 2019 till att inkludera även våra direkta komponentleverantörer. Under 2020 reviderades uppförandekoden för att bättre möta Pricers högt ställda ambitioner och våra kunders förväntningar. Grunden till denna revision baseras till stor del på erkända standarder och rekommendationer från UN Global Compact och Responsible Business Alliance Code of Conduct.

De områden som berörs i nya revisionen av Pricers Supplier Code of Conduct ses i illustrationen bredvid.

Under 2020 reviderades Pricers uppförandekod för att bättre möta bolagets högt ställda ambitioner och kundernas förväntningar. Uppförandekoden baseras på erkända standarder och rekommendationer från UN Global Compact och Responsible Business Alliance Code of Conduct.

MÅL 100 % → 100 % av bolagets produktionspartners ska signera och följa bolagets uppförandekod.	**UTFALL 100 %** 100 % (100) av bolagets produktionspartners har signerat och följer bolagets uppförandekod.
MÅL 100 % → 100 % av bolagets direkta komponentleverantörer ska signera och följa bolagets uppförandekod.	**UTFALL 91 %** 91 % (100) av bolagets direkta komponentleverantörer har signerat och följer bolagets uppförandekod.
MÅL 0 → Nolltolerans mot brott mot mänskliga rättigheter.	**UTFALL 0** Inga brott mot mänskliga rättigheter har inrapporterats under 2021.

Revision i samarbete med kund

I Pricers kontinuerliga förbättringsarbete inom våra leverantörsled har Pricer under året, tillsammans med en av våra nyckelkunder, genomfört en riktad revision hos en av våra leverantörer utifrån ett CSR-perspektiv. Ett antal avvikelser uppdagades runt omständigheterna för en delmängd av de anställda. När leverantören uppmärksammats om detta tog vi tillsammans fram en åtgärdsplan där interna policyer och instruktioner omarbetades, vilket har resulterat i väsentligt bättre anställningsförhållanden för de aktuella medarbetarna. Detta samarbete med både kund och leverantör har givit oss många värdefulla insikter som vi tar med oss i vår fortsatta strävan att implementera principerna i vår Supplier Code of Conduct.

Pricer bidrar till den lokala utvecklingen

Pricer bidrar till den lokala utvecklingen på plats i närmiljön hos en av bolagets leverantörer. Under ett antal år har Pricer tillsammans med leverantören skapat ett initiativ med målet att stödja utbildning och hälsovård för behövande barn i Thailand. Programmet har lett till att Pricer tillsammans med leverantören kunnat göra en donation för att bygga en skolbyggnad och ge behövande skolelever glasögon samt bidra med medicinsk utrustning till ett sjukhus.

Under pandemin har aktiviteterna tillfälligt pausats. Aktiviteterna kommer att återupptas så snart läget tillåter.

Regelefterlevnad lägger grunden till hållbara affärer

Företagsansvar
Aktiviteter som rör företagets ansvar – Corporate Responsibility (CR) är viktiga för Pricers långsiktiga värdeskapande, och omfattar hela hållbarhetsområdet från miljö, hälsa och säkerhet till utmaningar som rör regelefterlevnad, affärsetik och relationer med medarbetare, kunder, leverantörer och samhället.

Var Pricer än återfinns följer vi lagar, regler och förordningar, vi respekterar de mänskliga rättigheterna och bolaget karakteriseras av sin exemplariska affärsetik.

I slutet av blev bolaget certifierat enligt ISO27001, en en standard för informationssäkerhet. Standarden hjälper Pricer att uppfylla de tre dimensionerna för informationssäkerhet: sekretess, integritet och tillgänglighet. Den ger även bolaget ett systematiserat processbaserat arbetssätt för att ständigt förbättra informationssäkerheten.

Bolagsstyrning
Ett viktigt inslag i Pricers företagskultur och i koncernens värderingar är god bolagsstyrning. Syftet är att stödja styrelse och ledning i arbetet för att öka kundnyttan samt värde och transparens för aktieägarna.

Tillämpning av koden
Pricer är ett svenskt publikt aktiebolag noterat på Nasdaq Stockholm och tillämpar Svensk kod för bolagsstyrning. Mer information om bolagsstyrningskoden finns på Kollegiet för svensk bolagsstyrnings webbplats www.bolagsstyrning.se

Bolaget följer Nasdaqs regelverk och EU:s förordning gällande Market Abuse Act (MAR).

Policydokument för styrning:
- Policydokument för styrning:
- Hållbarhetspolicy
- Miljöpolicy
- Uppförandekod för leverantörer
- Utdelningspolicy
- Finanspolicy & Attestpolicy
- Informations- & kommunikationspolicy
- Insiderpolicy
- IT-policy

Medarbetarens ansvar
Bolaget förväntar sig att inga anställda inlåter sig i, stödjer eller bistår i bedrägeri, missbruk, stöld, förskingring, bestickning eller liknande verksamhet. Anställda som misstänker eller har information om sådan oegentlighet, som involverar Pricer, dess anställda, någon konsult, någon agent till Pricer eller kund (inklusive anställda hos kunder) eller någon som gör affärer med Pricer, måste omedelbart underrätta sin närmaste chef eller företagsledningen i Pricer. Bolaget har en whistleblowing-funktion inrättad som kan användas anonymt.

Ambitionen är att agera i enlighet med internationell praxis och med en standard högre än vad lokal lag kräver.

MÅL 0 →
Nolltolerans mot alla former av mutor eller utsvävande representation och korruptiv verksamhet.

UTFALL 0
Inga indikationer på att det före kommit korruptiv verksamhet i koncernens verksamhetsgrenar.

Revisorns yttrande avseende den lagstadgade hållbarhetsrapporten
Till bolagsstämman i Pricer AB (publ), org.nr 556427-7993

Uppdrag och ansvarsfördelning
Det är styrelsen som har ansvaret för hållbarhetsrapporten för år 2021 på sidorna 14–19 och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

Granskningens inriktning och omfattning
Vår granskning har skett enligt FARs rekommendation RevR 12 *Revisorns yttrande om den lagstadgade hållbarhetsrapporten.* Detta innebär att vår granskning av hållbarhetsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige har. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för vårt uttalande.

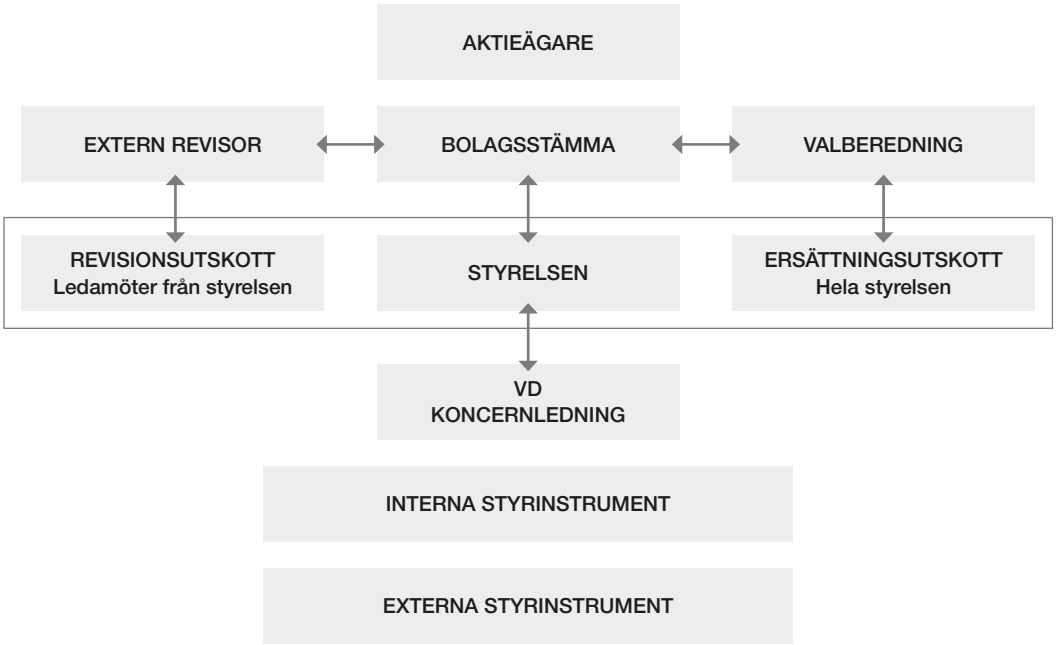
Uttalande
En hållbarhetsrapport har upprättats.

Stockholm den 7 april 2022
Ernst & Young AB

Jakob Wojcik
Auktoriserad revisor

Bolagsstyrningsrapport

Så styrs Pricer



Pricer AB (publ) är ett svenskt aktiebolag med säte i Stockholm. Bolagets B-aktie är noterad på Nasdaq Stockholm, Mid Cap.

Denna bolagsstyrningsrapport har upprättats enligt årsredovisningslagen och Svensk kod för bolagsstyrning, ”Koden” (för ytterligare information om bolagskoden se www.bolagsstyrning.se).

Denna rapport lämnas av styrelsen för Pricer AB, men utgör inte en del av de formella årsredovisningshandlingarna. Enligt styrelsens uppfattning har Pricer under 2021 följt koden i alla avseenden. Den har lästs av bolagets revisor som har avgivit ett särskilt yttrande om att bolagsstyrningsrapportens lagstadgade information är förenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen.

Aktiestruktur och ägare

Pricer har två aktieslag; A-aktier och B-aktier. A-aktier berättigar till fem röster per aktie och B-aktier berättigar till en röst per aktie. Antalet aktier per balansdagen uppgick till 225 523 A-aktier och 110 746 258 B-aktier, alla med ett kvotvärde på en (1) krona.

Antal aktieägare uppgick den 31 december 2021 till 18 373 (19 470). De tio största ägarna svarade för 46 procent av antalet aktier och röster. För ytterligare ägaruppgifter, se sidorna 6–7.

Bolagsstämma

Pricers högsta beslutade organ är årsstämman, där samtliga aktieägare har rätt att närvara, få ärenden behandlade samt att rösta för samtliga sina aktier. Stämman hålls en gång per år (i förekommande fall kan även extra bolagsstämma hållas). Bolagsstämman utser styrelsens ledamöter och styrelsens ordförande, väljer revisorer samt beslutar om ändringar i bolagsordningen. Därutöver fastställer bolagsstämman resultat- och balansräkningar samt disposition av bolagets vinst eller förlust. Den beslutar vidare om ansvarsfrihet för styrelsens ledamöter och verkställande direktören samt beslutar om arvode för styrelsen och revisorerna och fastställer principerna för ersättning till verkställande direktör och ledning. Årsstämman i Pricer hålls vanligtvis i april eller maj månad i Stockholm. Tid och plats för årsstämman offentliggörs så snart styrelsen fattat beslut därom, vanligtvis i samband med tredje kvartalsrapporten. Uppgifterna om tid och plats för årsstämman går att hitta på bolagets webbplats www.pricer.com.

Kallelse till bolagsstämma sker genom annonsering i Post- och Inrikes Tidningar, Svenska Dagbladet och på bolagets webbplats. Aktieägare som är införd i eget namn i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken på avstämningsdagen och som har anmält deltagande i tid har rätt att delta i bolagsstämma och rösta för sitt aktieinnehav. De aktieägare som inte själva kan närvara har möjlighet att företrädas genom ombud.

All information om bolagets bolagsstämmor finns att hämta på bolagets webbplats.

Bolagsordningen innehåller inga begränsningar i hur många röster varje aktieägare kan avge vid en bolagsstämma. Inte heller regleras frågan om ändring av bolagets bolagsordning i denna.

Valberedning

Valberedningen representerar Pricers aktieägare. Valberedningens uppgift är att utvärdera styrelsens sammansättning och arbeta fram förslag till årsstämman avseende val av ordförande för årsstämman, val av styrelse och styrelseordförande samt revisorer.

Valberedningen ska vidare arbeta fram förslag till årsstämman avseende arvode till styrelse och revisorer. Slutligen har valberedningen att föreslå principer för tillsättande av ny valberedning. Aktieägare kan lämna förslag till valberedningen i enlighet med de instruktioner som finns på bolagets webbplats.

Valberedningen ska enligt Koden bestå av minst tre ledamöter, varav en ska utses till ordförande. Bolagsstämman ska utse valberedningens ledamöter eller ange hur ledamöterna ska utses.

Ingen ersättning utgår till valberedningen.

Styrelsen

Storlek och sammansättning

Styrelseledamöterna utses av aktieägarna vid årsstämman för tiden fram till slutet av nästkommande årsstämma. I enlighet med Koden utses också styrelsens ordförande av årsstämman.

Styrelsen i Pricer ska, enligt bolagsordningen, bestå av lägst tre och högst sju ledamöter och det är årsstämman som beslutar om det exakta antalet styrelseledamöter. Bolagsordningen saknar särskilda bestämmelser om tillsättande och entledigande av styrelseledamöter.

För en presentation av styrelsens medlemmar, se sidan 25.

Uppgift

Det är styrelseordföranden som organiserar och leder styrelsens arbete så att det utövas enligt gällande regler. Styrelseordföranden följer kontinuerligt verksamheten i dialog med verkställande direktören och ansvarar för att styrelsen får den information och dokumentation som krävs för att den ska kunna utföra sitt arbete. Styrelseordföranden ansvarar för att styrelsearbetet är väl organiserat, bedrivs effektivt och att styrelsen fullgör sina åligganden. Han ansvarar för att övriga styrelseledamöter får den information och dokumentation som är nödvändig för hög kvalitet i diskussion och beslut, samt kontrollerar att styrelsens beslut verkställs.

Styrelsen ansvarar för bolagets strategi och organisation samt förvaltning av bolagets angelägenheter. Styrelsen tillser att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska förhållanden i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Styrelsen kontrollerar fortlöpande bolagets respektive koncernens ekonomiska situation, som avrapporteras månadsvis, så att styrelsen kan fullgöra den bedömningsskyldighet som följer av lag och noteringsregler. Styrelsens arbete regleras av en särskilt upprättad arbetsordning. Generellt gäller att styrelsen behandlar frågor av väsentlig betydelse för koncernen som strategiplaner, budgetar och prognoser, produktutveckling, kapitalbindning och finansiering och förvärv av företag, rörelser eller betydande investeringar.

Utskott

Styrelsen har utsett ett revisionsutskott. Revisionsutskottet ska inom ramen för styrelsearbetet bl.a. övervaka bolagets finansiella rapportering och bereda frågor rörande bolagets finansiella rapportering och revision i enlighet med 8 kap. 49 b § aktiebolagslagen och fullgöra de uppgifter som följer av EU:s förordning nr 537/2014. Revisionsutskottet har också löpande understött verkställande direktören i större finansierings- och strukturfrågor samt förberedelse av dessa ärenden till styrelsen.

Styrelsen har beslutat att inte inrätta något ersättningsutskott eftersom styrelsen anser det mer ändamålsenligt att hela styrelsen fullgör de uppgifter som enligt Koden ankommer på ersättningsutskottet. Styrelsen bereder frågor rörande ersättningar och anställningsvillkor för bolagsledningen och utarbetar förslag till riktlinjer för ersättning till verkställande direktör och ledande befattningshavare, som styrelsen lägger fram för beslut av årsstämman.

Utvärdering av styrelsen

Styrelsens ordförande ansvarar för utvärdering av styrelsens arbete inklusive enskilda ledamöters insatser. Detta sker genom en årlig, strukturerad utvärdering med efterföljande diskussioner i styrelsen och valberedningen, där det sammanställda resultatet från enkäten, inklusive kommentarer som lämnats, presenteras genom att för varje fråga återge enskilda svar samt medel och standardavvikelse.

Verkställande direktör (VD) och Koncernledning

VD tillsätts och entledigas av styrelsen och dennes arbete utvärderas löpande av styrelsen, vilket sker utan bolagsledningens närvaro. Bolagets VD leder den löpande operativa verksamheten. En skriftlig instruktion definierar ansvarsfördelningen mellan styrelsen och verkställande direktören. VD rapporterar till styrelsen och presenterar en särskild VD-rapport vid varje styrelsemöte som bland annat innehåller information om hur verksamheten utvecklas utifrån de beslut som styrelsen har fattat.

VD arbetar i samråd med ordföranden fram dagordning för respektive sammanträde och bestämmer erforderligt beslutsunderlag och dokumentation till aktuella ärenden. Övriga ledamöter kan begära att visst ärende ska upptas på dagordningen. Inför varje ordinarie sammanträde förser verkställande direktören styrelsen med en statusrapport innehållande minst följande punkter: marknad, försäljning, produktion, forskning och utveckling, ekonomi, personal och i förekommande fall legala tvister.

Koncernledningen i Pricer består vid sidan av VD av medlemmar som har det löpande ansvaret för olika delar av verksamheten.

För en presentation av koncernledningens medlemmar, se sidan 26.

Extern revisor

Revisor utses av årsstämman på förslag från valberedningen. Revisionsfirman Ernst & Young AB valdes vid årsstämman 2021 fram till och med årsstämman 2022 med auktoriserade revisor Jakob Wojcik som huvudansvarig revisor.

Styrinstrument

Bolagsstyrningen inom Pricer sker genom externa regler som aktiebolagslagen, Börsens Regelverk för emittenter, Svensk kod för bolagsstyrning (”Koden”) och andra relevanta lagar, förordningar och regler.

De interna regelverken som reglerar styrningen av Pricer består främst av bolagsordningen, styrelsens arbetsordning, VD-instruktion, övriga policydokument som fastställs av styrelsen för olika områden, t. ex. attest- och befogenhetsregler, finans och kommunikation.

Årsstämman 2021

Årsstämman i Pricer AB ägde rum den 29 april 2021. Mot bakgrund av den extraordinära situation som rådde till följd av covid-19-pandemin genomfördes stämman med enbart poströstning, utan fysiskt deltagande. Poströstningen representerade

27 procent av rösterna samt 27 procent av antalet aktier i bolaget. Årsstämman fattade följande beslut om:

- Resultat- och balansräkning samt koncernresultaträkning och koncernbalansräkning fastställdes.
- Föreslagen utdelning med 1,00 SEK per aktie fastställdes, uppdelat på två utbetalningstillfällen om vardera 0,50 SEK per aktie.
- Att styrelsen och verkställande direktören beviljades ansvarsfrihet för verksamhetsåret 2020.
- Omval av styrelseledamöterna Knut Faremo, Hans Granberg, Jonas Guldstrand, Jenni Virnes samt nyval av Göran Sundholm. Thomas Krishan hade avböjt omval. Till styrelseordförande omvaldes Knut Faremo.
- Att styrelsearvodet för kommande mandatperiod ska utgå med 650 TSEK till ordföranden och 325 TSEK vardera till övriga ledamöter. Arvode till ordföranden och till ledamot i styrelsens revisionsutskott ska utgå i tillägg med 50 TSEK vardera. Arvodet till revisorerna ska utgå enligt av bolaget godkänd räkning.
- Omval av Ernst & Young AB till bolagets revisor för tiden intill slutet av nästa årsstämma enligt vaberedningens förslag och revisionsutskottets rekommendation.
- Valberedningens förslag till beslut om principer för utseende av valberedning inför årsstämman 2022 fastställdes.
- Principer för ersättning till ledande befattningshavare fastställdes.
- Långsiktigt incitamentsprogram enligt styrelsens förslag.
- Bemyndigande av styrelsen att fatta beslut om nyemission av B-aktier enligt styrelsens förslag.
- Bemyndigande av styrelsen att fatta beslut avssende nyemmission.
- Bemyndigande av styrelsen att fatta beslut om förvärv och överlåtelse av egna aktier enligt förslag till årsstämman.

Årsstämmans beslut i dess helhet framgår av det fullständiga protokollet från bolagsstämman, vilket tillsammans med övrig information om bolagsstämman finns tillgänglig på bolagets webbplats, www.pricer.com.

Styrelsens arbete

Under verksamhetsåret 2021 hade styrelsen 14 styrelsemöten. Styrelseledamöternas närvaro vid sammanträdena framgår av sammanställningen nedan.

Verkställande direktören och ekonomi- och finansdirektören deltar vid samtliga styrelsemöten utom vid ärenden där hinder på grund av jäv föreligger, exempelvis när ersättning till verkställande direktören fastställs och när verkställande direktörens arbete utvärderas. Under 2021 har bolagets revisorer närvarat vid ett styrelsemöte. Mötena har företrädesvis hållits på bolagets huvudkontor i Stockholm eller digitalt.

Styrelsens arbete har under 2021 följt en årlig föredragningsplan som fastställs inför varje nytt verksamhetsår.

Styrelsen är ersättningsutskott och har berett frågor om ersättning och andra anställningsvillkor för bolagsledningen.

Revisionsutskottet bestod av styrelseledamöterna Hans Granberg samt Knut Faremo. Utskottet har haft sex möten, varav bolagets revisor deltagit på två av dessa. Utskottets arbete har under året framförallt berört löpande förbättringsarbete avseende rapportering och analys av bolagets ekonomiska utveckling.

För 2021 har styrelsen och styrelsens arbete utvärderats genom en webbaserad styrelseutvärdering där styrelsens ledamöter individuellt och anonymt, tar ställning till påståenden avseende styrelsen som helhet, styrelsens ordförande, VDs arbete i styrelsen samt den egna arbetsinsatsen. Utvärderingen fokuserar bland annat på förbättring av styrelsens effektivitet och fokusområden samt behov av specifik kompetens och arbetsformer. Utvärderingen har sedan utgjort underlag för valberedningens förslag till styrelseledamöter och ersättningsnivåer.

Det är styrelsens uppfattning att styrelsen har en med hänsyn till bolagets verksamhet, utvecklingsskede och förhållanden i övrigt ändamålsenlig sammansättning präglad av mångsidighet och bredd avseende ledamöternas kompetens, erfarenhet och bakgrund.

Ersättningar

Styrelsen

Vid årsstämman 2021 fastställdes, i enlighet med valberedningens förslag, ett totalt arvode till styrelsen på 1 950 TSEK, att fördelas med 650 TSEK till styrelsens ordförande och 325 TSEK till övriga fyra ledamöter vardera. En styrelseledamot valde att avstå från sitt arvode.

Arvode utgår med 50 TSEK vardera till styrelseordförande och styrelseledamöterna som valts till revisionsutskottet.

Förutom ovan nämnda arvoden har inga andra ersättningar eller finansiella instrument utgått eller funnits tillgängliga, förutom rena kostnadsutlägg.

Styrelseledamöternas närvaro 2021

Styrelse och utskott					Närvaro vid möten[1]	
Styrelseledamöter	**Invald år**	**Arvode, TSEK**	**Oberoende gentemot bolaget och bolagsledningen**	**Oberoende gentemot bolaget större aktieägare**	**Styrelse (14)**	**Revisions-utskott (6)**
Knut Faremo, ordförande	2019	667	Ja	Ja	14/14	6/6
Hans Granberg	2014	358	Ja	Ja	14/14	6/6
Jenni Virnes	2016	308	Ja	Ja	14/14	
Jonas Guldstrand	2017	308	Ja	Ja	14/14	
Thomas Krishan[2]	2018	92	Ja	Ja	4/4	
Göran Sundholm	2021	-	Ja	Nej	9/10	
Summa arvoden:		**1 733**				

1) Avser perioden 1 januari–31 december 2021.
2) Thomas Krishan avböjde omval vid årsstämman 29 april 2021. 3) Göran Sundholm avstod från styrelsearvodet under mandatperioden.

Revisorerna
Vid årsstämman 2021 fastställdes valberedningens förslag att arvode till revisorerna ska utgå enligt av bolaget godkänd räkning.

Verkställande direktör och ledande befattningshavare
Vid årsstämman 2021 antogs styrelsens förslag till riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare. Verkställande direktörens och ledande befattningshavares ersättning fastställs av styrelsen.

Efterlevnaden av svenska börsregler under 2021
Pricer har under räkenskapsåret 2021 inte varit föremål för beslut av Nasdaq Stockholms disciplinnämnd eller uttalande av Aktiemarknadsnämnden avseende överträdelse av Nasdaq Stockholms regelverk eller av god sed på aktiemarknaden.

Valberedning 2022
Den 11 november 2021 offentliggjordes valberedningen inför årsstämman 2022 genom pressmeddelande och på bolagets webbplats. Valberedningen består av Göran Sundholm, Ulf Palm och Wilhelm Gruvberg. Ulf Palm valdes till ordförande i valberedningen. Pricers valberedning har inför årsstämman haft 3 möten. Ingen särskild ersättning har utgått till valberedningens ledamöter.

Valberedningens ledamöter är oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen. Valberedningens ledamöter är oberoende i förhållande till bolagets större aktieägare, förutom Göran Sundholm som äger 11 550 000 aktier i Pricer AB.

Valberedningens förslag kommer att framställas i kallelsen samt finnas tillgänglig på www.pricer.com. Valberedningen föreslår att antalet styrelseledamöter i styrelsen ska vara sex. Valberedningen föreslår, för tiden intill slutet av nästa årsstämma, omval av styrelseledamöterna Knut Faremo, Hans Granberg, Jonas Guldstrand, Göran Sundholm och Jenni Virnes samt nyval av Irene Waldemarson. Som styrelsens ordförande föreslås omval av Knut Faremo.

Mångfaldspolicy
Valberedningen i Pricer AB har tillämpat regel 4.1 i Svensk kod för bolagsstyrning som mångfaldspolicy vid framtagandet av förslag till styrelse. Detta innebär att Pricers styrelse ska bestå av en väl sammanvägd blandning av de kompetenser som är viktiga för att styra Pricers strategiska arbete på ett ansvarsfullt och framgångsrikt sätt. För att uppfylla detta eftersträvas kunskap om bl.a. detaljhandel, digital handel, bolagsstyrning, efterlevnad av regler och bestämmelser, finansiering och finansiell analys samt ersättningsfrågor.

Tidigare styrelseerfarenhet är en annan viktig kompetens. Vidare är det viktigt att styrelseledamöterna inte har för många verkställande eller icke-verkställande uppdrag än att de hinner lägga ner den tid som krävs för styrelsearbetet i Pricer AB.

Valberedningen anser att en bredd och mångsidighet som gäller ålder, nationalitet, utbildningsbakgrund, kön, erfarenhet och kompetens är representerade bland de föreslagna styrelseledamöterna.

Valberedningen anser vidare att mångfaldsfrågan är viktig och att det är angeläget att kommande valberedningar fortsatt arbetar aktivt för att uppnå en jämn könsfördelning i styrelsen.

Årsstämman 2021 beslutade i enlighet med valberedningens förslag vilket innebar att fem ledamöter valdes, en kvinna och fyra män, med en sammansättning i övrigt baserad på kriterier som mångfaldspolicyn adresserar.

I valberedningens arbete inför årsstämman 2022 har mångfaldspolicyn tillämpats som den är beskriven ovan. Det har resulterat i det förslag som valberedningen gör till stämman där totalt sex ledamöter föreslås, två kvinnor och fyra män enligt kallelsen till årsstämman.

INTERN KONTROLL AVSEENDE DEN FINANSIELLA RAPPORTERINGEN
Styrelsens ansvar för intern kontroll regleras i den svenska aktiebolagslagen och i Svensk kod för bolagsstyrning.

I årsredovisningslagen uttrycks krav på att bolaget årligen ska beskriva bolagets system för intern kontroll och riskhantering avseende den finansiella rapporteringen. Styrelsen har det övergripande ansvaret för den finansiella rapporteringen. Revisionsutskottet har en viktig uppgift i att bereda styrelsens arbete med att kvalitetssäkra den finansiella rapporteringen. Beredningen innefattar frågor om internkontroll och regelefterlevnad, kontroll av redovisade värden, uppskattningar, bedömningar och övrigt som kan påverka de finansiella rapporternas kvalitet. Utskottet har gett i uppdrag åt bolagets revisor att särskilt granska hur väl reglerna för intern kontroll, såväl övergripande som detaljerade, efterlevs i bolaget.

Pricers process för intern kontroll ska möjliggöra ett rimligt säkerställande av kvaliteten och riktigheten i den finansiella rapporteringen. Dessutom ska den säkerställa att rapporteringen är upprättad i enlighet med tillämpliga lagar och förordningar samt de krav som finns på börsnoterade företag i Sverige.

Kontrollmiljö
Basen för den interna kontrollen avseende den finansiella rapporteringen utgörs bland annat av organisations- och systemstruktur, beslutsvägar och ansvarsfördelning som är dokumenterade och kommunicerade i styrdokument, policyer och manualer. Styrelsen har fastställt en arbetsordning som reglerar styrelsens ansvar och styrelsens arbete i utskott. För att upprätthålla en effektiv kontrollmiljö och god intern kontroll har styrelsen delegerat det praktiska ansvaret till den verkställande direktören samt upprättat en instruktion för den verkställande direktören. För att säkerställa kvaliteten på den finansiella rapporteringen har företaget ett antal interna styrinstrument såsom finanspolicy, attest- och befogenhetsrutiner samt en standardmodell för den löpande månatliga rapporteringen som utarbetats tillsammans med styrelsen. Pricer använder sig av ett integrerat affärssystem, som hanterar samtliga ekonomiska flöden.

Bolaget har en whistleblowing-funktion inrättad som kan användas anonymt.

Riskhantering
Vad gäller den finansiella rapporteringen bedöms riskerna främst ligga i att materiella fel kan uppkomma i redovisningen av bolagets finansiella ställning och resultat. Styrelsen ansvarar för att väsentliga finansiella risker respektive risker för fel i den finansiella rapporteringen identifieras och hanteras.

Kontrollaktiviteter och uppföljning
Bolaget utför även ett antal kontrollaktiviteter som har till uppgift att säkerställa korrekthet och fullständighet i den finansiella rapporteringen. Rutiner och åtgärder har utformats för att hantera väsentliga risker relaterade till den finansiella rapporteringen, vilka identifierats i riskbedömningen. Kontrollaktiviteter finns på såväl övergripande som detaljerad nivå i koncernen. Exempelvis görs fullständiga månadsbokslut som följs upp av ansvariga enhets- och funktionschefer och controllers.

Koncernledningen träffas minst månadsvis för uppföljning av verksamheten. Personer från ekonomifunktionen har regelbunden kontakt med bolagsansvariga i koncernen för att diskutera aktuella frågor, resultat- och finansiell ställning och för att följa upp att processer följs och utvecklas. Styrelsen följer upp verksamheten genom månadsrapporter, där verkställande direktören kommenterar verksamhetens utveckling samt resultat och finansiell ställning. Fortlöpande genomförs åtgärder och aktiviteter med syfte att förstärka och effektivisera den interna kontrollen.

Den interna kontrollen följs upp löpande. Främst sker detta i form av avvikelserapportering jämfört med budget/prognos samt föregående års utfall.

Styrelsen går igenom varje delårsrapport och diskuterar innehållet med ekonomi- och finansdirektören och i förekommande fall med bolagets revisorer. Bolaget följer upp de förbättringspunkter i den interna kontrollen som rapporteras av den externa revisorn.

Utöver detta har den verkställande direktören tillsammans med ekonomi- och finansdirektören regelbundna möten med styrelsens revisionsutskott för att diskutera löpande finansiella frågor. De ekonomer som anställs i dotterbolagen har ett uttalat ansvar att rapportera avvikelser till den centrala ekonomi- och controllerorganisationen.

Styrelsen har i enlighet med reglerna i Koden tagit ställning till behovet av en speciell internrevisionsfunktion. Mot bakgrund av ovan har styrelsen funnit att det i nuläget inte föreligger sådant behov i bolaget.

Arbetet under året
Arbetet med att förbättra bolagets internkontroll har fortsatt genom att det integrerade affärssystemet som flertalet av bolagets dotterbolag använder har vidareutvecklats tillsammans med rapportsverktyg för att förbättra rapporteringskvalité och analyserna av bolagets ekonomiska utveckling.

Revisors yttrande om bolagsstyrningsrapporten

Till bolagsstämman i Pricer AB, org. nr 556427-7993

Uppdrag och ansvarsfördelning
Det är styrelsen som har ansvaret för bolagsstyrningsrapporten för räkenskapsåret 2021 på sidorna 20–24 och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

Granskningens inriktning och omfattning
Vår granskning har skett enligt FARs rekommendation RevR 16 *Revisorns granskning av bolagsstyrningsrapporten.* Detta innebär att vår granskning av bolagsstyrningsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige har. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för våra uttalanden.

Uttalande
En bolagsstyrningsrapport har upprättats. Upplysningar i enlighet med 6 kap. 6 § andra stycket punkterna 2–6 årsredovisningslagen samt 7 kap. 31 § andra stycket samma lag är förenliga med årsredovisningen och koncernredovisningen samt är i överensstämmelse med årsredovisningslagen.

Stockholm den 7 april 2022
Ernst & Young AB

Jakob Wojcik
Auktoriserad revisor

Styrelse

	KNUT FAREMO	HANS GRANBERG	JENNI VIRNES	JONAS GULDSTRAND	GÖRAN SUNDHOLM
Befattning i styrelsen	Styrelseordförande sedan 2020	Ledamot	Ledamot	Ledamot	Ledamot
Invalsår	2019	2014	2016	2017	2021
Född	1957	1953	1974	1966	1947
Nationalitet	Norsk	Svensk	Finsk	Svensk	Finsk
Utbildning	Studentexamen i matematik och i ekonomi från gymnasium i Norge	Gymnasieexamen	MSc. Industrial engineering and Management	Civilekonom	Ingenjör
Övriga uppdrag	Ordförande i Migaya Retail Sweden AB, Migaya Nordic Retail Holding AB, Migaya Retail Norway AS, Migaya Consulting AG Switzerland och European Retail Holding Ltd Malta.	Styrelseordförande i Investment AB Karlsvik.	–	–	–
Tidigare uppdrag	Mångårig erfarenhet som företagsledare och investerare i detaljhandelsbolag i Norden och Europa. Engagerad som ägare eller i olika operativa roller i NorgesGruppen ASA, Dagrofa AS, Coop Sverige AB, Apoteket Hjärtat AB, Picard Sweden AB och Migaya Consulting AG.	Mångårig erfarenhet som egen företagare och investerare inom industri- och teknologibolag, främst genom bolaget Investment AB Karlsvik. Tidigare diverse styrelsearbeten bl a i Gema Industri AB samt som försäljningschef inom KGK koncernen.	Mångårig erfarenhet av rådgivning till start-up bolag, strategi, affärsmodeller och marknadsföringsstrategier. Tidigare CEO på Sensisto Oy, styrelseledamot, COO och marknadsstrateg på MariElla Labels Oy samt affärsutveckling vid UPM – The Biofore Company.	Mångårig erfarenhet inom detaljhandel i olika europeiska länder. Tidigare Försäljningschef samt Logistikchef för H&M gruppen, VD för H&M Frankrike, Belgien och Luxemburg samt interim VD på Intersport Sverige. Retail och managementkonsult samt styrelseuppdrag, bl a som styrelseordförande i Intersport Sverige Holding AB.	Entreprenör sedan 1973. Ägare och grundare av MariElectronics Oy, MariElla Labels Oy, MariCare Oy, MariMils Oy, MariMatic Oy och MariComp Oy.
Beroende	Oberoende i förhållande till såväl bolaget och dess ledning som i förhållande till bolagets större aktieägare.	Oberoende i förhållande till såväl bolaget och dess ledning som i förhållande till bolagets större aktieägare.	Oberoende i förhållande till såväl bolaget och dess ledning som i förhållande till bolagets större aktieägare.	Oberoende i förhållande till såväl bolaget och dess ledning som i förhållande till bolagets större aktieägare.	Oberoende i förhållande till bolaget och dess ledning. Ej oberoende i förhållande till bolagets större aktieägare.
Aktieinnehav (eget och närstående)	50 000 B-aktier	2 250 000 egna och 142 300 närstående B-aktier samt 1 764 närstående A-aktier	–	47 939 B-aktier	11 550 000 B-aktier

Uppgifterna avseende styrelseuppdrag avser 31 december 2021.

Koncernledning

	MAGNUS LARSSON	**SUSANNA ZETHELIUS**	**EDVIN RUUD**
Befattning	tf vd och Koncernchef	CFO	VP Sales
Anställd sedan	2019, tf vd sedan februari 2022	September 2021	2018
Född	1970	1980	1963
Nationalitet	Svensk	Svensk	Norsk
Utbildning	Elektroingenjör	Civilekonom	Dipl. Computer Science, B.Sc. BA and Econ., MBA
Tidigare uppdrag	Över 20 års internationell erfarenhet från ett antal ledande befattningar inom försäljning och olika former av tjänsteverksamhet framför allt inom telekomindustrin. Tidigare arbetsgivare inkluderar Edgeware, Nokia Siemens Networks, Nokia och Sonera.	Över 10 års erfarenhet av ledande roller inom finans och och strategisk produktledning från det internationella mediebolaget Clear Channel, senast som CFO för Clear Channel Skandinavien. Tidigare erfarenhet från structured finance på BNP Paribas i London och management consulting på Booz & Co i Stockholm.	Över 30 års internationell erfarenhet inom försäljnings- och chefspositioner inom främst telekom och IT-industrin. VD och koncernchef på Apis IP-Solutions Training AB, VP Sales EMEA på Powerwave Technologies AB, VD och koncernchef på ClimateWell AB, Operations Director Norden på Cisco Systems, Försäljningsdirektör EMEA på Ciena Europe och Försäljningsdirektör på Ericsson Storbritannien.
Övriga uppdrag	–	–	–
Aktieinnehav (eget och närstående)	1 500 B-aktier	–	31 733 B-aktier

	NILS HULTH	**JÖRGEN JOST AUF DER STROTH**	**(DONALD) CHARLES JACKSSON**
Befattning	Chief Product Officer	VP Supply chain & Procurement	Head of Americas region
Anställd sedan	2006	2018	2014
Född	1971	1964	1963
Nationalitet	Svensk	Svensk	Kanadensisk
Utbildning	Fil mag i datavetenskap och Fil mag i evolutionära och adaptiva system	Master i elektronisk mekanik	Fil. kand. i företagsekonomi
Tidigare uppdrag	Över 20 år i olika ledande befattningar i internationella högteknologiska B2B-organisationer inom life science och detaljhandel. Olika befattningar på Pricer sedan 2006, bland andra; Försäljningschef, Chief Digital Officer, VP Affärsutveckling/FoU. Tidigare VD för ett start-up teknikbolag Rotundus AB, affärscoach via Uppsala Innovation Center, mjukvaruutveckling på Biotage AB, Pyrosequencing AB och CellaVision AB.	Över 20 års erfarenhet som chef inom global engineering management, affärsutveckling, elektronikutveckling, supply chain management, logistik- och inköp samt komplex produktförsäljning med erfarenhet från Europa, Asien och Nordamerika inom några av världens ledande teknikföretag såsom Tieto, Ericsson, Teleca och Cybercom.	Över 30 års internationell erfarenhet inom försäljnings- och chefspositioner inom främst detaljhandeln. Tidigare positioner inom Pricer; EVP Global Sales, Strategy & Marketing, Vice VD och koncernchef 2016, VD och koncernchef 2007–2010. Därutöver Chef Frankrike & Global försäljningschef, VP Strategy & Business Development på SES Imagotag 2011–2014, General Manager Europa på Boston Group och diverse försäljnings- och marknadspositioner inom teknik- och telekomindustrin.
Övriga uppdrag	Styrelseledamot Convertus AB	–	–
Aktieinnehav (eget och närstående)	76 111 B-aktier	30 156 B-aktier	184 509 B-aktier

Tidigare vd och koncernchef Helena Holmgren avgick på egen begäran i februari 2022.

Innehåll

Förvaltningsberättelse 28

RÄKNINGAR

Koncernens resultaträkning 34
Koncernens rapport över totalresultat 34
Koncernens balansräkning 35
Förändringar i koncernens eget kapital 36
Koncernens kassaflödesanalys 37
Moderbolagets resultaträkning 38
Moderbolagets rapport över totalresultat 38
Moderbolagets balansräkning 39
Förändringar i moderbolagets eget kapital 40
Moderbolagets kassaflödesanalys 41

NOTER TILL DE FINANSIELLA RAPPORTERNA

Not 1. Övergripande redovisningsprinciper 42
Not 2. Intäkternas fördelning 43
Not 3. Rörelsesegment 43
Not 4. Anställda och personalkostnader 44–46
Not 5. Arvode och kostnadsersättning till revisorer 46
Not 6. Rörelsens kostnader fördelade per kostnadsslag 46
Not 7. Finansiella poster 46
Not 8. Skatt på årets resultat och uppskjutna skattefordringar 47–48
Not 9. Immateriella anläggningstillgångar 48–50
Not 10. Materiella anläggningstillgångar 51–52
Not 11. Fordringar och skulder hos koncernföretag 52
Not 12. Övriga kortfristiga fordringar 52
Not 13. Varulager 52
Not 14. Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter 53
Not 15. Eget kapital 53
Not 16. Resultat per aktie 53
Not 17. Avsättningar 54
Not 18. Övriga kortfristiga skulder 54
Not 19. Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter 54
Not 20. Finansiella instrument och finansiell riskhantering 55–57
Not 21. Leasingavtal 58
Not 22. Ställda säkerheter och eventualförpliktelser 59
Not 23. Transaktioner med närstående 59
Not 24. Andelar i koncernföretag 59
Not 25. Kassaflödesanalys 60
Not 26. Vinstdisposition 60
Not 27. Väsentliga händelser efter årets utgång 60

Förvaltningsberättelse

Verksamheten

Pricer AB (publ), org nr 556427-7993, är en av världens främsta tillverkare av Electronic Shelf Label (ESL) system för kunder inom främst dagligvaruhandel, byggvaruhandel, elektronikkedjor samt apotek. Bolagets ESL-plattform erbjuder butiksägare lösningar för att stödja och effektivisera ett flertal olika butiksprocesser.

Pricers försäljningskanaler består av dels direktförsäljning till slutkunder och dels försäljning till återförsäljare som utgör affärspartners till Pricer.

Koncernen består av moderbolaget Pricer AB (Sverige) samt de helägda dotterbolagen Pricer S.A.S. (Frankrike), Pricer Inc. (USA), Pricer E.S.L. Israel Ltd. (Israel), Pricer GmbH (Tyskland), Pricer Italy Srl (Italien), Pricer Etiquetas Electronicas de Mexico S.A. de C.V. (Mexiko) samt ett mindre antal i huvudsak vilande bolag. Pricer AB har även filialer registrerade i Hong Kong samt Taiwan.

Moderbolaget ansvarar för produktutveckling, inköp och försäljning till dotterbolag. Bolaget har även direktförsäljning till vissa marknader samt kundservice. Dotterbolagen svarar för försäljning och/eller kundservice på respektive marknader och i vissa fall därtill närliggande marknader.

Pricers unika optiska system

Styrkan i Pricers unika system, baserat på optisk kommunikationsteknologi nära den infraröda frekvensen, ligger i att kunna erbjuda kunderna en modulär och skalbar lösning där ny funktionalitet kan läggas till utan avvägningar mot andra behov. Konkurrenternas system baserade på radiokommunikation har en inbyggd begränsning till följd av den stora energimängd som går åt för en etikett att lyssna till radiokommunikationen samt störningar från andra radiobaserade produkter såsom telefoner och datorsystem. Funktionalitet som ställer krav på systemets svarstid läggs till på bekostnad av annan funktionalitet eller med en reducerad livslängd eftersom mängden energi som finns att tillgå i en etikett är begränsad och konstant. En ökad utnyttjandegrad av systemet lämpar sig därför väl för Pricers system, vilket är en trygghet för de kunder som inte vill begränsa sin möjlighet till framtida utveckling.

Marknadsutveckling

Marknadspotentialen bedöms fortsatt mycket stor då penetrationsgraden av ESL-system är väldigt låg och pappersetiketten fortfarande den främsta konkurrenten. Stigande inflation, brist på arbetskraft och en allt mer konkurrensutsatt detaljhandel är några av de underliggande drivkrafterna för ökad automation och effektivitet av arbetsuppgifter i butik. Därutöver blir konsumenterna allt mer kräsna på vad som utgör en bra shoppingupplevelse, vilket driver på behoven av datadrivna analyser och insikter, samt möjligheten att kommunicera i realtid med både butikspersonal och butiksbesökare.

Efterfrågan på Pricers lösning att med hjälp av en hyllkantsmonterad kamera följa statusen i en butik ökar snabbt. Bolagets patenterade användning av den digitala etiketten för att känna igen produkten på hyllan är en effektiv metod som från ett kostnads- och prestandaperspektiv är väldigt konkurrenskraftig jämfört med alternativa lösningar som baseras på en mer komplex teknologi utifrån produktigenkänning. Pricer har ett snabbt ökande antal pågående pilotinstallationer runt om i världen och räknar med att börja rulla ut lösningen i större skala under 2022.

Året som gått

Den geografiska spridningen av försäljningen är stor och beroendet av enstaka stora kunder har minskat avsevärt till förmån för en bredare, stabilare och växande kundbas. De ramavtal som annonserats de senaste åren i kombination med en växande fältförsäljning på flera marknader utgör en stabil grund att planera verksamheten utifrån, även om det medfört en upprampning av lagerhållningen för att säkerställa rimliga ledtider. Till sin karaktär är denna försäljning mindre förutsägbar mellan enskilda kvartal än stora kundprojekt som levereras mot en orderstock, och analyseras därmed bäst över tid. Mixen mellan stora kundprojekt och löpande försäljning under ramavtal och fältförsäljning påverkar storleken av orderstocken från en tid till annan.

Kanada utgjorde den enskilt största marknaden för helåret 2021. Det är framför allt Canadian Tire som accelererat sin utrullningstakt, något som beräknas fortsätta under 2022, men efterfrågan ökar också från andra kunder och marknaden som helhet väntas växa starkt de kommande åren. Att omsättningen i Amerikas-regionen sjunker är ett resultat av tuffa jämförelsetal relaterade till det stora kundprojekt som pågick under 2020 och som slutlevererats under 2021. Aktiviteten på marknaden i form av mindre kundprojekt och utvärderingar såsom pilotprojekt är högre än någonsin tidigare. Givet detta har förväntansbilden på att en stor andel av den framtida tillväxten väntas komma från denna region stärkts under året.

Flera marknader, såsom exempelvis Italien och Nya Zeeland, där påverkan av pandemin var extra påtaglig i form av långa perioder av nedstängningar under 2020, har visat förnyad styrka under året. Mer mogna marknader såsom Frankrike och Norge fortsätter bidra stort till försäljningen, vilket bekräftar att marknader med en relativt hög penetrationsgrad inom enskilda vertikaler, såsom i det här fallet dagligvaruhandeln, kan fortsätta leverera tillväxt under många år. Vid sidan om tillväxt från nya vertikaler är teknikskiften, ny funktionalitet för att ge stöd till nya användningsområden samt växande tjänste- och licensintäkter exempel på omsättningsdrivare från mer mogna marknader.

Under året certifierades Pricer Plaza enligt informationssäkerhetsstandarden ISO27001 för att kunna erbjuda kunderna trygghet avseende bolagets hantering av data, något som utgör en allt viktigare fråga i upphandlingar världen över.

Orderingång
Orderingången uppgick till 1 610 MSEK (1 588), en ökning med 1 procent jämfört med samma period föregående år. Kanada, Frankrike, Norge och Italien utgör de största länderna. Orderingången har en bred geografisk spridning och innehåller flera nya kunder som tillkommit under året.

Orderstocken vid utgången 2021 uppgick till 383 MSEK (495), varav merparten avses levereras under första halvåret 2022.

Nettoomsättning
Nettoomsättningen uppgick till 1 765,8 MSEK (1 759,5), en marginell ökning jämfört med samma period föregående år. Nettoomsättningen var fördelad över ett stort antal kunder. Merparten av försäljningen skedde i Frankrike, Kanada, USA och Norge.

Bruttoresultat
Bruttoresultatet uppgick till 394,7 MSEK (423,1) och bruttomarginalen uppgick till 22,4 procent (24,0). Bruttomarginalens utveckling var främst en fortsatt konsekvens av produkt- och kontraktsmix, samt ökade komponent- och logistikkostnader. Merparten av bolagets kostnad för sålda varor skedde i USD, medan omsättningen genererades främst i USD och EUR.

Rörelseresultat
Rörelsekostnaderna ökade till –291,8 MSEK (–282,1), en ökning med 3 procent jämfört med samma period föregående år. Ökningen var främst till följd av investeringar i ökat antal anställda, ökade satsningar på produktutveckling samt systemförbättringar. På grund av lägre förväntat utfall relaterat till rörliga och aktierelaterade ersättningar, samt lägre kostnader än tidigare förväntat avseende organisationsförändringar, har personalkostnaderna som helhet minskat trots ökat antal anställda.

Övriga intäkter och kostnader uppgick till –5,6 MSEK (14,2) och bestod av nettoeffekten av realiserade- och orealiserade valutaomvärderingar av kundfordringar och leverantörsskulder.

Rörelseresultatet uppgick till 97,2 MSEK (155,2), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 5,5 procent (8,8). En lägre bruttomarginal samt ökade rörelsekostnader har resulterat i en minskning av både rörelseresultat och rörelsemarginal.

Finansiella poster
Finansiella poster påverkade helåret positivt och uppgick till 0,4 MSEK (–21,5) vilket avsåg främst positiva omräkningseffekter på valutakonton samt räntekostnader för leasingskulder och checkräkningskredit.

Skatt
Skatten uppgick till –18,5 MSEK (–6,2) varav –13,5 MSEK (–1,3) avser uppskjuten skatt och –5,0 MSEK (–4,8) avser aktuell skatt. Den aktuella skattesatsen uppgick till –5 procent (–4) och den redovisade totala skattesatsen uppgick till –19 procent (–5). En uppskjuten skattefordran redovisas för samtliga av moderbolagets skattemässiga underskottsavdrag från och med utgången av år 2020, varpå den redovisade totala skattesatsen år 2021 har varit högre än tidigare år.

	Koncernen	
MSEK	**2021**	**2020**
Nettoomsättning	1 765,8	1 759,5
Kostnad för sålda varor	–1 371,1	–1 336,4
Bruttoresultat	**394,7**	**423,1**
Bruttomarginal, procent	**22,4%**	**24,0%**
Rörelsekostnader	–291,8	–282,1
Övriga intäkter och kostnader	–5,6	14,2
Rörelseresultat	**97,2**	**155,2**
Rörelsemarginal, procent	**5,5%**	**8,8%**

Årets resultat
Årets resultat uppgick till 79,1 MSEK (127,5). Minskningen jämfört med föregående år kan härledas till ett minskat rörelseresultat samt ökad skattekostnad.

Nya redovisningsprinciper
Nya och ändrade IFRS standarder med framtida tillämpning förväntas inte komma att ha någon effekt på företagets finansiella rapporter.

Tillgångar och rörelsekapital
Totala tillgångar uppgick till 1 730,1 MSEK (1 394,5) vid årets utgång och bestod bl.a. av immateriella tillgångar om 355,8 MSEK (338,0), till största delen hänförligt till förvärvet av Eldat under 2006 och tillhörande goodwillbelopp om 258,1 MSEK (253,3). Förändringen av goodwill förklaras av valutakursförändringar i EUR vilket är den valuta som goodwill är rapporterad i.

Rörelsekapitalet (inklusive kortfristiga avsättningar) uppgick till 331,7 MSEK (127,2) vid utgången av perioden.

Produktutveckling
Pricer bedriver två typer av produktutveckling, en hårdvarurelaterad utveckling som syftar till att kontinuerligt förbättra systemets prestanda och bredda produktportföljen för att på bästa möjliga sätt adressera marknaden. Den andra är en mjukvarurelaterad utveckling som adresserar funktionaliteten i systemet som helhet. Produktutvecklingen görs av moderbolaget i Sverige.

En ökad innovationstakt för att svara upp till de nya utmaningar detaljhandeln står inför och bredda nyttjandegraden av ett ESL-system har inneburit en utbyggnad av forsknings- och utvecklingsorganisationen. Kostnaderna uppgick till –64,5 MSEK (–55,4), motsvarande 22 (20) procent av totala rörelsekostnader

och 4 (3) procent i jämförelse med omsättningen. Därutöver har 45,4 MSEK (45,6) av utgifterna för utvecklingsarbetet under året aktiverats som immateriella anläggningstillgångar avseende utvecklingsprojekt.

Kassaflöde, investeringar och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till –174,7 MSEK (264,9) för perioden. Förändring i rörelsekapital påverkade kassaflödet från den löpande verksamheten negativt med –308,1 MSEK (61,2), främst till följd av minskad lageromsättningshastighet med längre ledtider för transport. Även fordringar på leverantörer (avseende varukomponentinköp som vidarefakturera) och kundfordringar.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till –66,8 MSEK (–61,9) under perioden och bestod i huvudsak av aktiverade utvecklingsutgifter om –45,4 MSEK (–45,6) samt investeringar i materiella anläggningstillgångar om –21,4 MSEK (–16,3) hänförliga till produktionsutrustning och investeringar i ökad produktionskapacitet.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till –8,7 MSEK (–113,2) under perioden och avsåg utdelning om –110,2 MSEK (–88,3), amorteringar av leasingskulder om –12,1 MSEK (–11,0), tilldelning av aktier i eget förvar om 2,1 MSEK (2,1) samt förändring i nyttjad checkkredit 111,5 MSEK (0,0). Utdelningen har enligt årsstämmans beslut delats upp på två utbetalningstillfällen om 0,50 SEK (0,40) per aktie och tillfälle, som betalats ut i maj respektive november 2021.

Valutakursdifferens i likvida medel uppgick till 4,4 MSEK (–21,5) vilket var ett resultat av positiva omräkningseffekter på valutakonton.

Likvida medel uppgick till 16,5 MSEK (262,4) den 31 december 2021. Utöver likvida medel hade bolaget den 31 december 2021 en checkräkningskredit uppgående till totalt 200,0 MSEK (50,0) varav 111,5 MSEK (0,0) nyttjades och 88,5 MSEK (50,0) var outnyttjad.

Pricer har under året tecknat nya kreditavtal med Nordea. Den permanenta checkkrediten utökades till 100 MSEK och förfaller den 31 december 2022 med automatiskt 12 månaders förlängning. En tillfällig checkkredit tecknades om ytterligare 100 MSEK (totalt 200 MSEK kreditutrymme) till och med den 30 juni 2022 och därefter 50 MSEK (totalt 150 MSEK kreditutrymme) under perioden 1 juli till och med 31 december 2022. Som en följd av detta har företagsinteckningar ställts ut om ytterligare 40,4 MSEK varpå totala företagsinteckningar utställda till Nordea uppgick till 100 MSEK den 31 december 2021.

Moderbolag

Moderbolagets nettoomsättning uppgick till 1 689,5 MSEK (1 672,1) och årets resultat till 49,0 MSEK (97,4). Moderbolagets likvida medel uppgick till 0,5 MSEK (225,1) vid utgången av perioden.

Personal

Medelantalet anställda under året var 172 (144). Antalet anställda vid årets utgång var 180 (151) samt inklusive inhyrd personal och konsulter uppgick antalet till 209 (182). Organisationen har förstärkts inom ett flertal områden såsom produkt- och affärsutveckling, tjänsteleveranser och försäljning. Närvaro har etablerats på nya marknader och stärkts i ett flertal geografiska regioner i syfte att hantera såväl den ökade efterfrågan som tjänster relaterade till den växande installerade kundbasen.

Jämställdhet

Pricers övergripande målsättning är att jämställdhetsarbetet ska ingå som en naturlig och integrerad del i all verksamhet. Detta gäller för alla typer av arbetsplatser, nivåer och även för lednings- och beslutsorgan. Kvinnors och mäns villkor, rättigheter och utvecklingsmöjligheter ska vara lika inom hela koncernen. Arbetsvillkor och utvecklingsmöjligheter ska inte vara beroende av kön eller ursprung.

Hållbarhetsredovisning

Pricer AB avger sin hållbarhetsredovisning verksamhetsåret 2021 som en separat redovisning på sidorna 14–19.

Miljöpåverkan

Bolagets produkter uppfyller de krav som EU-direktivet RoHS (Restriction of the use of certain Hazardous Substances in Electrical and Electronic equipments) ställer upp. Direktivet syftar till att minska riskerna för människors hälsa och för miljön genom att ersätta och begränsa farliga kemiska ämnen i elektrisk och elektronisk utrustning. Direktivet ska även förbättra möjligheten till lönsam och hållbar materialåtervinning från avfall från elektrisk och elektronisk utrustning. Koncernen följer även andra legala miljökrav avseende återvinning av batterier och elektronikskrot. Koncernen bedriver ingen tillståndspliktig verksamhet enligt gällande miljöbestämmelser.

Säsongsvariation

Pricers verksamhet har inga tydliga säsongsvariationer. Kundernas efterfrågan och investeringsvilja kan dock variera mellan kvartalen. Intäkts- och resultatutvecklingen samt kassaflöde bör därför bedömas över en längre tidshorisont.

Förvärv, överlåtelse och innehav av egna aktier

Från aktiesparprogrammet 2018 har 228 858 B-aktier överförts vederlagsfritt till deltagarna i juni 2021. Med anledning av fullföljandet av aktiesparprogrammet har Pricer minskat det egna innehavet med 228 858 B-aktier.

Pricers innehav av egna aktier uppgick den 31 december 2021 till 648 278 (877 136) B-aktier. Innehavet är i syfte att säkra förpliktelser om matchnings- och prestationsaktier under de utestående aktiesparprogrammen.

För mer information avseende aktiesparprogrammen hänvisas till not 4 i årsredovisningen. Mer information om Pricer-aktien återfinns på sidorna 6–7.

Styrelsens förslag till riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare

Dessa riktlinjer omfattar VD, arbetande styrelseordförande samt personer i Pricers koncernledning. Riktlinjerna ska tillämpas på ersättningar som avtalas, och förändringar som görs i redan avtalade ersättningar, efter det att riktlinjerna antagits av årsstämman 2022.

Riktlinjerna omfattar inte ersättningar som beslutas av bolagsstämman särskilt. I bolaget har inrättats årliga aktiesparprogram.

Dessa har beslutats av bolagsstämman och omfattas därför inte av dessa riktlinjer.

Förslaget till riktlinjer som läggs fram vid årsstämman 2022 innebär inga väsentliga förändringar i förhållande till bolagets befintliga ersättningsriktlinjer. I not 4 redovisas den kostnadsförda ersättningen till VD samt övriga ledande befattningshavare.

Riktlinjernas främjande av bolagets affärsstrategi, långsiktiga intressen och hållbarhet

Pricer är en ledande global aktör inom digital butikskommunikation med lösningar som både ökar butikers produktivitet och förhöjer slutkundens köpupplevelse. Pricers plattform är snabb, robust, skalbar och utvecklas ständigt med ny funktionalitet. Pricers målsättning är att med utgångspunkt i den digitala kommunikationsplattformen bestående av såväl hårdvara som avancerad mjukvarufunktionalitet skapa en plattform i butiken som möjliggör snabbare och bättre beslutsfattande utifrån de KPI'er som är viktigast för verksamheten. För att stärka sin position på marknaden arbetar bolaget efter en strategi som består av följande fokusområden – produkt- och systemutveckling, inköp & logistik, tjänsteerbjudande och hållbarhet. En framgångsrik implementering av Pricers affärsstrategi och tillvaratagandet av bolagets långsiktiga intressen, inklusive dess hållbarhet, förutsätter att bolaget kan rekrytera och behålla kvalificerade medarbetare. Målsättningen med Pricers ersättningspolicy för ledande befattningshavare är därför att erbjuda konkurrenskraftig och marknadsmässig ersättning, så att kompetenta och skickliga medarbetare kan attraheras, motiveras och behållas. Dessa riktlinjer möjliggör att ledande befattningshavare kan erbjudas en konkurrenskraftig totalersättning. För ytterligare information om bolagets affärsstrategi, se bolagets hemsida www.pricer.com.

Ersättningen skall bestå av fast lön, rörlig kontantersättning, pensionsförmåner samt övriga ersättningar. Bolagsstämman kan därutöver – och oberoende av dessa riktlinjer – besluta om exempelvis aktie- och aktiekursrelaterade ersättningar. Den totala kompensationen skall vara marknadsmässig och stödja aktieägarnas intresse genom att möjliggöra för bolaget att attrahera och behålla ledande befattningshavare.

Den rörliga lönen är baserad på utfallet i förhållande till uppsatta ekonomiska mål. Uppfyllelse av kriterier för utbetalning av rörlig kontantersättning ska kunna mätas under en period om ett år. VD och övriga ledande befattningshavare kan erhålla ett maximalt belopp motsvarande 50 procent av en årslön. Den rörliga kontantersättningen ska inte vara pensionsgrundande. Den rörliga kontantersättningen ska baseras på förutbestämda, väldefinierade och mätbara finansiella mål för koncernen så som försäljningens och rörelseresultatets utveckling. Därutöver kan individuella mätbara finansiella mål förekomma. Viktning görs relativt mellan målen baserat på vilket fokus man vill ge ledningen. Målen ska vara utformade så att de främjar Pricers affärsstrategi och långsiktiga intressen, inklusive dess hållbarhet, genom att exempelvis ha en koppling till affärsstrategin eller främja den ledande befattningshavarens långsiktiga utveckling inom Pricer.

Ledande befattningshavares pensionsförmåner, innefattande sjukförsäkringsförmåner, är avgiftsbestämda. Till VD och till övriga ledande befattningshavare avsätts ett belopp som motsvarar högst 25 procent av den fasta årliga lönen. Andra förmåner får innefatta bl.a. sjukvårdsförsäkring och bilförmån. Sådana förmåner får uppgå till högst 10 procent av den fasta årliga lönen.

Ytterligare kontantersättning kan utgå som engångsarrangemang vid extraordinära omständigheter i syfte att rekrytera eller behålla befattningshavare. Sådan ersättning får inte överstiga ett belopp motsvarande ett års fast lön. Beslut om sådan ersättning ska fattas av styrelsen.

För ledande befattningshavare utanför Sverige, vars anställningsförhållanden lyder under andra regler än svenska, kan andra villkor gälla till följd av lagstiftning eller marknadspraxis och anpassning får därmed ske. I de fallen ska dessa riktlinjers övergripande ändamål så långt möjligt tillgodoses.

Fastställande av utfall för rörlig kontantersättning m.m.

Styrelsen, i egenskap av bolagets ersättningsutskott, ska bereda, följa och utvärdera frågor rörande rörlig kontantersättning. När mätperioden för uppfyllelse av målen för utbetalning av rörlig kontantersättning har avslutats ska det fastställas i vilken utsträckning som dessa har uppfyllts. Bedömningar huruvida finansiella mål har uppfyllts ska baseras på fastställt finansiellt underlag för aktuell period. Ersättningar till VD och övriga ledande befattningshavare beslutas av styrelsen i egenskap av bolagets ersättningsutskott.

Rörlig kontantersättning kan utbetalas efter avslutad mätperiod eller vara föremål för uppskjuten utbetalning. Styrelsen ska ha möjlighet att enligt lag eller avtal helt eller delvis återkräva rörlig ersättning som utbetalats på felaktiga grunder.

Anställningstid och upphörande av anställning

Ledande befattningshavare ska vara anställda tills vidare. Avgångsvederlag och fast lön under uppsägningstid utgår till VD och övriga ledande befattningshavare med högst 12 månaders fast lön. Ledande befattningshavare kan säga upp sig med en uppsägningstid om 6 månader. Egen uppsägning från befattningshavarens sida utlöser inget avgångsvederlag.

Därutöver kan ersättning för eventuellt åtagande om konkurrensbegränsning utgå. Sådan ersättning ska kompensera för eventuellt inkomstbortfall och ska endast utgå i den utsträckning som den tidigare befattningshavaren saknar rätt till avgångsvederlag för motsvarande tidsperiod. Ersättningen får betalas under den tid som det konkurrensbegränsande åtagandet är tillämpligt, dock som längst under en period om 24 månader efter anställningens upphörande.

Lön och anställningsvillkor för anställda

Vid beredningen av styrelsens förslag till dessa ersättningsriktlinjer har lön och anställningsvillkor för bolagets anställda beaktats genom att uppgifter om anställdas totalersättning, ersättningens komponenter samt ersättningens ökning och ökningstakt över tid har utgjort en del av styrelsens beslutsunderlag vid utvärderingen av skäligheten av riktlinjerna och de begränsningar som följer av dessa.

Beslutsprocessen för att fastställa, se över och genomföra riktlinjerna

Styrelsen bereder frågor om ersättning och andra anställningsvillkor för bolagsledningen och styrelsen i sin helhet utgör

ersättningsutskott. Styrelsens ledamöter är samtliga oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen. I arbetet ingår även att bereda förslag till nya riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare. Riktlinjerna ska gälla till dess nya riktlinjer har antagits av stämman. Vid styrelsens behandling av och beslut i ersättningsrelaterade frågor närvarar inte VD eller andra personer i bolagsledningen, i den mån de berörs av frågorna. Styrelsen ska upprätta förslag till nya riktlinjer åtminstone vart fjärde år och lägga fram förslaget för beslut vid årsstämman. För det fall att styrelsen beslutar att inrätta ett ersättningsutskott ska vad som sägs i dessa riktlinjer om styrelsen i egenskap av bolagets ersättningsutskott gälla för ersättningsutskottet.

Frångående av riktlinjerna
Styrelsen får besluta att tillfälligt frångå dessa riktlinjer helt eller delvis, om det i ett enskilt fall finns särskilda skäl för det och ett avsteg är nödvändigt för att tillgodose bolagets långsiktiga intressen, inklusive dess hållbarhet, eller för att säkerställa bolagets ekonomiska bärkraft.

Bolagsstyrningsrapport
Avseende bolagsstyrningsrapport hänvisas till sidorna 20–24.

Legala tvister
Som en del av Pricers löpande verksamhet blir bolaget ibland inblandat i juridiska tvister. För närvarande finns inga tvister som på ett väsentligt sätt bedöms kunna påverka Pricers resultat eller finansiella ställning.

Händelser efter balansdagen
Pricers styrelse har den 13 februari 2022 utsett Magnus Larsson till tillförordnad VD för Pricer. Magnus Larsson har varit Vice President Customer Operations på Pricer sedan 2019. Magnus Larsson efterträdde Magnus Midgard, Group Finance Director, som var tillförordnad VD och som i sin tur efterträdde Helena Holmgren som beslutade att avgå som VD den 10 februari 2022. Styrelsens ordförande Knut Faremo är arbetande styrelseordförande fram till dess att en ny VD är på plats.

Pricer har utökat sin checkräkningskredit under en begränsad period för att hantera ett ökat rörelsekapitalbehov. Gällande situationen i Ryssland och Ukraina har Pricer en mycket begränsad exponering mot berörda marknader och ser ingen direkt påverkan på verksamheten.

Framtidsutsikter
Ett flertal faktorer talar för en god framtidsutveckling för Pricer. Bolagets flerårige och kontinuerliga produktutveckling gör att bolaget besitter en teknisk plattform som utgör marknadens mest effektiva och högpresterande digitala hyllkantssystem. Bolagets marknadsnärvaro, direkt eller indirekt via olika partners, möjliggör en kund- och marknadskännedom utöver vad flertalet av bolagets konkurrenter har lyckats etablera. Den digitala transformationen inom detaljhandeln som är påbörjad hos flertalet av Pricers kunder bedöms fortsätta och accelerera. I takt med att det digitala hyllkantssystemet adresserar fler butiksprocesser än bara prisuppdateringar, förändras också investeringskalkylen i grunden vilket bedöms öppna upp såväl nya geografiska marknader som nya marknadssegment och därmed bredda den adresserbara marknaden.

Det råder en ansträngd situation vad gäller tillgången på standardkomponenter som är gemensamma för flera olika industrier, där både ledtider och prisutveckling påverkas. Även tillgången till logistiklösningar är kraftigt reducerad.

Osäkerheten är fortfarande stor avseende coronapandemins utveckling. Pricer fortsätter att följa de riktlinjer och rekommendationer som sätts upp i respektive land där bolaget är verksamt. Personalens hälsa har fortsatt högsta prioritet.

Även det osäkra läget i omvärlden som följer av kriget i Ukraina är något som Pricer följer noggrannt även om vi i dagsläget inte ser någon direkt påverkan på vår verksamhet.

Prognos
Ingen prognos lämnas för verksamhetsåret 2022.

Utdelningspolicy
Pricers utdelningspolicy innebär en årlig utdelning om minst 50 procent av bolagets resultat efter skatt. Den årliga utdelningsnivån ska anpassas till bolagets strategi och finansiella ställning, kombinerat med investeringsbehov och risker som styrelsen anser vara relevanta.

Förslag till vinstdisposition
Till årsstämmans finns följande medel i SEK att förfoga:

Överkursfond	193 411 143
Balanserade vinstmedel	43 643 502
Årets resultat	48 976 993
Totalt	**286 031 638**

Styrelsen föreslår att medlen disponeras enligt följande:

Utdelning 1,00 SEK/aktie	110 323 503
Balanseras i ny räkning	175 708 135
Totalt	**286 031 638**

Styrelsens motiverade yttrande gällande vinstutdelningsförslaget finns på sidan 61.

Belopp och datum
Alla värden uttrycks i svenska kronor, SEK. Tusen kronor förkortas TSEK och miljoner kronor förkortas MSEK. Den period som avses är 1 januari–31 december för resultaträkningsrelaterade poster respektive den 31 december för balansräkningsrelaterade poster. Avrundningsdifferenser kan förekomma.

Risker och riskhantering

Pricer är genom sin verksamhet utsatt för olika risker både operativa, marknadsmässiga och finansiella sådana. Bolagets riskhantering syftar till att identifiera, kontrollera och minska dessa i anslutning till verksamheten. Flertalet av bolagets risker hanteras löpande via moderbolaget genom deras ansvar för produktutveckling, projektutveckling, inköp, försäljning och kundservice. Koncernens finansiella risker hanteras i huvudsak av moderbolaget. Dotterbolagen inom koncernen hanterar också löpande marknads- och verksamhetsrisker relaterat främst till deras respektive kunder och marknader.

Försäkringar

Pricer har koncerngemensamma försäkringar som årligen revideras av oberoende extern part. Försäkringarna omfattar bland annat egendom, avbrott, produktansvar, cyber, transport och ansvarsförsäkring för styrelseledamöter och ledande befattningshavare.

RISK	BESKRIVNING	HANTERING
HÅLLBARHETSRISKER		
Miljöpåverkan	För Pricer så kommer miljöriskerna i huvudsak från regler och krav som rör koldioxidutsläpp och att dessa kontinuerligt skärps.	Bolaget arbetar kontinuerligt med att förbättra sina leveranser och sin produktionskedja. En effektiv lagerhållning möjliggör att marknadens krav kan bemötas bättre med mindre belastning på miljön.
Arbetsmiljö, hälsa och säkerhet	Risk finns att Pricer inte uppnår sina mål avseende mångfald, nolltolerans till diskriminering och trakasserier. Risk finns att bolaget kan påverkas negativt av olyckor eller incidenter vid installation hos kund som utförs av bolaget eller dess partners.	Pricer utbildar och informerar all sin personal om bolagets policy i dessa frågor. De olyckor i arbete som framförallt kan uppstå är höghöjdsolyckor vid installation av bolagets utrustning hos kund. I syfte att minska sådana risker har bolaget initierat ett utbildningsprogram.
Leverantörskedjan	Enligt Amnesty International finns det ett antal länder där det finns en hög risk för kränkning av mänskliga rättigheter exempelvis i form av barnarbete, tvångsarbete eller påtvingat arbete. Pricer har underleverantörer i ett antal av dessa länder.	För Pricer är det vitalt att mänskliga rättigheter följs. Bolaget ställer samma krav på sina underleverantörer. Pricer genomför regelbundna kontroller och följer upp att eventuella brister åtgärdas.
Regelefterlevnad	Korruption och mutor förekommer på ett flertal marknader där Pricer är aktiv via försäljning och/eller inköp av produkter. Risk finns att anställda inlåter sig i korrupta handlingar.	Pricer arbetar för en aktiv spridning av bolagets uppförandekod och det värde bolaget ser i att den samma följs. Interna kontrollrutiner finns för att upptäcka och förebygga avvikelser. Bolaget har inrättat en möjlighet för anställda att anonymt göra en whistleblowing vid eventuella oegentligheter.
OPERATIVA RISKER		
Kunder	En stor del av Pricers försäljning kommer från ett fåtal kunder och marknader.	Bolaget arbetar aktivt med att bredda sin kundbas och den geografiska spridningen.
Leverantörer	Pricer har behov av stabila och kompetenta underleverantörer för att erhålla produkter i tid med god kvalitet. Covid-19 har medfört en ansträngd situation vad gäller tillgången på komponenter där både ledtider och prisutveckling kan komma att påverkas. Även tillgången till logistiklösningar är kraftigt reducerad, till följd av den pågående pandemin.	Bolaget fördelar sin produktion mellan ett antal underleverantörer för att skapa en flexibel produktionslösning. Bolaget använder även standardkomponenter så långt det är möjligt.
Kompetens och personalförsörjning	God tillväxt och lönsamhet förutsätter tillgång till nyckelkompetens inom ett flertal områden.	Pricer arbetar aktivt med att göra bolaget till en attraktiv arbetsplats baserat på kunskap, erfarenhetsutbyte och mångfald. Genom kunskapsöverföring och arbetsprocesser söker Pricer säkerställa att kompetensen behålls inom företaget.
IT- & informationssäkerhet	Pricers verksamheter är i hög grad beroende av en välfungerande IT-miljö. Avbrott och störningar i IT-systemen kan få konsekvenser. Vidare kan intrång i IT-miljön eller brister i hantering av kund-, medarbetarinformation eller affärskritiska data som hanteras i IT-miljön leda till minskat förtroende samt innebära en negativ påverkan på koncernens resultat.	Pricer arbete löpande med att effektivisera och digitalisera verksamheten. Avseende informationssäkerhet har Pricer under 2021 blivit ISO 27001 certifierad. Pricer ser ständigt över vad som kan göras för att minimera riskerna ytterligare genom att bland annat tillföra nya teknologier, exempelvis artificiell intelligens för att effektivare förhindra virusattacker och intrång, samt utbildning av medarbetare.
MARKNADSRISKER		
Konkurrenter	I dag finns ett flertal företag och mindre regionala bolag med liknande produkter som konkurrerar med Pricer. En strukturell förändring av branschen, t. ex. att någon konkurrent lierar sig med en stark partner, skulle kunna innebära ett hot mot övriga aktörer på marknaden.	Pricer har en stark marknadsnärvaro med en stor installerad bas och ett inarbetat varumärke på ett flertal av sina nyckelmarknader. Den egna närvaron kompletteras av ett stort partnernätverk för att möjliggöra ett nära samarbete med såväl befintliga som nya kunder. Detta säkerställer att bolaget behåller sin position och därmed sina marknadsandelar.
Konkurrerande teknik	Pricer använder nära infraröd teknik i sina ESL-system, vilket innebär en säkrare och mer störningsfri kommunikation än den konkurrerande radiotekniken. Ny konkurrerande teknik kan utgöra ett hot i framtiden.	Pricers infraröda teknik erbjuder säkrare kommunikation och snabbare hastighet än den konkurrerande radiotekniken. Bolaget följer dock noggrant utvecklingen hos konkurrenterna och på marknaden i övrigt för att se om någon ny teknik utvecklas.
Utvecklingsprojekt	Nyutveckling av produkter medför en risk att dessa inte uppfyller teknisk funktionalitet eller motsvarar förväntningar. Detta kan leda till risker för nedskrivningsbehov av aktiverade utvecklingskostnader och ökade garantikostnader.	Pricer följer löpande efterfrågan på bolagets olika produkter för att säkerställa att nedskrivningsbehov inte uppstår. Bolaget erbjuder marknadsmässiga garantier för installationer hos kund.
FINANSIELLA RISKER		
Valutor	Förändringar i valutakurserna kan påverka resultatet, balansräkningen och kassaflödet negativt. Pricer har en valutarisk framförallt genom försäljning i EUR och USD samt inköp USD.	Pricer följer löpande nettoexponeringen i respektive valuta. Bolaget använder i vissa fall valutaklausuler i offerter och avtal. Bolaget strävar efter att till så stor grad som möjligt matcha intäkter och utgifter i samma valuta, främst genom ökad försäljning i USD. Bolaget har även möjlighet att valutasäkra vid behov.
Räntor	Förändringar i marknadsräntor kan påverka resultaträkningen, balansräkningen och kassaflödet negativt. Ränteriskexponeringen uppstår huvudsakligen från utestående externa lån.	Bolagets finanspolicy kräver att bolaget har en låg riskprofil och att finansiella investeringar ska ha en förfallotid på max ett år.
Kredit-/ Motpartsrisk	Risken består i att motparten i en transaktion inte kommer att fullgöra sina finansiella ansvarsförpliktelser och att eventuella säkerheter ej täcker bolagets fordran.	Pricers kreditrisk avser i huvudsak kundfordringar. En kreditlimit fastställs för motparten vilken innehåller en bedömning av hur kundförluster kan minimeras.
Refinansiering- och likviditetsrisk	Risken består i att finansieringsmöjligheterna är begränsade när lån ska omsättas, samt att betalningsförpliktelser inte kan uppfyllas som en följd av otillräcklig likviditet.	Pricer har under året teknat nya kreditavtal för att hantera att ökat rörelsekapitalbehov. Den permanenta checkkrediten har utökats och ytterligare tillfälliga checkkrediter har även tecknats.

För finansiella risker se vidare upplysningar i not 20.

Koncernens resultaträkning

Belopp i TSEK	Not	2021	2020
Nettoomsättning	2	1 765 796	1 759 483
Kostnad för sålda varor		–1 371 080	–1 336 379
Bruttoresultat		**394 716**	**423 104**
Försäljningskostnader		–149 434	–148 726
Administrationskostnader		–77 899	–77 992
Forsknings- och utvecklingskostnader		–64 507	–55 372
Övriga intäkter och kostnader	20	–5 641	14 171
Rörelseresultat	4, 5, 6, 21	**97 235**	**155 185**
Finansiella intäkter		2 769	205
Finansiella kostnader		–2 401	–21 749
Finansiella poster	7	**368**	**–21 544**
Resultat före skatt		**97 603**	**133 641**
Skatt	8	–18 470	–6 165
Årets resultat		**79 133**	**127 476**
Årets resultat hänförligt till:			
Moderbolagets ägare		79 133	127 476
Resultat per aktie	16	**2021**	**2020**
Resultat per aktie före utspädning, SEK		0,72	1,16
Resultat per aktie efter utspädning, SEK		0,71	1,15

Koncernens rapport över totalresultat

Belopp i TSEK	2021	2020
Årets resultat	**79 133**	**127 476**
Poster som har omförts eller kan omföras till årets resultat		
Omräkningsdifferenser	11 682	–19 107
Övrigt totalresultat	**11 682**	**–19 107**
Årets totalresultat	**90 815**	**108 369**
Årets totalresultat hänförligt till:		
Moderbolagets ägare	90 815	108 369

Koncernens balansräkning

Belopp i TSEK	Not	2021	2020
TILLGÅNGAR	1		
Immateriella anläggningstillgångar	9	355 757	338 048
Materiella anläggningstillgångar	10	42 681	30 271
Nyttjanderättstillgångar	21	34 873	43 683
Uppskjutna skattefordringar	8	61 507	75 010
Summa anläggningstillgångar		**494 818**	**487 012**
Varulager	13	633 051	301 527
Kundfordringar	20	351 315	235 587
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	14	29 662	9 506
Övriga kortfristiga fordringar	12	205 287	98 450
Likvida medel	25	16 547	262 414
Summa omsättningstillgångar		**1 235 862**	**907 484**
SUMMA TILLGÅNGAR		**1 730 680**	**1 394 496**
EGET KAPITAL OCH SKULDER	1		
EGET KAPITAL	15		
Aktiekapital		110 972	110 972
Övrigt tillskjutet kapital		390 377	393 159
Reserver		27 483	15 801
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat		268 037	299 113
Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare		**796 869**	**819 045**
SKULDER			
Avsättningar	17	22 125	24 042
Långfristiga leasingskulder	21	24 027	33 528
Summa långfristiga skulder		**46 152**	**57 570**
Skulder till kreditinstitut		111 544	–
Förskott från kunder		8 614	6 429
Leverantörsskulder	20	650 920	384 374
Kortfristiga leasingskulder	21	12 756	11 772
Övriga kortfristiga skulder	18	21 289	19 517
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	19	60 615	72 984
Avsättningar	17	21 921	22 805
Summa kortfristiga skulder		**887 659**	**517 881**
Summa skulder		**933 811**	**575 451**
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		**1 730 680**	**1 394 496**

Förändringar i koncernens eget kapital

		Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare				
Belopp i TSEK	**Not**	**Aktie–kapital**	**Övrigt tillskjutet kapital**	**Reserver**	**Balanserade vinstmedel inkl. årets resultat**	**Totalt eget kapital**
Eget kapital vid periodens ingång 2020-01-01		**110 972**	**404 415**	**34 908**	**259 942**	**810 237**
Årets resultat					**127 476**	**127 476**
Övrigt totalresultat, poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen:						
Valutakursdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter				–19 107		–19 107
Övrigt totalresultat				**–19 107**		**–19 107**
Årets totalresultat		**–**	**–**	**–19 107**	**127 476**	**108 369**
Återköp av egna aktier			–16 032			–16 032
Minskning av aktier i eget förvar			2 143			2 143
Utdelning					–88 305	–88 305
Aktierelaterade ersättningar som regleras med eget kapitalinstrument			2 633			2 633
Summa transaktioner med koncernens ägare		*–*	*–11 256*	*–*	*–88 305*	*–99 561*
Eget kapital vid periodens utgång 2020-12-31	15	**110 972**	**393 159**	**15 801**	**299 113**	**819 045**
Eget kapital vid periodens ingång 2021-01-01		**110 972**	**393 159**	**15 801**	**299 113**	**819 045**
Årets resultat					**79 133**	**79 133**
Övrigt totalresultat, poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen:						
Valutakursdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter				11 682		11 682
Övrigt totalresultat				**11 682**		**11 682**
Årets totalresultat		**–**	**–**	**11 682**	**79 133**	**90 815**
Minskning av aktier i eget förvar			2 071			2 071
Utdelning					–110 209	–110 209
Aktierelaterade ersättningar som regleras med eget kapitalinstrument			–4 853			–4 853
Summa transaktioner med koncernens ägare		*–*	*–2 782*	*–*	*–110 209*	*–112 991*
Eget kapital vid periodens utgång 2021-12-31	15	**110 972**	**390 377**	**27 483**	**268 037**	**796 869**

Koncernens kassaflödesanalys

Belopp i TSEK	Not	2021	2020
	25		
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		97 235	155 185
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet		41 677	54 126
Erhållen ränta		1	205
Erlagd ränta		–2 401	–1 279
Betald inkomstskatt		–3 113	–4 624
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapitalet		**133 399**	**203 613**
Förändringar i rörelsekapital			
Ökning(–)/minskning(+) varulager		–324 761	–87 292
Ökning(–)/minskning(+) kundfordringar		–119 232	–76 960
Ökning(–)/minskning(+) övriga kortfristiga fordringar		–126 852	–28 704
Ökning(+)/minskning(–) leverantörsskulder		289 447	217 561
Ökning(+)/minskning(–) övriga kortfristiga skulder		–26 705	36 633
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital		**–308 103**	**61 238**
Kassaflöde från den löpande verksamheten		**–174 704**	**264 851**
Investeringsverksamheten			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar		–45 403	–45 611
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		–21 438	–16 319
Kassaflöde från investeringsverksamheten		**–66 841**	**–61 930**
Finansieringsverksamheten			
Amortering av leasingskulder		–12 132	–11 033
Utbetald utdelning		–110 209	–88 305
Minskning av aktier i eget förvar		2 071	2 143
Återköp av aktier		–	–16 032
Nettoförändring checkräkningskredit		111 544	–
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		**–8 726**	**–113 227**
Årets kassaflöde		**–250 271**	**89 694**
Likvida medel vid årets början		262 414	194 232
Valutakursdifferens i likvida medel		4 404	–21 512
Likvida medel vid årets slut		**16 547**	**262 414**

Moderbolagets resultaträkning

Belopp i TSEK	Not	2021	2020
Nettoomsättning	2	1 689 503	1 672 061
Kostnad för sålda varor		–1 435 676	–1 392 216
Bruttoresultat		**253 827**	**279 845**
Försäljningskostnader		–69 279	–65 123
Administrationskostnader		–53 966	–54 298
Forsknings- och utvecklingskostnader		–64 507	–55 372
Övriga intäkter och kostnader	20	–5 809	14 290
Rörelseresultat	4, 5, 21	**60 266**	**119 342**
Resultat från finansiella poster:	7		
Ränteintäkter och liknande resultatposter		2 901	228
Räntekostnader och liknande resultatposter		–1 337	–20 614
Resultat före skatt		**61 830**	**98 956**
Skatt	8	–12 853	–1 528
Årets resultat		**48 977**	**97 428**

Moderbolagets rapport över totalresultat

Belopp i TSEK	2021	2020
Årets resultat	**48 977**	**97 428**
Poster som har omförts eller kan omföras till årets resultat		
Övrigt totalresultat	**–**	**–**
Årets totalresultat	**48 977**	**97 428**

Moderbolagets balansräkning

Belopp i TSEK	Not	2021	2020
TILLGÅNGAR	1		
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	9	97 602	84 679
Materiella anläggningstillgångar	10	38 857	28 537
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	24	189 999	190 937
Fordringar hos koncernföretag	11	11 708	11 679
Uppskjuten skattefordran	8	60 912	73 765
Summa finansiella anläggningstillgångar		*262 619*	*276 381*
Summa anläggningstillgångar		**399 078**	**389 597**
Omsättningstillgångar			
Varulager m m	13	380 538	184 768
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	20	125 198	79 927
Fordringar hos koncernföretag	11	319 796	153 249
Övriga kortfristiga fordringar	12	199 096	91 742
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	14	24 140	6 965
Summa kortfristiga fordringar		**668 230**	**331 883**
Kassa och bank	25	483	225 071
Summa omsättningstillgångar		**1 049 251**	**741 722**
SUMMA TILLGÅNGAR		**1 448 329**	**1 131 319**

Belopp i TSEK	Not	2021	2020
EGET KAPITAL OCH SKULDER	1		
Eget kapital	15		
Bundet eget kapital			
Aktiekapital		110 972	110 972
Reservfond		104 841	104 841
Fond för egenupparbetade utvecklingsutgifter		97 640	83 669
Summa bundet eget kapital		313 453	299 482
Fritt eget kapital			
Överkursfond		193 411	196 193
Balanserade vinstmedel		43 644	70 396
Årets resultat		48 977	97 428
Summa fritt eget kapital		286 032	364 017
Summa eget kapital		**599 485**	**663 499**
AVSÄTTNINGAR			
Avsättningar	17	32 668	33 454
Summa avsättningar		**32 668**	**33 454**
LÅNGFRISTIGA SKULDER			
Långfristiga skulder till koncernföretag	11	100	100
Summa långfristiga skulder		**100**	**100**
KORTFRISTIGA SKULDER			
Skulder till kreditinstitut		111 544	–
Förskott från kunder		646	489
Leverantörsskulder	20	640 020	378 227
Skulder till koncernföretag	11	24 925	18 077
Övriga kortfristiga skulder	18	5 165	3 105
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	19	33 776	34 368
Summa kortfristiga skulder		**816 076**	**434 266**
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		**1 448 329**	**1 131 319**

Förändringar i moderbolagets eget kapital

		Bundet eget kapital			Fritt eget kapital			
Belopp i TSEK	**Not**	**Aktie–kapital**	**Reserv–fond**	**Fond för egen-upparbetade utvecklings utgifter**	**Överkurs–fond**	**Reserver**	**Balanserade vinstmedel inkl. årets resultat**	**Summa**
Eget kapital vid periodens ingång 2020-01-01		**110 972**	**104 841**	**59 442**	**207 449**	**–**	**182 928**	**665 631**
Årets resultat							**97 428**	**97 428**
Övrigt totalresultat, poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen:								
Övrigt totalresultat								
Årets totalresultat							**97 428**	**97 428**
Fond för egenupparbetade utvecklingsutgifter				24 227			–24 227	–
Återköp av egna aktier					–16 032			–16 032
Minskning av aktier i eget förvar					2 143			2 143
Utdelning							–88 305	–88 305
Aktierelaterade ersättningar som regleras med eget kapitalinstrument					2 633			2 633
Summa transaktioner med moderbolagets ägare		–	–	*24 227*	*–11 256*	–	*–112 532*	*–99 561*
Eget kapital vid periodens utgång 2020-12-31	15	**110 972**	**104 841**	**83 669**	**196 193**	**–**	**167 824**	**663 499**
Eget kapital vid periodens ingång 2021-01-01		**110 972**	**104 841**	**83 669**	**196 193**	**–**	**167 824**	**663 499**
Årets resultat							**48 977**	**48 977**
Övrigt totalresultat, poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen:								
Övrigt totalresultat								
Årets totalresultat							**48 977**	**48 977**
Fond för egenupparbetade utvecklingsutgifter				13 971			–13 971	–
Minskning av aktier i eget förvar					2 071			2 071
Utdelning							–110 209	–110 209
Aktierelaterade ersättningar som regleras med eget kapitalinstrument					–4 853			–4 853
Summa transaktioner med moderbolagets ägare		–	–	*13 971*	*–2 782*	–	*–124 180*	*–112 991*
Eget kapital vid periodens utgång 2021-12-31	15	**110 972**	**104 841**	**97 640**	**193 411**	**–**	**92 621**	**599 485**

Moderbolagets kassaflödesanalys

Belopp i TSEK	Not	2021	2020
	25		
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		60 266	119 342
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet		26 480	40 342
Erhållen ränta		137	228
Erlagd ränta		–1 337	–157
Betald skatt		226	288
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapitalet		**85 772**	**160 043**
Förändringar i rörelsekapital			
Ökning(–)/minskning(+) varulager		–198 499	–14 683
Ökning(–)/minskning(+) kundfordringar		–92 854	–33 959
Ökning(–)/minskning(+) övriga kortfristiga fordringar		–253 311	–94 492
Ökning(–)/minskning(+) leverantörsskulder		284 858	215 374
Ökning(–)/minskning(+) övriga kortfristiga skulder		8 245	12 863
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital		**–251 561**	**85 103**
Kassaflöde från den löpande verksamheten		**–165 789**	**245 146**
Investeringsverksamheten			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar		–45 335	–45 528
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		–18 490	–15 609
Ökning(–)/minskning(+) av långfristiga fordringar koncernföretag		–29	–5 360
Kassaflöde från investeringsverksamheten		**–63 854**	**–66 497**
Finansieringsverksamheten			
Utbetald utdelning		–110 207	–88 305
Minskning av aktier i eget förvar		2 071	2 143
Återköp av aktier		–	–16 032
Nettoförändring checkräkningskredit		111 544	–
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		**3 408**	**–102 194**
Årets kassaflöde		**–226 235**	**76 455**
Likvida medel vid årets början		225 071	167 884
Kursdifferens i likvida medel		1 647	–19 268
Likvida medel vid årets slut		**483**	**225 071**

Noter till de finansiella rapporterna

(Belopp i TSEK om ej annat anges.)

NOT 1 ÖVERGRIPANDE REDOVISNINGSPRINCIPER

FÖRETAGSINFORMATION
Årsredovisningen och koncernredovisningen avseende 2021 har godkänts för utfärdande av styrelsen den 7 april 2022 och föreläggs för fastställande vid årsstämman den 11 maj 2022.

Pricer AB (publ) är ett svenskregistrerat aktiebolag med säte i Stockholm, Sverige. Bolagets B-aktie är noterad på börsen Nasdaq Stockholm listad i segmentet Mid Cap.

Huvudkontorets postadress är Box 215, 101 24 Stockholm och besöksadress Västra Järnvägsgatan 7, 111 64 Stockholm.

ÖVERENSSTÄMMELSE MED NORMGIVNING OCH LAG
Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med de av EU antagna International Financial Reporting Standards (IFRS) samt tolkningar utgivna av IFRS Interpretations Committee (IFRSIC). Koncernen tillämpar även *Årsredovisningslagen* (1995:1554), rekommendationen RFR 1 *Kompletterande redovisningsnormer för koncerner* och uttalanden från Rådet för finansiell rapportering.

Moderbolagets årsredovisning har upprättats enligt *årsredovisningslagen* (1995:1554) och rekommendationen *RFR 2 Redovisning för juridiska personer* samt uttalanden från Rådet för finansiell rapportering. RFR 2 innebär att moderbolaget i årsredovisningen för den juridiska personen ska tillämpa samtliga av EU antagna IFRS och uttalanden så långt detta är möjligt inom ramen för årsredovisningslagen och med hänsyn till sambandet mellan redovisning och beskattning. Rekommendationen anger vilka undantag och tillägg till IFRS som ska göras. Avvikelserna framgår av avsnittet Moderbolagets redovisningsprinciper.

UTFORMNING AV ÅRSREDOVISNINGEN
De finansiella rapporterna anges i tusentals kronor (TSEK) om ej annat anges. Moderbolagets funktionella valuta är svenska kronor som även utgör rapporteringsvalutan för moderbolaget och för koncernen. Det innebär att de finansiella rapporterna presenteras i svenska kronor. Tillgångar och skulder är redovisade till historiska anskaffningsvärden, förutom vissa finansiella tillgångar och skulder som värderas till verkligt värde.

Årsredovisningen är upprättad i enlighet med *IAS 1 Utformning av finansiella rapporter*, innebärande bland annat att separata rapporter är upprättade avseende årets resultat, övrigt totalresultat, finansiell ställning, förändring av eget kapital och kassaflöde, samt att redogörelse för tillämpade redovisningsprinciper och upplysningar är lämnade i noter.

Nya IFRS som tillämpas från 2022
Nya och ändrade IFRS standarder med framtida tillämpning förväntas inte komma att ha någon effekt på företagets finansiella rapporter.

KONSOLIDERINGSPRINCIPER
Dotterföretag är företag som står under ett bestämmande inflytande från Pricer AB. Bestämmande inflytande föreligger om moderbolaget har inflytande över investeringsobjektet, är exponerad för eller har rätt till rörlig avkastning från sitt engagemang samt kan använda sitt inflytande över investeringen till att påverka avkastningen.

Dotterföretagens finansiella rapporter tas in i koncernredovisningen från och med förvärvstidpunkten till det datum då det bestämmande inflytandet upphör.

Förvärvsmetod
Rörelseförvärv redovisas enligt förvärvsmetoden. Metoden innebär att förvärv av ett dotterföretag betraktas som en transaktion varigenom koncernen indirekt förvärvar dotterföretagets tillgångar och övertar dess skulder. I förvärvsanalysen fastställs det verkliga värdet på förvärvsdagen av förvärvade identifierbara tillgångar och övertagna skulder samt eventuella innehav utan bestämmande inflytande.

Utländsk valuta
Transaktioner i utländsk valuta
Monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta räknas om till den valutakurs som föreligger på balansdagen. Valutakursdifferenser som uppstår vid omräkningarna redovisas i årets resultat. Valutakursförändringar avseende rörelserelaterade fordringar och skulder redovisas som Övriga intäkter och kostnader i rörelseresultatet medan valutakursförändringar avseende finansiella fordringar och skulder redovisas i finansnettot. Icke-monetära tillgångar och skulder som redovisas till historiska anskaffningsvärden omräknas till valutakurs vid transaktionstillfället. Icke-monetära tillgångar och skulder som redovisas till verkliga värden omräknas till den funktionella valutan till den kurs som råder vid tidpunkten för värdering till verkligt värde.

Utländska verksamheters finansiella rapporter
Tillgångar och skulder i utlandsverksamheter omräknas från utlandsverksamhetens funktionella valuta till koncernens rapporteringsvaluta, svenska kronor, till den valutakurs som råder på balansdagen. Intäkter och kostnader i en utlandsverksamhet omräknas till svenska kronor till en månatlig genomsnittskurs. Omräkningsdifferenser som uppstår vid valutaomräkning av utlandsverksamheter redovisas i övrigt totalresultat och ackumuleras i en separat komponent i eget kapital, benämnd omräkningsreserv.

Nettoinvestering i utlandsverksamheter
Monetära långfristiga fordringar till en utlandsverksamhet för vilken reglering inte är planerad eller troligen inte kommer att ske inom överskådlig framtid, är i praktiken en del av nettoinvestering i utlandsverksamheten. En valutakursdifferens som uppstår på den monetära långfristiga fordringen redovisas i övrigt totalresultat och ackumuleras i en separat komponent i eget kapital, benämnd omräkningsreserv. Vid avyttring av en utlandsverksamhet ingår de ackumulerade valutakursdifferenserna hänförliga till monetära långfristiga fordringar i de ackumulerade omräkningsdifferenser som omklassificeras från omräkningsreserven i eget kapital till årets resultat.

Eliminering av transaktioner inom koncernen
Fordringar, skulder, intäkter och kostnader samt orealiserade vinster och förluster som uppstår när ett koncernföretag säljer en vara eller tjänst till ett annat koncernföretag elimineras i sin helhet.

KLASSIFICERING
Anläggningstillgångar och långfristiga skulder består i allt väsentligt av belopp som förväntas återvinnas eller betalas efter mer än tolv månader räknat från balansdagen. Omsättningstillgångar och kortfristiga skulder består i allt väsentligt av belopp som förväntas återvinnas eller betalas inom tolv månader räknat från balansdagen.

VÄSENTLIGA BEDÖMNINGAR OCH UPPSKATTNINGAR
Att upprätta de finansiella rapporterna i enlighet med IFRS kräver att företagsledningen löpande gör bedömningar och uppskattningar som påverkar redovisade tillgångs- och skuldposter samt intäkts- och kostnadsredovisning samt lämnad information i övrigt. Faktiska utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar. Se vidare upplysningar i följande noter:

Not 2 – Intäktsredovisning
Not 8 – Värdering och redovisning av uppskjuten skattefordran
Not 9 – Prövning av nedskrivningsbehov för goodwill och aktiverade utvecklingsprojekt
Not 13 – Värdering av varulager
Not 17 – Garantiåtaganden

VÄSENTLIGA SKILLNADER MELLAN KONCERNENS OCH MODERBOLAGETS REDOVISNINGSPRINCIPER
Moderbolaget följer samma redovisningsprinciper som koncernen med följande undantag.

Aktier i dotterföretag redovisas i moderbolaget enligt anskaffningsvärdemetoden. Prövning av värdet på andelarna görs när indikationer finns att värdet minskat.

Moderbolaget avsätter från och med räkenskapsår 2016 aktiverade utvecklingsutgifter avseende programvara/dataprogram till Fond för utvecklingsutgifter inom bundet eget kapital. Fonden minskas med avskrivningar på dessa aktiverade utvecklingsutgifter.

Moderbolaget redovisar leasingkostnaderna linjärt i resultaträkningen under respektive period.

ÖVRIGA REDOVISNINGSPRINCIPER
För övriga redovisningsprinciper se vidare upplysningar i respektive not.

NOT 2 INTÄKTERNAS FÖRDELNING

REDOVISNINGSPRINCIPER
INTÄKTER FRÅN AVTAL MED KUNDER
Koncernens intäkter fördelas på varuintäkter, tjänsteintäkter och licensintäkter. Intäkterna uppkommer i huvudsak via direktförsäljning till kund eller försäljning via återförsäljare och kombineras ofta i olika komponenter av varor/tjänster i ett gemensamt åtagande. Detta åtagande överförs till kunden när risken går över till kund vilken är den samma som när kontrollen av varan överförts.

Intäkter redovisas endast om det är sannolikt att de ekonomiska fördelarna kommer att tillfalla koncernen. Om det råder betydande osäkerhet avseende betalning, vidhängande kostnader eller risk för returer och om säljaren behåller ett engagemang i den löpande förvaltningen som vanligtvis förknippas med ägandet sker ingen intäktsföring. Intäkterna redovisas till det verkliga värdet av vad som erhållits, eller förväntas komma att erhållas, med avdrag för lämnade rabatter.

Varor och tjänster kan kombineras i olika delar i ett gemensamt åtagande till kund. Den totala intäkten från ett sådant åtagande redovisas först efter leveransgodkännande av kunden.

Varuintäkter
Intäkterna vid försäljning av varor redovisas när Pricer överfört alla väsentliga risker och fördelar förknippade med äganderätten till produkten. I de flesta fall inträffar detta när den legala äganderätten har överförts och när varorna rent fysiskt har överlämnats till köparen. Kunden anses därmed ha fått kontroll över varan och kan använda eller dra nytta av varan. I det fall väsentliga risker förknippade med äganderätten av varan kvarstår, har inte försäljningen slutförts och intäkten redovisas därför inte.

Tjänsteintäkter
Underhållstjänster och supporttjänster erhålls främst genom serviceavtal till fast pris och redovisas linjärt över avtalsperioden. Konsulttjänster utförs normalt på löpande räkning, och intäkterna redovisas i takt med att arbetet utförs.

Licensintäkter
Licensintäkter redovisas vid övertagandet av rätten i de fall kunden utställts en licens med rätt att använda Pricers system. Licensintäkter redovisas löpande över tid i de fall kunden får rätt till att komma åt Pricers system via en molnlösningstjänst.

Väsentliga bedömningar och uppskattningar: Intäktsredovisning
Bolaget gör bedömningar av utförd prestation i förhållande till kundkontraktens villkor, de uppskattade totala kontraktskostnaderna och hur stor del av kontraktet som har slutförts för att fastställa vilka belopp som ska intäktsredovisas.

INTÄKTERNAS FÖRDELNING

	Koncernen		Moderbolaget	
	2021	**2020**	**2021**	**2020**
Nettoomsättning:				
Varuintäkter och licensintäkter vid ett tillfälle	1 671 835	1 686 996	1 671 427	1 654 129
Intäkter över tid:				
Tjänsteintäkter och licensintäkter över tid	93 961	72 487	18 076	17 932
Totalt	**1 765 796**	**1 759 483**	**1 689 503**	**1 672 061**

NOT 3 RÖRELSESEGMENT

REDOVISNINGSPRINCIPER
RÖRELSESEGMENTRAPPORTERING
Ett rörelsesegment är en del av koncernen som bedriver verksamhet från vilken den kan generera intäkter och ådrar sig kostnader för vilka det finns fristående finansiell information tillgänglig. Ett rörelsesegments resultat följs upp av företagets högste verkställande beslutsfattare för att utvärdera resultatet samt för att kunna allokera resurser till rörelsesegmentet. Pricer har endast ett rörelsesegment.

Pricer utvecklar och marknadsför kompletta system bestående av olika komponenter för kommunikation i butiksmiljö. Delarna säljs aldrig var för sig annat än för komplettering av existerande system. Därmed är inte olika produktkomponenter olika rörelsesegment. Systemet har sålts till kunder i fler än 70 länder över hela världen. Kundbearbetningen sker till stor del gentemot stora, globala detaljhandelskedjor. Omsättningen är uppdelad i tre geografiska områden och redovisas externt för att i någon mån ge underlag för kommentar och analys av marknadsutveckling, men den utgör inte grund för intern styrning och uppföljning, varför denna uppdelning inte utgör olika rörelsesegment i verksamheten. Försäljning sker såväl direkt till kund som via partners, men denna uppdelning utgör inte olika rörelsesegment. Försäljning sker till olika kategorier i detaljhandeln såsom livsmedel, sällanköp, byggvaruhus etc. men dessa kategorier utgör inte heller olika rörelsesegment. Verksamheten delas inte upp i olika rörelsesegment utan följs upp i sin helhet. Därmed utgör hela Pricers verksamhet ett och samma rörelsesegment.

NETTOOMSÄTTNING PER MARKNAD

	Koncernen	
	2021	**2020**
Europa, Mellanöstern & Afrika	1 006 451	839 440
Amerikas	672 903	883 001
Asien & Stillahavsområdet	86 442	37 042
Totalt	**1 765 796**	**1 759 483**

Intäkter från externa kunder per geografisk hemvist
Intäkter allokeras per land baserat på den externa kundens hemvist.

NETTOOMSÄTTNING PER LAND

	Koncernen	
	2021	**2020**
Sverige	49 749	35 741
Frankrike	408 799	313 647
Kanada	400 469	144 509
USA	238 581	703 168
Norge	193 529	155 566
Övriga länder	474 669	406 852
Totalt	**1 765 796**	**1 759 483**

Av Pricers totala omsättning 2021 utgör 3 (1) kund mer än 10 procent av omsättningen. Försäljningen till denna kund uppgår till 683 (680) MSEK, vilket motsvarar 39 (39) procent av omsättningen.

ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR PER LAND

	Koncernen	
	2021	**2020**
Sverige	19 499	24 092
Kina	19 931	20 158
Frankrike	16 424	15 638
Tyskland	11 039	112
Övriga länder	10 661	13 954
Totalt	**77 554**	**73 954**

Anläggningstillgångar per land inkluderar materiella anläggningstillgångar samt nyttjanderättstillgångar. I Kina avser detta främst maskiner och andra tekniska anläggningar belägna hos leverantörer.

NOT 4 ANSTÄLLDA OCH PERSONALKOSTNADER

REDOVISNINGSPRINCIPER
ERSÄTTNING TILL ANSTÄLLDA
Kortfristiga ersättningar till anställda
Anställda inom koncernen erhåller ersättning i form av fast grundlön, fast timlön, förmåner samt pensionsavsättningar. Vissa anställda har som komplement till fast grundlön även en rörlig provisionsbaserad lönedel, vilket är takbestämd.

Avgiftsbestämda planer
Koncernens pensionsplaner är avgiftsbestämda. Som avgiftsbestämda pensionsplaner klassificeras de planer där företagets förpliktelse är begränsad till de avgifter företaget åtagit sig att betala. I sådant fall beror storleken på den anställdes pension på de avgifter som företaget betalar till planen eller till ett försäkringsbolag och den kapitalavkastning som avgifterna ger. Följaktligen är det den anställde som bär den aktuariella risken (att ersättningen blir lägre än förväntat) och investeringsrisken (att de investerade tillgångarna kommer att vara otillräckliga för att ge de förväntade ersättningarna). Företagets förpliktelser avseende avgifter till avgiftsbestämda planer redovisas som en kostnad i årets resultat i den takt de intjänas genom att de anställda utfört tjänster åt företaget under en period.

Ersättningar vid uppsägning
En kostnad för ersättningar i samband med uppsägningar av personal redovisas endast om företaget är bevisligen förpliktigat, utan realistisk möjlighet till tillbakadragande, av en formell detaljerad plan att avsluta en anställning före den normala tidpunkten. När ersättningar lämnas som ett erbjudande för att uppmuntra frivillig avgång, redovisas en kostnad om det är sannolikt att erbjudandet kommer att accepteras och antalet anställda som kommer att acceptera erbjudandet tillförlitligt kan uppskattas.

Aktierelaterade ersättningar
Aktierelaterade ersättningar avser ersättningar till anställda, inklusive ledande befattningshavare i enlighet med de aktiesparprogram som antagits. Personalkostnader redovisas, i förekommande fall, för värdet på erhållna tjänster, periodiserat över programmens intjänandeperioder, beräknat som det verkliga värdet på de tilldelade egetkapitalinstrumenten. Det verkliga värdet fastställs vid tilldelningstidpunkten, det vill säga då Pricer och de anställda ingått överenskommelse och har gemensam förståelse av villkoren och bestämmelserna för programmen. Eftersom programmen regleras med egetkapitalinstrument klassificeras de som ”egetkapitalreglerade” och ett belopp motsvarande den redovisade personalkostnaden redovisas direkt i eget kapital (övrigt tillskjutet kapital).

Aktiesparprogrammet innehåller två typer av aktierätter. Matchningsaktierätter ger rätt till Priceraktier om deltagaren kvarstår i anställning och behåller den sparaktie som behöver köpas initialt. Prestationsaktierätter ger rätt till aktier under samma förutsättningar och om vissa måltal för koncernen infrias. Den redovisade kostnaden baseras initialt på och justeras löpande utifrån det antal aktierätter som förväntas tjänas in med hänsyn till förväntat och faktiskt uppfyllande av villkoren för koncernens finansiella mål.

Om deltagare förlorar aktierätter så redovisas effekten mot resultaträkningen. När lösen av aktierätter sker ska sociala avgifter betalas i vissa länder för värdet av den anställdes förmån. En kostnad och avsättning redovisas periodiserat över intjänandeperioden för dessa sociala avgifter. Avsättningen för sociala avgifter baseras på det antal aktierätter som förväntas tjänas in och på aktierätternas verkliga värde vid respektive rapporttillfälle och slutligen vid lösen/matchning.

MEDELANTALET ANSTÄLLDA

	2021		2020	
	Antal	varav män	Antal	varav män
Moderbolaget				
Sverige	88	83%	69	84%
Taiwan	5	100%	1	100%
Hong Kong	3	100%	3	100%
Italien	–	–	4	100%
Totalt i moderbolaget	**96**	**84%**	**77**	**86%**
Dotterföretag				
USA	15	77%	13	77%
Israel	1	100%	1	100%
Tyskland	4	75%	3	70%
Frankrike	50	72%	50	71%
Italien	6	91%	–	–
Totalt i dotterföretag	**76**	**75%**	**67**	**73%**
Koncernen totalt	**172**	**80%**	**144**	**80%**

KÖNSFÖRDELNING I FÖRETAGSLEDNINGEN PER BOKSLUTSDAGEN

	Koncernen		Moderbolaget	
	2021 Andel kvinnor	2020 Andel kvinnor	2021 Andel kvinnor	2020 Andel kvinnor
Styrelsen	20%	20%	20%	20%
Ledande befattningshavare	29%	25%	33%	29%

LÖNER, ANDRA ERSÄTTNINGAR, PENSIONSKOSTNADER ENLIGT AVGIFTSBESTÄMDA PLANER OCH SOCIALA KOSTNADER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2021	2020	2021	2020
Styrelse och VD	4 793	7 249	4 793	7 249
(varav rörlig lön*)	–381	2 742	–381	2 742
Andra ledande befattningshavare	10 836	18 274	7 058	12 721
(varav rörlig lön*)	–56	6 985	–319	5 026
Övriga anställda	117 530	101 143	63 366	52 157
(varav rörlig lön*)	10 367	11 529	1 884	3 196
Summa löner och andra ersättningar	**133 159**	**126 667**	**75 217**	**72 128**
(varav rörlig lön*)	9 930	21 255	1 184	10 964
Sociala kostnader, styrelse och VD	2 203	3 626	2 203	3 626
Sociala kostnader, andra ledande befattningshavare	3 863	7 037	3 657	6 781
Sociala kostnader, övriga anställda	47 434	41 612	25 540	20 205
Summa sociala kostnader	**53 500**	**52 275**	**31 400**	**30 611**
varav:				
Pensionskostnader, styrelse och VD	830	673	830	673
Pensionskostnader, andra ledande befattningshavare	1 622	1 598	1 550	1 520
Pensionskostnader, övriga anställda	8 520	7 126	8 157	6 434
Summa pensionskostnader	**10 972**	**9 396**	**10 537**	**8 627**

*Rörlig lön omfattar bonus samt aktiesparprogram.

Företaget har inga utestående pensionsförpliktelser till styrelse och VD. Gruppen ”Andra ledande befattningshavare” bestod under huvuddelen av året av 6 (6) personer i koncernen varav 5 (5) personer i moderbolaget.

På grund av lägre förväntat utfall relaterat till rörliga och aktierelaterade ersättningar samt lägre kostnader än tidigare förväntat avseende organisationsförändringar har den rörliga delen som helhet minskat.

LEDANDE BEFATTNINGSHAVARES FÖRMÅNER

Principer för ersättning

Styrelsens arvode beslutas av årsstämman. Årsstämman har också beslutat om riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare. Dessa framgår i förvaltningsberättelsen sidorna 30–31. Styrelsen har under året arbetat fram förslag till ersättningsstruktur för ledande befattningshavare inom ramen för de av årsstämman beslutade riktlinjerna. Utifrån denna ersättningsstruktur har ordföranden styrelsens uppdrag att träffa uppgörelse med verkställande direktören om lön och övriga förmåner. Ersättning till befattningshavare direkt underställda verkställande direktören beslutas av denne efter samråd med styrelsen. Huvudprincipen är att erbjuda ledande befattningshavare marknadsmässiga ersättningar och anställningsvillkor. Vid bestämning av faktiska nivåer för ersättning vägs faktorer som kompetens, erfarenhet och prestation in. Ersättningen till ledande befattningshavare utgörs av grundlön, rörlig lön, i vissa fall pensionsförmåner i form av avgiftsbestämda pensionspremiebetalningar, övriga förmåner samt långsiktigt incitamentsprogram i form av aktiesparprogram. Övriga förmåner omfattar i vissa fall förmån av tjänstebil och sjukvårdsförsäkring. I koncernen finns endast avgiftsbestämda pensionsplaner. VDs pensionsvillkor uppgår till 25 procent av den fasta lönen. Pensionsåldern för VD och övriga ledande befattningshavare är 65 år.

Ersättningar styrelsen

Under mandatperioden 2021/2022 (fram till årsstämman 11 maj 2022) uppgår styrelsearvodet till totalt 1 625 TSEK fördelat med 650 TSEK till ordförande och 325 TSEK till övriga fyra ledamöter, varav en ledamot har avstått sitt styrelsearvode. Arvode till ordföranden och ledamot i styrelsens revisionsutskott har i tillägg utgått med 50 TSEK vardera. Kostnaderna har fördelats över mandatperioden. Bolaget har ersatt diverse mindre kostnadsutlägg till styrelseledamöter i mindre omfattning.

Under mandatperioden 2020/2021 (fram till årsstämman 29 april 2021) uppgår styrelsearvodet till totalt 1 650 TSEK fördelat med 550 TSEK till ordförande och 275 TSEK till övriga fyra ledamöter. Arvode till ordföranden och ledamot i styrelsens revisionsutskott har i tillägg utgått med 50 TSEK vardera. Kostnaderna har fördelats över mandatperioden. Bolaget har ersatt diverse mindre kostnadsutlägg till styrelseledamöter i mindre omfattning.

Ersättningar ledande befattningshavare

Ersättning till VD och övriga ledande befattningshavare framgår enligt tabell. För ledande befattningshavare baserades rörlig lön för 2021 på koncernens omsättning, rörelseresultat och individuella mål. Den rörliga lönen är individuell och för 2021 maximerad till 50 procent av den fasta lönen.

VDs uppsägningstid är sex månader vid uppsägning från bolagets sida och från arbetstagarens sida. Vid uppsägning från bolagets sida ska bolaget även betala ett avgångsvederlag motsvarande sex fasta månadslöner. För övriga ledande befattningshavare varierar uppsägningstiden, som dock inte i något fall överstiger tolv månader. VD och några övriga ledande befattningshavare har konkurrensförbud under uppsägningstiden. Under uppsägningstiden och tiden som konkurrensförbudet gäller utges ersättning till befattningshavaren. Övriga ledande befattningshavare äger inte rätt till avgångsvederlag.

Lån och andra transaktioner med närstående

Inga lån, garantier eller borgensförbindelser är lämnade till förmån för styrelseledamöter eller ledande befattningshavare i koncernen. Inte heller har det förekommit eller föreligger någon affärstransaktion mellan företaget och personer i styrelsen, ledande befattningshavare eller revisorer som har en materiell effekt på koncernens resultat eller finansiella ställning.

ERSÄTTNINGAR OCH ANDRA FÖRMÅNER TILL LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE

KONCERNEN 2021	Grundlön/ arvode	Rörlig ersättning	Aktiespar-program	Pension	Övriga ersättningar*	Totalt
Helena Holmgren, VD och Koncernchef	3 300	369	–750	830	261	4 010
Övriga medlemmar i koncernledningen (6 pers.)	10 331	1 363	–1 420	1 622	832	12 728
	13 631	**1 732**	**–2 170**	**2 452**	**1 093**	**16 738**
Styrelsen						
Knut Faremo (ordförande)	667	–	–	–	–	667
Hans Granberg	358	–	–	–	–	358
Jenni Virnes	308	–	–	–	–	308
Jonas Guldstrand	308	–	–	–	–	308
Thomas Krishan (t.o.m 29/4)	92	–	–	–	–	92
Göran Sundholm (fr.o.m 29/4)	–	–	–	–	–	–
	1 733	**–**	**–**	**–**	**–**	**1 733**
	15 364	**1 732**	**–2 170**	**2 452**	**1 093**	**18 471**

KONCERNEN 2020	Grundlön/ arvode	Rörlig ersättning	Aktiespar–program	Pension	Övriga ersättningar*	Totalt
Helena Holmgren, VD och Koncernchef	2 646	1 318	1 424	673	185	6 246
Övriga medlemmar i koncernledningen (6 pers.)	10 604	4 090	2 895	1 598	848	20 035
	13 250	**5 408**	**4 319**	**2 271**	**1 033**	**26 281**
Styrelsen						
Bernt Ingman (ordförande t.o.m 6/5)	181	–	–	–	–	181
Knut Faremo (ordförande fr.o.m 6/5)	482	–	–	–	–	482
Hans Granberg	315	–	–	–	–	315
Jenni Virnes	265	–	–	–	–	265
Jonas Guldstrand	265	–	–	–	–	265
Thomas Krishan	265	–	–	–	–	265
	1 773	**–**	**–**	**–**	**–**	**1 773**
	15 023	**5 408**	**4 319**	**2 271**	**1 033**	**28 054**

* Övriga ersättningar och förmåner utgörs främst av bilförmån och förändring av semesterlöneskuld.

Aktiesparprogram

Vid årsstämman 2017, 2018, 2019, 2020 respektive 2021 fattades beslut om prestationsbaserade aktiesparprogram (”LTI”) omfattande vissa ledande befattningshavare och nyckelpersoner i Pricerkoncernen. Efter en initial investering av deltagaren i Pricers B-aktie till marknadspris (”sparaktier”) erhåller deltagaren en matchningsaktierätt och en prestationsbaserad aktierätt per investerad aktie. Aktierätterna ger, efter en intjänandeperiod om tre år, rätt till en matchningsaktie och upp till fem prestationsaktier beroende på utfallet avseende prestationsvillkoret. Det antal aktier av serie B som varje prestationsbaserad aktierätt ger rätt till är beroende av uppfyllandet av vissa, av styrelsen, fastställda nivåer för värdeskapande i Pricerkoncernen. Prestationsvillkoren baseras på resultat per aktie under den treåriga prestationsperioden (relativ viktning 100%). För tilldelning krävs att deltagaren alltjämt är anställd i Pricerkoncernen samt har bibehållit sparaktierna under intjänandeperioden.

Om priset på B-Aktien skulle öka med mer än 200 procent (LTI-2021) respektive 150 procent (LTI2017-2020) under den treåriga intjäningsperioden, kommer antalet B-Aktier, som aktierätterna ger rätt till att minskas, varmed det maximala värdet som respektive deltagare kan erhålla under LTI begränsas till värdet motsvarande maximal tilldelning av B-Aktier vid en ökning av aktiekursen med 200 procent (LTI-2021) respektive 150 procent (LTI2017-2020) under intjäningsperioden.

Från aktiesparprogrammet 2017 har 228 858 aktier överförts vederlagsfritt till deltagarna i juni 2021. Med anledning av fullföljandet av aktiesparprogrammet har Pricer minskat det egna innehavet med motsvarande antal aktier.

I nedan sammanställning framgår maximalt antal aktier som kan överföras vederlagsfritt till deltagarna under respektive utestående aktiesparprogram i det fall de i förväg uppsatta prestationsmålen under mätperioden uppnås fullt ut.

Under 2021 har kostnader avseende matchnings-/prestationsaktier redovisats i koncernen om –2,8 (4,8) MSEK, varav i moderbolaget –2,8 (4,8) MSEK med motbokning eget kapital. Utöver detta har sociala avgifter redovisats i koncernen om –1,6 (3,0) MSEK, varav i moderbolaget –1,6 (3,0) MSEK med motbokning upplupna sociala kostnader. Kostnaderna är negativa då det estimerade utfallet av prestationsaktierätter har minskat.

SAMMANSTÄLLNING ÖVER AKTIEBASERADE INCITAMENTSPROGRAM FÖR ANSTÄLLDA

Aktiesparprogram	**LTI-2021**	**LTI-2020**	**LTI-2019**	**LTI-2018**	**LTI-2017**
Prestationsperiod	2021–2023	2020–2022	2019–2021	2018–2020	2017–2019
Tilldelade aktierätter	279 000	375 000	315 522	408 890	228 190
Förfallodatum	2024–05–31	2023–05–31	2022–05–31	2021–05–31	2020–05–31
Aktieslag	B	B	B	B	B
Matchningsaktierätter	46 500	62 500	52 587	68 148	38 032
Prestationsaktierätter	232 500	312 500	262 935	340 742	190 158
Utestående 1 januari 2021	**–**	**330 000**	**240 000**	**325 308**	**–**
Tilldelade	279 000	–	–	–	–
Överförda	–	–	–	–228 858	–
Förverkade	–27 000	–30 000	–	–96 450	–
Utestående 31 december 2021	**252 000**	**300 000**	**240 000**	**–**	**–**
Återstående antal månader till förfall per 31 december 2021	29	17	5	–	–
Utestående 1 januari 2020	**–**	**–**	**315 522**	**408 890**	**228 190**
Tilldelade	–	375 000	–	–	–
Överförda	–	–	–	–	–227 995
Förverkade	–	–45 000	–75 522	–83 582	–195
Utestående 31 december 2020	**–**	**330 000**	**240 000**	**325 308**	**–**
Återstående antal månader till förfall per 31 december 2020	–	29	17	5	–

Förverkade aktierätter avseende aktiesparprogrammen 2019–2021 avser deltagare som inte längre är anställda i Pricerkoncernen.

NOT 5 ARVODE OCH KOSTNADSERSÄTTNING TILL REVISORER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2021	**2020**	**2021**	**2020**
Arvode till Ernst & Young				
Revisionsuppdrag	1 974	1 274	1 554	868
Andra uppdrag	–	–	–	–
Totalt	**1 974**	**1 274**	**1 554**	**868**

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga arbetsuppgifter som det ankommer på bolagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter.

NOT 6 RÖRELSENS KOSTNADER FÖRDELADE PER KOSTNADSSLAG

	Koncernen		Moderbolaget	
	2021	**2020**	**2021**	**2020**
Kostnader för sålda varor exkl avskrivningar	1 328 622	1 305 890	1 393 240	1 361 727
Personalkostnader	169 484	170 579	91 540	90 635
Avskrivningar och nedskrivningar	56 718	45 537	43 311	32 664
Övriga rörelsekostnader	108 096	96 462	95 337	81 983
Totalt	**1 662 920**	**1 618 468**	**1 623 428**	**1 567 009**

NOT 7 FINANSIELLA POSTER

REDOVISNINGSPRINCIPER
FINANSIELLA INTÄKTER OCH KOSTNADER
Finansiella intäkter består av ränteintäkter på investerade medel. Ränteintäkter på fordringar och räntekostnader på skulder redovisas enligt effektivräntemetoden. Valutakursvinster och valutakursförluster avseende finansiella fordringar och skulder nettoredovisas.

	Koncernen	
	2021	**2020**
Ränteintäkter	1	205
Netto valutakursförändringar	2 768	–
Finansiella intäkter	**2 769**	**205**
Räntekostnader	–2 401	–1 279
Netto valutakursförändringar	–	–20 470
Finansiella kostnader	**–2 401**	**–21 749**
Finansiella poster	**368**	**–21 544**

	Moderbolaget	
	2021	**2020**
Ränteintäkter	1	93
Ränteintäkter, koncernföretag	136	135
Netto valutakursförändringar	2 764	–
Ränteintäkter och liknande resultatposter	**2 901**	**228**
Räntekostnader	–1 337	–157
Netto valutakursförändringar	–	–20 457
Räntekostnader och liknande resultatposter	**–1 337**	**–20 614**

NOT 8 SKATT PÅ ÅRETS RESULTAT OCH UPPSKJUTNA SKATTEFORDRINGAR

REDOVISNINGSPRINCIPER
SKATTER
Inkomstskatter utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Inkomstskatter redovisas i årets resultat utom då underliggande transaktion redovisats i övrigt totalresultat eller i eget kapital varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i övrigt totalresultat eller i eget kapital.

Aktuell skatt är skatt som ska betalas eller erhållas avseende aktuellt år, med tillämpning av de skattesatser som är beslutade eller i praktiken beslutade per balansdagen. Till aktuell skatt hör även justering av aktuell skatt hänförlig till tidigare perioder.

Uppskjuten skatt beräknas enligt balansräkningsmetoden med utgångspunkt i temporära skillnader mellan redovisade och skattemässiga värden på tillgångar och skulder. Temporära skillnader beaktas inte i koncernmässig goodwill och inte heller för skillnad som uppkommit vid första redovisningen av tillgångar och skulder som inte är rörelseförvärv som vid tidpunkten för transaktionen inte påverkar vare sig redovisat eller skattepliktig resultat. Vidare beaktas inte heller temporära skillnader hänförliga till andelar i dotter- och intresseföretag som inte förväntas bli återförda inom överskådlig framtid. Värderingen av uppskjuten skatt baserar sig på hur underliggande tillgångar eller skulder förväntas bli realiserade eller reglerade. Uppskjuten skatt beräknas med tillämpning av de skattesatser och skatteregler som är beslutade eller i praktiken beslutade per balansdagen.

Uppskjutna skattefordringar avseende avdragsgilla temporära skillnader och underskottsavdrag redovisas endast i den mån det är sannolikt att dessa kommer att kunna utnyttjas. Värdet på uppskjutna skattefordringar reduceras när det inte längre bedöms sannolikt att de kan utnyttjas.

Eventuellt tillkommande inkomstskatt som uppkommer vid utdelning redovisas vid samma tidpunkt som när utdelningen redovisas som en skuld.

Uppskjutna skattefordringar kvittas mot uppskjutna skatteskulder då fordran och skuld avser samma skattemyndighet.

Väsentliga bedömningar och uppskattningar: Värdering och redovisning av uppskjuten skattefordran
Vid upprättandet av de finansiella rapporterna gör bolaget en beräkning av inkomstskatten för varje skattejurisdiktion där koncernen är verksam, liksom av uppskjutna skatter hänförliga till temporära skillnader.

Uppskjutna skattefordringar redovisas om de bedöms kunna återvinnas genom framtida beskattningsbara intäkter inom en överskådlig prognosperiod.

REDOVISAT I RESULTATRÄKNINGEN

	Koncernen		Moderbolaget	
Redovisad skatt	**2021**	**2020**	**2021**	**2020**
Aktuell skattekostnad	–4 973	–4 816	–	–40
Uppskjuten skattekostnad	–13 497	–1 349	–12 853	–1 488
Total redovisad skattekostnad på årets resultat	**–18 470**	**–6 165**	**–12 853**	**–1 528**

Skillnaderna mellan redovisad skatt och en beräknad skattekostnad baserad på beräknad skattesats är följande:

	Koncernen		Moderbolaget	
Avstämning av effektiv skatt	**2021**	**2020**	**2021**	**2020**
Resultat före skatt	97 603	133 641	61 830	98 955
Skatt enligt gällande skattesats för moderföretaget 20,6% (21,4%)	–20 106	–28 599	–12 737	–21 176
Effekt av gällande skattesats för utländska dotterföretag	–1 753	–2 522	–	–
Ej avdragsgilla kostnader	–751	–731	–116	–129
Ej skattepliktiga intäkter	135	620	–	–
Nyttjade ej tidigare redovisade skattemässiga underskottsavdrag	4 311	25 194	–	18 825
Övrigt	–306	–127	–	952
Redovisad effektiv skatt	**–18 470**	**–6 165**	**–12 853**	**–1 528**
Effektiv skattesats	*–18,9%*	*–4,6%*	*–20,8%*	*–1,5%*

REDOVISAT I BALANSRÄKNINGEN UPPSKJUTEN SKATTEFORDRAN

	Koncernen		Moderbolaget	
Förändring av uppskjuten skattefordran	**2021**	**2020**	**2021**	**2020**
Ingående bokfört värde	75 010	76 345	73 765	75 253
Avsättningar	–290	2 038	–290	2 038
Underskottsavdrag	–12 563	–3 526	–12 563	–3 526
Övrigt	–650	153	–	–
Utgående bokfört värde	**61 507**	**75 010**	**60 912**	**73 765**

	Koncernen		Moderbolaget	
Uppskjuten skattefordran	**2021**	**2020**	**2021**	**2020**
Avsättningar	6 601	6 891	6 601	6 891
Underskottsavdrag	54 311	66 874	54 311	66 874
Övrigt	595	1 245	–	–
Utgående bokfört värde	**61 507**	**75 010**	**60 912**	**73 765**

Avseende uppskjuten skattefordran har en majoritet av de uppskjutna skatterna tagits upp till 20,6 (20,6) procent.

	Redovisade underskottsavdrag		Ej redovisade underskottsavdrag		Totalt	
Skattemässiga underskottsavdrag	**2021**	**2020**	**2021**	**2020**	**2021**	**2020**
Sverige – moderbolaget	263 645	324 630	–	–	263 645	324 630
Israel	–	–	202 267	177 225	202 267	177 225
USA	–	–	43 865	51 491	43 865	51 491
Övriga länder	–	–	8 204	7 493	8 204	7 493
Totalt	**263 645**	**324 630**	**254 336**	**237 043**	**517 981**	**561 673**

Koncernens samlade underskottsavdrag uppgick per den 31 december 2021 till 518,0 MSEK (561,7), varav 263,6 (324,6) för vilka uppskjuten skattefordran redovisades och resterande del, 254,3 MSEK (237,0), redovisades inte. Samtliga redovisade underskottsavdrag avser moderbolaget.

Uppskjutna skattefordringar avseende avdragsgilla temporära skillnader och underskottsavdrag redovisas endast i den mån det är sannolikt att dessa kommer att medföra lägre skatteutbetalningar i framtiden.

Vid bedömningen avseende moderbolagets redovisade uppskjutna skattefordran har enbart en kortare prognosperiod om 3–5 år beaktats.

Avseende underskottsavdragen i USA så gäller dessa statlig skatt och är behäftade med tidsbegränsning på 20 år, varav merparten förfaller inom 2 år och samtliga inom 6 år. Övriga underskottsavdrag löper utan begränsning i tiden.

Underskottsavdragen utanför Sverige påverkas av valutaomräkning.

NOT 9 IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

REDOVISNINGSPRINCIPER

IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Goodwill

Goodwill värderas till anskaffningsvärde med avdrag för nedskrivningar. Goodwill fördelas till kassagenererande enheter och prövas minst årligen för nedskrivningsbehov.

Aktivering av utvecklingsprojekt

Utgifter för forskning redovisas som kostnad då de uppkommer. Utgifter för utveckling kan aktiveras i balansräkningen, om produkten eller processen är tekniskt och kommersiellt användbar och företaget har tillräckliga resurser att fullfölja utvecklingen och därefter använda eller sälja den immateriella tillgången, enligt IAS 38. Avskrivning påbörjas normalt vid produktlansering. Det balanserade värdet inkluderar samtliga direkt hänförbara utgifter; t.ex. för material och tjänster, ersättningar till anställda, registrering av en juridisk rättighet, patent och licenser.

Övriga immateriella tillgångar

Övriga immateriella tillgångar som förvärvats av koncernen redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för avskrivningar och nedskrivningar. Övriga immateriella tillgångar avser främst engångskostnader (”non-recurring engineering”) för utveckling och testning av nya produkter.

Avskrivningar immateriella tillgångar

Avskrivningar redovisas i årets resultat linjärt över beräknade nyttjandeperioder vilka omprövas minst årligen. Goodwill och Forsknings- och utvecklingstillgångar som ännu inte är färdiga att användas prövas för nedskrivningsbehov årligen eller så snart indikationer uppkommer som tyder på att tillgången ifråga har minskat i värde. Immateriella tillgångar med bestämbara nyttjandeperioder skrivs av från den tidpunkt då de är tillgängliga för användning.

Beräknade nyttjandeperioder:
– marknads-, patent- och licensrättigheter: 5–10 år
– aktiverade utvecklingsprojekt: 3 år
– övriga immateriella anläggningstillgångar: 3–5 år

Nedskrivning av materiella och immateriella tillgångar

Koncernens redovisade tillgångar bedöms årligen för att avgöra om det finns indikation på nedskrivningsbehov.

Om indikation på nedskrivningsbehov finns beräknas tillgångens återvinningsvärde (se nedan). För goodwill och immateriella tillgångar som ännu ej är färdiga för användning beräknas återvinningsvärdet dessutom årligen. Om det inte går att fastställa väsentligen oberoende kassaflöden till en enskild tillgång vid prövning av nedskrivningsbehov grupperas tillgångarna till den lägsta nivå där det går att identifiera väsentligen oberoende kassaflöden – en så kallad kassagenererande enhet.

En nedskrivning redovisas när en tillgångs eller kassagenererande enhets redovisade värde överstiger återvinningsvärdet. En nedskrivning belastar årets resultat. Nedskrivning av tillgångar hänförliga till en kassagenererande enhet (grupp av enheter) fördelas i första hand till goodwill. Därefter görs en proportionell nedskrivning av övriga tillgångar som ingår i enheten (gruppen av enheter).

Återvinningsvärdet är det högsta av verkligt värde minus försäljningskostnader och nyttjandevärdet. Vid beräkning av nyttjandevärdet diskonteras framtida kassaflöden med en diskonteringsfaktor som beaktar riskfri ränta och den risk som är förknippad med den specifika tillgången.

Väsentliga bedömningar och uppskattningar: Prövning av nedskrivningsbehov för goodwill och aktiverade utvecklingsprojekt

Koncernen prövar årligen om det föreligger nedskrivningsbehov på de redovisade goodwillvärdena. Återvinningsvärden på kassagenererande enheter fastställs genom beräkning av diskonterat kassaflöde som ligger till grund för återvinningsvärdet. Beräkningarna baseras på vissa antaganden vid testtillfället om framtiden för koncernen. Viktiga antaganden som kan påverka värdet av goodwill är tillväxt, marginal och diskonteringsräntan.

För aktiverade utvecklingsprojekt görs motsvarande bedömning om nedskrivningsbehov för de tillgångar som ännu ej tagits i bruk, eller om andra indikatorer som kan påverka tillgångarnas värde föreligger.

KONCERNEN 2021	Marknads–, patent– och licensrättigheter	Aktiverade utvecklingsprojekt	Goodwill	Övriga immateriella anläggnings–tillgångar	Totala immateriella anläggnings–tillgångar
Ackumulerade anskaffningsvärden					
Vid årets början	348	144 350	253 305	4 876	402 879
Årets anskaffning	69	45 336	–	–	45 405
Utrangeringar	–105	–40 316	–	–4 520	–44 941
Nedskrivningar	–	0	–	–	0
Valutakursdifferens	6	–	4 780	1	4 787
Vid årets utgång	318	149 370	258 085	357	408 130
Ackumulerade avskrivningar					
Vid årets början	–347	–60 105	–	–4 379	–64 831
Utrangeringar	89	40 315	–	4 480	44 884
Nedskrivningar	–	–59	–	–	–59
Årets avskrivningar	–17	–31 919	–	–434	–32 370
Valutakursdifferens	9	–	–	–6	3
Vid årets utgång	–266	–51 768	–	–339	–52 373
Redovisat värde	**52**	**97 602**	**258 085**	**18**	**355 757**

KONCERNEN 2020	Marknads–, patent– och licensrättigheter	Aktiverade utvecklingsprojekt	Goodwill	Övriga immateriella anläggnings–tillgångar	Totala immateriella anläggnings–tillgångar
Ackumulerade anskaffningsvärden					
Vid årets början	440	101 116	263 297	4 828	369 681
Årets anskaffning	–	45 528	–	4 480	45 528
Utrangeringar	–75	–	–	–	–75
Nedskrivningar	–	–2 294	–	–	–2 294
Valutakursdifferens	–17	–	–9 992	48	–9 961
Vid årets utgång	348	144 350	253 305	4 876	402 879
Ackumulerade avskrivningar					
Vid årets början	–406	–40 830	–	–2 622	–43 858
Utrangeringar	76	–	–	–	76
Årets avskrivningar	–17	–19 275	–	–1 756	–21 048
Valutakursdifferens	–	–	–	–1	–1
Vid årets utgång	–347	–60 105	–	–4 379	–64 831
Redovisat värde	**1**	**84 245**	**253 305**	**497**	**338 048**

MODERBOLAGET 2021	Aktiverade utvecklings-projekt	Övriga immateriella anläggnings-tillgångar	Totala immateriella anläggnings-tillgångar
Ackumulerade anskaffningsvärden			
Vid årets början	144 350	4 807	149 157
Årets anskaffning	45 336	–	45 336
Utrangeringar	–40 316	–4 480	–44 796
Nedskrivningar	0	–	0
Vid årets utgång	149 370	327	149 697
Ackumulerade avskrivningar			
Vid årets början	–60 105	–4 373	–64 478
Utrangeringar	40 315	4 480	44 795
Nedskrivningar	–59	–	–59
Årets avskrivningar	–31 919	–434	–32 353
Vid årets utgång	–51 768	–327	–52 095
Redovisat värde	**97 602**	**0**	**97 602**

MODERBOLAGET 2020	Aktiverade utvecklings-projekt	Övriga immateriella anläggnings-tillgångar	Totala immateriella anläggnings-tillgångar
Ackumulerade anskaffningsvärden			
Vid årets början	101 116	4 807	105 923
Årets anskaffning	45 528	–	45 528
Utrangeringar	–	–	–
Nedskrivningar	–2 294	–	–2 294
Vid årets utgång	144 350	4 807	149 157
Ackumulerade avskrivningar			
Vid årets början	–40 829	–2 623	–43 452
Utrangeringar	–	–	–
Nedskrivningar	–	–	–
Årets avskrivningar	–19 276	–1 750	–21 026
Vid årets utgång	–60 105	–4 373	–64 478
Redovisat värde	**84 245**	**434**	**84 679**

FÖRDELNING AV AVSKRIVNINGAR OCH NEDSKRIVNINGAR	Koncernen		Moderbolaget	
Avskrivningar och nedskrivningar ingår i följande rader i rapport över koncernens totalresultat	**2021**	**2020**	**2021**	**2020**
Kostnad för sålda varor	31 978	21 570	31 978	21 570
Försäljningskostnader	398	1 574	398	1 568
Administrationskostnader	53	198	36	182
Forsknings- och utvecklingskostnader	–	–	–	–
Totalt	**32 429**	**23 342**	**32 412**	**23 320**

Under året har nedskrivningar gjorts till ett värde av 59 (2 294) TSEK av utvecklingsprojekt som ej kommer att lanseras.

Nedskrivningsprövning av goodwill

I Pricers balansräkning finns en goodwillpost från förvärvet av Eldat 2006 om 258,1 (253,3) MSEK. Goodwillposten anges i EUR vilket gör att den påverkas av valutaomräkning. En årlig nedskrivningsprövning av goodwill har gjorts genom att diskontera framtida kassaflöden från verksamheten och därmed beräkna ett återvinningsvärde på följande sätt:

Förvärvet av Eldat gav Pricer en tydligt marknadsledande position inom ESL-industrin. Goodwillposten som uppstod vid förvärvet, har nedskrivningsprövats baserat på Pricerkoncernens strategiska plan och ett diskonterade kassaflöde från den samma. Eldat som tidigare var en självständig kassagenererande legal enhet är nu fullt integrerat med resten av Pricerkoncernen. Den gemensamma kundbasen utgör en tillgång för koncernen som helhet.

Som grund för nedskrivningsprövningen ligger en flerårsprognos för koncernen tillsammans med bolagets övriga bedömningar om koncernens framtida utveckling och risker. Prognosen bygger på förväntan om en fortsatt gynnsam utveckling av marknaden för Pricers produkter med omsättningstillväxt. Efter de första tre åren antas en tillväxt i linje med ESL-marknaden cirka 20 (20) procent och efter fem år en evig tillväxt om 2 (2) procent.

En förväntad ökning av bruttovinsten till följd av förväntad volymexpansion kommer att kräva mer resurser, men trots detta bedöms att kostnaderna, som främst består av personalrelaterade kostnader, skall kunna begränsas till att växa i en lägre takt än utvecklingen av bruttovinsten. En del av kassaflödet från resultatet kommer att bindas i ökat rörelsekapital.

Pricer gör begränsade investeringar i anläggningskapital, utöver aktiverad produktutveckling och eventuella förvärv av immateriella tillgångar, bland annat eftersom tillverkning sker hos externa leverantörer.

Det prognostiserade kassaflödet har diskonterats med en uppskattad genomsnittlig vägd kapitalkostnad för att beräkna ett återvinningsvärde. Den uppskattade genomsnittliga vägda kapitalkostnaden uppgår till 12 (13) procent före skatt. Den vägda kapitalkostnaden har baserats på en kapitalstruktur med övervägande del eget kapital och en ringa skuldsättning.

Det beräknade återvinningsvärdet föranleder inget nedskrivningsbehov. Återvinningsvärdet jämförs också med bolagets värde på aktiemarknaden.

En analys av känsligheten för förändringar i gjorda antaganden, såsom förväntad omsättningsökning i kombination med växande rörelsemarginal och diskonteringsränta, påvisar att det ej vore sannolikt att en nedskrivning skulle bli aktuell även vid en svagare marknadsutveckling och/eller högre avkastningskrav.

NOT 10 MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

REDOVISNINGSPRINCIPER
MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR
Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för avskrivningar och nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår inköpspriset samt kostnader direkt hänförbara till tillgången för att bringa den på plats och i skick för att utnyttjas i enlighet med syftet med anskaffningen.

Det redovisade värdet för en materiell anläggningstillgång tas bort ur rapport över finansiell ställning vid utrangering eller avyttring eller när inga framtida ekonomiska fördelar väntas från användning eller utrangering/avyttring av tillgången. Vinst eller förlust som uppkommer vid avyttring eller utrangering av en tillgång utgörs av skillnaden mellan försäljningspriset och tillgångens redovisade värde med avdrag för direkta försäljningskostnader. Vinst och förlust redovisas som övrig rörelseintäkt/kostnad. Tillkommande utgifter läggs till anskaffningsvärdet endast om det är sannolikt att de framtida ekonomiska fördelar som är förknippade med tillgången kommer att komma företaget till del och om anskaffningsvärdet kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Alla andra tillkommande utgifter redovisas som kostnad i den period de uppkommer.

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod. Leasade tillgångar skrivs av över beräknad nyttjandeperiod eller, om den är kortare, över den avtalade leasingtiden.

Beräknade nyttjandeperioder:
– nedlagda kostnader annans fastighet: följer kontraktsperioden
– maskiner och andra tekniska anläggningar: 3–5 år
– inventarier, verktyg och installationer: 3–5 år

KONCERNEN 2021

	Nedlagda kostnader på annans fastighet	Maskiner och andra tekniska anläggningar	Inventarier, verktyg och installationer	Totala materiella anläggnings–tillgångar
Ackumulerade anskaffningsvärden				
Vid årets början	3 110	2 388	62 670	68 168
Nyanskaffningar	1 477	–	22 846	24 323
Avyttringar och utrangeringar	–	–45	–1 665	–1 710
Valutakursdifferens	58	56	242	356
Vid årets utgång	4 645	2 399	84 093	91 137
Ackumulerade avskrivningar				
Vid årets början	–2 577	–2 190	–33 130	–37 897
Årets avskrivningar	–213	–126	–11 519	–11 858
Utrangeringar	–	35	1 558	1 593
Valutakursdifferens	–49	–52	–193	–294
Vid årets utgång	–2 839	–2 333	–43 284	–48 456
Redovisat värde	**1 806**	**66**	**40 809**	**42 681**

KONCERNEN 2020

	Nedlagda kostnader på annans fastighet	Maskiner och andra tekniska anläggningar	Inventarier, verktyg och installationer	Totala materiella anläggnings–tillgångar
Ackumulerade anskaffningsvärden				
Vid årets början	3 920	2 905	48 899	55 725
Nyanskaffningar	–	–	17 107	17 107
Avyttringar och utrangeringar	–661	–416	–2 911	–3 988
Valutakursdifferens	–149	–101	–425	–675
Vid årets utgång	3 110	2 388	62 670	68 168
Ackumulerade avskrivningar				
Vid årets början	–3 184	–2 570	–25 676	–31 430
Årets avskrivningar	–198	–130	–10 084	–10 412
Utrangeringar	661	416	2 185	3 262
Valutakursdifferens	144	94	445	683
Vid årets utgång	–2 577	–2 190	–33 130	–37 897
Redovisat värde	**533**	**198**	**29 540**	**30 271**

MODERBOLAGET 2021

	Maskiner och andra tekniska anläggningar	Inventarier, verktyg och installationer	Totala materiella anläggnings–tillgångar
Ackumulerade anskaffningsvärden			
Vid årets början	959	57 932	58 891
Utrangeringar	–	–911	–911
Nyanskaffningar	–	–21 296	21 296
Vid årets utgång	959	78 317	79 276
Ackumulerade avskrivningar			
Vid årets början	–959	–29 395	–30 354
Utrangeringar	–	834	834
Årets avskrivningar	–	–10 899	–10 899
Vid årets utgång	–959	–39 460	–40 419
Redovisat värde	**0**	**38 857**	**38 857**

MODERBOLAGET 2020	Maskiner och andra tekniska anläggningar	Inventarier, verktyg och installationer	Totala materiella anläggnings–tillgångar
Ackumulerade anskaffningsvärden			
Vid årets början	1 063	43 542	44 605
Utrangeringar	–104	–2 155	–2 259
Nyanskaffningar	–	16 545	16 545
Vid årets utgång	959	57 932	58 891
Ackumulerade avskrivningar			
Vid årets början	–1 063	–21 934	–22 997
Utrangeringar	104	1 884	1 988
Årets avskrivningar	–	–9 345	–9 345
Vid årets utgång	959	–29 395	–30 354
Redovisat värde	**0**	**–28 537**	**28 537**

FÖRDELNING AV AVSKRIVNINGAR	Koncernen		Moderbolaget	
Avskrivningar ingår i följande rader i rapport över koncernens totalresultat	**2021**	**2020**	**2021**	**2020**
Kostnad för sålda varor	10 480	8 919	10 458	8 919
Försäljningskostnader	348	310	22	29
Administrationskostnader	896	1 058	286	272
Forsknings- och utvecklingskostnader	133	125	133	125
Totalt	**11 857**	**10 412**	**10 899**	**9 345**

NOT 11 FORDRINGAR OCH SKULDER HOS KONCERNFÖRETAG

	Moderbolaget	
Långfristiga fordringar	**2021**	**2020**
Vid årets början	11 679	6 319
Förändringar under året	–580	6 638
Omräkningsdifferenser	609	–1 278
Redovisat värde	**11 708**	**11 679**

Kortfristiga fordringar	**2021**	**2020**
Vid årets början	153 249	65 383
Förändringar under året	171 652	101 458
Omräkningsdifferenser	–5 105	–13 592
Redovisat värde	**319 796**	**153 249**

Långfristiga skulder	**2021**	**2020**
Vid årets början	100	100
Förändringar under året	–	–
Omräkningsdifferenser	–	–
Redovisat värde	**100**	**100**

Kortfristiga skulder	**2021**	**2020**
Vid årets början	18 077	12 914
Förändringar under året	6 854	5 245
Omräkningsdifferenser	–6	–82
Redovisat värde	**24 925**	**18 077**

Ovanstående fordringar och skulder till dotterbolagen löper tills vidare. Motparterna avsåg främst dotterbolagen Pricer SAS och Pricer Inc.

NOT 12 ÖVRIGA KORTFRISTIGA FORDRINGAR

	Koncernen		Moderbolaget	
	2021	**2020**	**2021**	**2020**
Moms- och skattefordran	4 887	2 986	4 887	2 563
Fordringar på leverantörer	190 166	87 238	190 166	87 238
Övrigt	10 234	8 226	4 043	1 941
Totalt	**205 287**	**98 450**	**199 096**	**91 742**

NOT 13 VARULAGER

REDOVISNINGSPRINCIPER
VARULAGER
Varulagret, som består av råvaror och förnödenheter (komponenter) samt färdigvaror och handelsvaror, värderas till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Därvid har inkuransrisk beaktats. Anskaffningsvärdet för varulager beräknas genom tillämpning av vägda genomsnittspriser och inkluderar utgifter som uppkommit vid förvärvet av lagertillgångarna och transport av dem till deras nuvarande plats och skick sk. hemtagningskostnad.

Nettoförsäljningsvärdet är det uppskattade försäljningspriset i den löpande verksamheten, efter avdrag för uppskattade kostnader för färdigställande och för att åstadkomma en försäljning.

Väsentliga bedömningar och uppskattningar: Värdering av varulager
Bolaget gör vid värderingen av varulager bedömningar avseende nettoförsäljningsvärdet, vilka kan påverka det redovisade värdet. Värderingen inkluderar en uppskattning av inkuransrisken på lagret, vilket beräknas baserat på omsättningshastigheten på produkterna i varulagret.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2021	**2020**	**2021**	**2020**
Råvaror och förnödenheter	–	–	–	–
Färdiga varor och handelsvaror	633 051	301 527	380 538	184 768
Totalt	**633 051**	**301 527**	**380 538**	**184 768**

Koncernens varulagervärde inkluderar reservering för inkurrans med totalt –4,8 MSEK (–4,6).

NOT 14 FÖRUTBETALDA KOSTNADER OCH UPPLUPNA INTÄKTER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2021	2020	2021	2020
Marknadsföringskostnader	5 265	1 046	4 817	927
Licenskostnader	2 546	2 637	2 131	2 363
Hyreskostnader	2 094	1 852	1 971	1 852
Övriga förutbetalda kostnader	3 293	3 224	2 121	1 823
Upplupna intäkter	16 464	747	13 100	–
Totalt	**29 662**	**9 506**	**24 140**	**6 965**

NOT 15 EGET KAPITAL

REDOVISNINGSPRINCIPER
EGET KAPITAL
Kostnader hänförliga till nyemission av aktier eller optioner redovisas i eget kapital som en reduktion av erhållen likvid. Återköp av egna aktier klassificeras som egna aktier och redovisas som en avdragspost under eget kapital.

Aktiekapital
Posten aktiekapital avser endast moderbolaget.

FÖRÄNDRINGAR I AKTIEKAPITALET 2011–2021

År		Antal aktier	Förändringar av aktiekapital MSEK
2011	Vid årets början	1 055 518 163	105,5
2011	Aktieemission från personaloptioner	11 509 870	1,2
2011	Sammanläggning 10:1	–960 325 229	–
2011	Aktieemission från personaloptioner	1 762 344	1,8
2012	Aktieemission från personaloptioner	1 426 633	1,4
2013	Aktieemission för aktiesparprogram	750 000	0,8
2014	Aktieemission för aktiesparprogram	330 000	0,3
2021	**Antal aktier vid årets utgång**	**110 971 781**	**111,0**

Den 31 december 2021 omfattade det registrerade aktiekapitalet 110 971 781 aktier med kvotvärde 1,00 SEK.

AKTIER I EGET FÖRVAR

Antal B-aktier i eget förvar	
Eget innehav vid årets början	877 136
Minskning av eget innehav	–228 858
Återköp av egna aktier	–
Antal B-aktier i eget förvar vid årets slut	**648 278**

FÖRDELNING AV AKTIEKAPITALET PER AKTIESLAG

	A-aktier	B-aktier	Total
Antal	225 523	110 746 258	110 971 781
Kvotvärde per aktie	1	1	1
Röstvärde per aktie	5	1	–

KONCERNEN
Övrigt tillskjutet kapital
Avser eget kapital i koncernen som är tillskjutet från ägarna. Avsättningar till överkursfond från den 1 januari 2006 och framöver redovisas också som tillskjutet kapital.

Reserver
Omräkningsreserven innefattar alla valutakursdifferenser som uppstår vid omräkning av finansiella rapporter från utländska verksamheter som har upprättat sina finansiella rapporter i en annan valuta än den valuta som koncernens finansiella rapporter presenteras i.

Utgående balans för koncernen om 27,5 (15,8) MSEK härrör till valutakursdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter.

Balanserade vinstmedel
I balanserade vinstmedel ingår årets resultat och tidigare års balanserade vinstmedel.

MODERBOLAGET
Reservfond
I reservfond ingår belopp som före 1 januari 2006 tillförts överkursfonden.

Balanserade vinstmedel
En omföring motsvarande nettotillgången av egenupparbetade immateriella tillgångar har under perioden skett från balanserade vinstmedel till Fond för aktiverade utvecklingsutgifter.

Fond för aktiverade utvecklingsutgifter
Beloppet som är omfört från balanserade vinstmedel motsvarar nettotillgången av egenupparbetade immateriella tillgångar som aktiverats på balansräkningen fr o m den 1 januari 2016 och hänförs uteslutande till moderbolaget.

FOND FÖR EGENUPPARBETADE UTVECKLINGSUTGIFTER

	Moderbolaget	
	2021	2020
Vid årets början	83 669	59 442
Förändring under året	13 971	24 227
Redovisat värde	**97 640**	**83 669**

Överkursfond
När aktier emitteras till överkurs, det vill säga för aktierna betalas mer än aktiernas kvotvärde, överförs det erhållna beloppet som överstiger kvotvärdet, till överkursfonden. Belopp som tillförts överkursfonden fr.o.m den 1 januari 2006 ingår i det fria kapitalet.

NOT 16 RESULTAT PER AKTIE

REDOVISNINGSPRINCIPER
RESULTAT PER AKTIE
Beräkningen av resultat per aktie baseras på årets resultat i koncernen hänförligt till moderbolagets ägare och på det vägda genomsnittliga antalet aktier utestående under året. Vid beräkningen av resultat per aktie efter utspädning justeras det genomsnittliga antalet aktier för att ta hänsyn till effekter av utspädande potentiella stamaktier, vilka under rapporterade perioder härrör från optioner utgivna till anställda och av rätter till aktier (matchnings- och prestationsaktierätter). Optionerna och aktierätterna betraktas inte som utspädande om årets resultat är negativt. Utspädning från optioner uppstår när lösenkursen är lägre än börskursen. Utspädningen är större ju större skillnaden är mellan lösenkursen och börskursen. Lösenkursen justeras genom ett tillägg för värdet av framtida tjänster kopplade till de eget kapitalreglerade personaloptionsprogram som redovisas som aktierelaterade ersättningar. Matchningsaktierätter som innehas av anställda anses utspädande om årets resultat är positivt. Prestationsaktierätter är utspädande i den utsträckning vinstmålen är uppfyllda per rapportdagen. Vid beräkning av aktierätternas utspädning görs en justering motsvarande den för optionerna, relaterat till värdet av framtida tjänster.

	Före utspädning		Efter utspädning	
	2021	2020	2021	2020
Resultat per aktie, SEK	0,72	1,16	0,71	1,15
Antal aktier, tusental	110 228	110 316	111 020	111 212

Resultat per aktie före utspädning
Resultat per aktie före utspädning beräknas utifrån årets resultat hänförligt till moderbolagets ägare 79 133 (127 476) TSEK och på det genomsnittliga antalet utestående aktier under året 110 228 tusen aktier (110 316 tusen aktier).

Resultat per aktie efter utspädning
Resultat per aktie efter utspädning beräknas utifrån årets resultat hänförligt till moderbolagets ägare 79 133 (127 476) TSEK och på det genomsnittliga antalet utestående aktier under året efter utspädning 111 020 tusen aktier (111 212 tusen aktier). Utspädningseffekten uppkommer från bolagets utestående matchnings- och prestationsaktierätter.

Potentiellt utspädande instrument
Under 2021 och 2020 har resultatet varit positivt och därmed är en del av de aktier som ingår i tidigare års aktiesparprogram utspädande. Om årets resultat under framtida perioder är positivt och om övriga förutsättningar som föranleder utspädning föreligger kan utspädningseffekter komma att uppstå.

NOT 17 AVSÄTTNINGAR

REDOVISNINGSPRINCIPER
AVSÄTTNINGAR
En avsättning görs när koncernen har en befintlig legal eller informell förpliktelse som en följd av en inträffad händelse, och det är troligt att ett utflöde av ekonomiska resurser kommer att krävas för att reglera förpliktelsen samt en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

Garantier
En avsättning för garantier redovisas när de underliggande produkterna eller tjänsterna säljs. Avsättningen baseras på historiska data om garantier och en sammanvägning av tänkbara utfall i förhållande till de sannolikheter som utfallen är förknippade med.

Väsentliga bedömningar och uppskattningar: Garantiåtaganden
Bolaget marknadsför sina produkter med produktgarantier som i vissa fall kan sträcka sig över flera år. Det föreligger således risk att installerade produkter kan komma att behöva ersättas under garantiåtaganden eller av marknadsskäl. Avsättningar görs baserad på historiskt utfall vilka har gett en tillförlitlig avsättning vid en jämförelse med faktiskt utfall.

GARANTIAVSÄTTNINGAR

	Koncernen		Moderbolaget	
	2021	**2020**	**2021**	**2020**
Redovisat värde vid årets början	33 454	23 559	33 454	23 559
Avsättning	17 534	17 090	17 534	17 090
Belopp som tagits i anspråk	–18 944	–7 195	–18 944	–7 195
Redovisat värde	**32 044**	**33 454**	**32 044**	**33 454**
Varav långfristigt	10 681	11 151	10 681	11 151

Avsättningar för garantier hänför sig huvudsakligen till vissa åtaganden avseende produkter sålda under tidigare år samt under 2021. Avsättningar bygger på beräkningar gjorda på grundval av utfall under 2021 och tidigare år. Pricer marknadsför sina produkter med sedvanliga produktgarantier, normalt 2–3 år men som i vissa fall kan sträcka sig över flera år.

AVSÄTTNINGAR

	Koncernen		Moderbolaget	
	2021	**2020**	**2021**	**2020**
Garantier	32 044	33 454	32 044	33 454
Åtaganden för återvinning av ESL	9 838	7 748	624	–
Övrigt	2 164	5 645	–	–
Totalt	**44 046**	**46 847**	**32 668**	**33 454**
Varav långfristigt	22 125	24 042	11 305	11 151

NOT 18 ÖVRIGA KORTFRISTIGA SKULDER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2021	**2020**	**2021**	**2020**
Personalens källskatt	2 878	2 355	1 840	1 528
Momsskuld	10 831	13 587	–	–
Sociala avgifter	3 769	3 049	1 602	1 248
Övriga skulder	3 811	526	1 723	329
Totalt	**21 289**	**19 517**	**5 165**	**3 105**

NOT 19 UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2021	**2020**	**2021**	**2020**
Semesterlöneskuld	8 180	7 517	4 639	4 128
Upplupna löner	15 203	17 159	4 797	8 643
Sociala kostnader	3 599	6 551	2 106	5 124
Upplupna konsultkostnader	5 099	4 316	5 099	4 316
Övriga upplupna kostnader	14 924	12 141	10 469	5 592
Förutbetalda intäkter	13 610	25 300	6 666	6 565
Totalt	**60 615**	**72 984**	**33 776**	**34 368**

NOT 20 FINANSIELLA INSTRUMENT OCH FINANSIELL RISKHANTERING

REDOVISNINGSPRINCIPER
FINANSIELLA INSTRUMENT
Förvärv och avyttringar av finansiella instrument redovisas på affärsdagen, som utgör den dag då bolaget förbinder sig att förvärva eller avyttra tillgången.

Finansiella instrument som redovisas i balansräkningen inkluderar på tillgångssidan likvida medel, lånefordringar, kundfordringar, finansiella placeringar, upplupna kostnader samt upplupna intäkter. På skuldsidan återfinns leverantörsskulder, låneskulder samt leasingskulder. Som finansiellt instrument räknas även finansiella garantier som borgensförbindelser med mera.

En finansiell tillgång eller finansiell skuld tas upp i balansräkningen när bolaget blir part till instrumentets avtalsmässiga villkor. Kundfordringar tas upp i balansräkningen när faktura har skickats. Leverantörsskulder tas upp när faktura har mottagits.

En finansiell tillgång tas bort från balansräkningen när rättigheterna i avtalet realiserats eller förfallit. Detsamma gäller för del av finansiell tillgång. En finansiell skuld tas bort från balansräkningen när förpliktelsen i avtalet fullgjorts eller på annat sätt utsläckts. Detsamma gäller för del av finansiell skuld.

Nedskrivning av finansiella tillgångar
Vid varje rapporttillfälle utvärderar företaget om det finns objektiva bevis på att en finansiell tillgång eller grupp av tillgångar är i behov av nedskrivning. Objektiva bevis utgörs dels av observerbara förhållanden som inträffat och som har en negativ inverkan på möjligheten att återvinna anskaffningsvärdet.

Bolaget klassificerar kundfordringar som osäkra när det bedöms som ej sannolikt att de kommer att betalas. Fordringarnas nedskrivningsbehov fastställs utifrån historiska erfarenheter av kundförluster på liknande fordringar.

En finansiell tillgång och en finansiell skuld när det föreligger en legal rätt att kvitta beloppen.

Klassificering och värdering
Finansiella instrument som inte är derivat redovisas initialt till anskaffningsvärde motsvarande instrumentets verkliga värde med tillägg för transaktionskostnader för alla finansiella instrument förutom avseende de som tillhör kategorin finansiell tillgång som redovisas till verkligt värde via resultatet, vilka redovisas till verkligt värde exklusive transaktionskostnader. Ett finansiellt instrument klassificeras vid första redovisningen bland annat utifrån i vilket syfte instrumentet förvärvades. Klassificeringen avgör hur det finansiella instrumentet värderas efter första redovisningstillfället såsom beskrivs nedan.

Likvida medel består av kassamedel samt omedelbart tillgängliga tillgodohavanden hos banker och motsvarande institut samt kortfristiga placeringar med en löptid understigande tre månader vid anskaffningstidpunkten, vilka är utsatta för endast en obetydlig risk för värdefluktuation.

Finansiella tillgångar till upplupet anskaffningsvärde
Lånefordringar och kundfordringar är finansiella tillgångar som inte är derivat, som har fastställda eller fastställbara betalningar och som inte är noterade på en aktiv marknad. Dessa tillgångar värderas till upplupet anskaffningsvärde. Upplupet anskaffningsvärde bestäms utifrån den effektivräntа som beräknades vid anskaffningstidpunkten. Fordringar redovisas till det belopp som beräknas inflyta, dvs. efter avdrag för osäkra fordringar.

Finansiella skulder till upplupet anskaffningsvärde
Lån samt övriga finansiella skulder, t.ex. leverantörsskulder, ingår i denna kategori. Skulderna värderas till upplupet anskaffningsvärde.

Koncernen är genom sin verksamhet exponerad för olika slag av finansiella risker. Med finansiella risker avses fluktuationer i företagets resultat och kassaflöde till följd av förändringar i valutakurser, räntenivåer, refinansierings- och kreditrisker.

Riskhanteringen styrs av en av styrelsen fastställd finanspolicy som har till syfte att begränsa och kontrollera dessa risker. Policyn bildar ett ramverk av riktlinjer och regler i form av riskmandat och limiter för finansverksamheten. Koncernens finansiella transaktioner hanteras centralt av moderbolaget. Ekonomifunktionen i moderbolaget sköter koncernens likviditetshantering och förser dotterbolag med eventuella likviditetsbehov. Den övergripande målsättningen för finansfunktionen är att tillhandahålla en kostnadseffektiv finansiering samt att minimera negativa effekter på koncernens resultat genom marknadsfluktuationer.

Valutarisk
Med valutarisk avses risken att förändringar i valutakurserna kan påverka resultatet, balansräkningen och kassaflödet negativt.

Koncernen är exponerad för olika typer av valutarisker. Den främsta exponeringen avser köp och försäljning i utländska valutor, där risken dels kan bestå av fluktuationer i valutan på kund- eller leverantörsfakturan, dels valutarisken i förväntade eller kontrakterade betalningsflöden, benämnd transaktionsexponering.

Exponering för valutarisker förekommer vidare i finansiella tillgångar, främst lån till dotterbolag och banktillgodohavanden i utländsk valuta.

Valutarisker återfinns också i omräkningen av utländska dotterbolags tillgångar och skulder till moderbolagets funktionella valuta, så kallad omräkningsexponering.

FÖRSÄLJNING OCH KOSTNADER I PROCENT UPPDELAD PER VALUTA

	EUR	USD	SEK och övriga valutor
Försäljning	38 (35) %	61 (64) %	1 (1) %
Kostnader	8 (6) %	74 (77) %	18 (17) %

Pricers omsättning fördelades med 38 (35) procent i EUR, 61 (64) procent i USD och övriga valutor 1 (1) procent under 2021. Kostnad för sålda varor var nästan uteslutande i USD och rörelsekostnader var större delen SEK.

Valutaeffekter i finansnettot uppgick till 2,8 (–20,5) MSEK och består av valutaomräkning av lånetillgångar till dotterbolag och likvida medel.

Pricers nettotillgångar i utländsk valuta uppgick vid utgången av 2021 till 423,4 (450,0) MSEK.

Pricer har inte tillämpat säkring via terminskontrakt åren 2021 eller 2020.

Känslighetsanalys
En förstärkt EUR i förhållande till SEK med 5 procent skulle fått en positiv påverkan på rörelseresultatet med 29 MSEK och på eget kapital med 50 MSEK. Detta då Pricer har haft mer intäkter än kostnader i EUR under 2021 och innehar nettotillgångar i EUR.

En förstärkt USD i förhållande till SEK med 5 procent skulle fått en negativ påverkan på rörelseresultatet med 24 MSEK och på eget kapital med 9 MSEK. Detta då Pricer har haft mer kostnader än intäkter i USD under 2021, motverkat av nettotillgångar i USD.

Effekterna är beräknade utifrån förhållanden 2021 och händelserna ska ses som isolerade utan att åtgärder vidtas för att kompensera eventuellt resultatbortfall.

SPECIFIKATION ÖVER ÖVRIGA INTÄKTER OCH KOSTNADER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2021	2020	2021	2020
Realiserade valutakursvinster/-förluster	6 651	17 841	6 500	17 952
Orealiserade valutakursvinster/-förluster	–12 292	–3 670	–12 309	–3 662
Totalt	**–5 641**	**14 171**	**–5 809**	**14 290**

Realiserade- och orealiserade valutakursvinster avser främst kundfordringar denominerade i EUR respektive USD. Realiserade- och orealiserade valutakursförluster avser främst leverantörsskulder denominerade i USD.

Ränterisk
Ränterisk är risken att förändringar i marknadsräntor kan påverka resultaträkningen, balansräkningen och kassaflödet negativt. Ränteriskexponeringen uppstår huvudsakligen från utestående externa lån.

Pricer har idag inga fastförräntade tillgångar utan likvida medel är placerad som bankinlåning och dessutom finns en ränteexponering genom en utnyttjad checkräkningskredit. En förändring i ränteläget får därför en direkt påverkan på koncernens resultat. Koncernen hade vid årsskiftet likvida medel om 16,5 MSEK (262,4) och en checkräkningskredit om 111,5 MSEK (0). Givet de räntebärande tillgångar och skulder som finns per balansdagen, får en ränteuppgång/-nedgång på 1 procentenheter påverkan på finansnettot med 1,1 MSEK (2,6).

Kredit-/Motpartsrisk
Kredit-/Motpartsrisk är risken att motparten i en transaktion inte kommer att fullgöra sina finansiella avtalsförpliktelser och att eventuella säkerheter ej täcker bolagets fordran. Pricers försäljning är fördelad på ett stort antal kunder med geografisk spridning. Koncernen har upprättat rutiner för hur värdering av krediter och osäkra fordringar skall hanteras samt beslutsnivåer för olika kreditlimiter. Pricer har mångårig kännedom om merparten av sina kunder vilka i huvudsak utgörs av stora detaljhandelsföretag eller kedjor och kundförlusterna har historiskt varit små. Reservering för befarade kreditförluster har baserats på kundernas betalnings- och förlusthistorik. Historiska förluster justeras för att ta hänsyn till nuvarande och framåtblickande information som kan påverka kundernas förmåga att betala fordran.

KONCENTRATION AV KREDITRISK 2021	Antal kunder	Procent av antalet kunder	Procent av portföljen
Exponering < 1 MSEK	1 007	94%	9%
Exponering 1–5 MSEK	49	5%	13%
Exponering > 5 MSEK	14	1%	78%
Totalt	**1 070**	**100%**	**100%**

KONCENTRATION AV KREDITRISK 2020	Antal kunder	Procent av antalet kunder	Procent av portföljen
Exponering < 1 MSEK	991	94%	21%
Exponering 1–5 MSEK	51	5%	43%
Exponering > 5 MSEK	6	1%	36%
Totalt	**1 048**	**100%**	**100%**

ÅLDERSANALYS AV KUNDFORDRINGAR	2021	2020
Förfallna men inte nedskrivna kundfordringar	Förfallna betalningar	Förfallna betalningar
< 60 dagar	65 680	44 758
> 60 dagar	4 465	8 188
Totalt	**70 145**	**52 946**
Totala utestående fordringar	**351 315**	**235 587**

Nedskrivna kundfordringar	**2021**	**2020**
<60 dagar	–	–
>60 dagar	2 841	3 471
Totalt	**2 841**	**3 471**

Reserv för befarade kreditförluster	**2021**	**2020**
Vid årets början	**3 471**	**1 639**
Reservering för befarade förluster	3 738	2 909
Konstaterade förluster	–	–443
Återvunna befarade förluster	–4 368	–634
Reserv vid årets slut	**2 841**	**3 471**

Refinansierings-/likviditetsrisk
Refinansierings-/likviditetsrisk är risken att finansieringsmöjligheterna är begränsade när lån ska omsättas, samt att betalningsförpliktelser inte kan uppfyllas som en följd av otillräcklig likviditet. Vid utgången av året har Pricer, utöver tillgängliga likvida medel, en checkräkningskredit uppgående till 200 MSEK (50) varav 111,5 MSEK (0) nyttjades och 88,5 MSEK (50,0) var outnyttjad. Under 2021 har Pricer haft en ökad kapitalbindning till följd av utmaningar i transportledet och Pricer arbetar löpande för att reducera rörelsekapitalet för att säkerställa en tillfredsställande likviditet. Pricer har under 2020 och 2021 inte haft några långfristiga lån.

ODISKONTERADE KONTRAKTERADE ÅTAGANDEN FÖR FINANSIELLA SKULDER	Inom 1 år	1–5 år	Efter 5 år	Totalt
Koncernen 2021				
Checkräkningskredit	111 544	–	–	111 544
Leverantörsskulder	650 920	–	–	650 920
Leasingskulder	13 456	24 633	–	38 089
Övriga kortfristiga skulder	1 501	–	–	1 501
Upplupna kostnader	20 023	–	–	20 023
Totala finansiella skulder	**797 444**	**24 633**	**–**	**822 077**
Koncernen 2020				
Leverantörsskulder	384 374	–	–	384 374
Leasingskulder	12 667	32 570	2 151	47 388
Övriga kortfristiga skulder	91	–	–	91
Upplupna kostnader	16 457	–	–	16 457
Totala finansiella skulder	**413 589**	**32 570**	**2 151**	**448 310**

Finansiella kreditrisker
Hanteringen av de finansiella kreditrisker som uppkommer i ekonomiförvaltningen, bland annat vid placering av likviditet regleras i Pricers finanspolicy. Transaktioner sker endast inom fastställda limiter och med utvalda kreditvärdiga motparter. Policyn för ränte- och kreditrisker är att eftersträva en låg riskprofil. Placering av tillfälliga likviditetsöverskott får endast ske i instrument utgivna av institut med högsta rating och hos etablerade bankförbindelser.

Kapitalhantering
Bolaget har en målsättning att ha en effektiv kapitalstruktur, med hänsyn till operationella och finansiella risker, som möjliggör en långsiktig utveckling av bolaget samtidigt som aktieägarna erhåller en tillfredsställande avkastning. Kapital definieras som totalt eget kapital.

Redovisat värde och verkligt värde för finansiella instrument
Redovisat värde på tillgångar och skulder i rapport över finansiell ställning kan avvika från dess verkliga, bland att annat som följd av förändringar i marknadsräntor. Värderingen till verkligt värde på valutaterminer baseras på vedertagna modeller med observerbar inputdata såsom räntor och valutor.

För finansiella instrument som redovisas till upplupet anskaffningsvärde; kundfordringar, övriga kortfristiga fordringar och likvida medel, leverantörsskulder och andra kortfristiga räntefria skulder bedöms det verkliga värdet överensstämma med det redovisade värdet. Verkligt värde för övriga lång- samt kortfristiga skulder bedöms inte avvika materiellt från redovisat värde.

I nedanstående tabeller lämnas upplysningar om hur verkligt värde bestämts för de finansiella instrument som värderas till verkligt värde i rapporten över finansiell ställning. Uppdelning av hur verkligt värde bestämts görs utifrån följande tre nivåer:

Nivå 1: Enligt priser noterade på en aktiv marknad för samma instrument

Nivå 2: Utifrån direkt eller indirekt observerbar marknadsdata som inte inkluderas i nivå 1

Nivå 3: Utifrån indata som inte är observerbara på marknaden.

FINANSIELLA INSTRUMENT	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3	2021–12–31
Finansiella tillgångar	–	–	–	–
Finansiella skulder	–	–	–	–
Finansiella poster (tillgång (+), skuld (–))	–	–	–	–

	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3	2020–12–31
Finansiella tillgångar	–	–	–	–
Finansiella skulder	–	–	–	–
Finansiella poster (tillgång (+), skuld (–))	–	–	–	–

Inga finansiella instrument har värderats till verkligt värde per den 31 december 2021 samt 2020.

För koncernen och moderbolaget förfaller finansiella tillgångar och skulder till största delen inom 3 månader och maximalt inom 1 år, med undantag för leasingskulder. Bolaget bedömer att redovisat värde approximativt är detsamma som verkligt värde bland annat med avseende på posternas löptid och operativa karaktär.

	Finansiella tillgångar till upplupet anskaff-ningsvärde	Finansiella skulder till upplupet anskaff–ningsvärde	Totalt redovisat värde	Verkligt värde
KONCERNEN 2021				
Kundfordringar	351 315	–	351 315	351 315
Upplupna intäkter	13 551	–	13 551	13 551
Övriga kortfristiga fordringar	198 179	–	198 179	198 179
Likvida medel	16 547	–	16 547	16 547
Totala finansiella tillgångar	**579 592**	**–**	**579 592**	**579 592**
Skulder till kreditinstitut	–	–111 544	–111 544	–111 544
Leverantörsskulder	–	–650 920	–650 920	–650 920
Leasingskulder	–	–36 783	–36 783	–36 783
Övriga kortfristiga skulder	–	–1 501	–1 501	–1 501
Upplupna kostnader	–	–20 023	–20 023	–20 023
Totala finansiella skulder	**–**	**–820 771**	**–820 771**	**–820 771**
KONCERNEN 2020				
Kundfordringar	235 587	–	235 587	235 587
Upplupna intäkter	747	–	747	747
Övriga kortfristiga fordringar	90 873	–	90 873	90 873
Likvida medel	262 414	–	262 414	262 414
Totala finansiella tillgångar	**589 621**	**–**	**589 621**	**589 621**
Leverantörsskulder	–	–384 374	–384 374	–384 374
Leasingskulder	–	–45 300	–45 300	–45 300
Övriga kortfristiga skulder	–	–91	–91	–91
Upplupna kostnader	–	–16 457	–16 457	–16 457
Totala finansiella skulder	**–**	**–446 222**	**–446 222**	**–446 222**
MODERBOLAGET 2021				
Kundfordringar	125 198	–	125 198	125 198
Fordringar hos koncernföretag	319 796	–	319 796	319 796
Övriga kortfristiga fordringar	194 209	–	194 209	194 209
Upplupna intäkter	13 100	–	13 100	13 100
Kassa och bank	483	–	483	483
Totala finansiella tillgångar	**652 786**	**–**	**652 786**	**652 786**
Skulder till kreditinstitut	–	–111 544	–111 544	–111 544
Leverantörsskulder	–	–640 020	–640 020	–640 020
Skulder till koncernföretag	–	–25 025	–25 025	–25 025
Övriga kortfristiga skulder	–	–1 170	–1 170	–1 170
Upplupna kostnader	–	–15 567	–15 567	–15 567
Totala finansiella skulder	**–**	**–793 326**	**–793 326**	**–793 326**
MODERBOLAGET 2020				
Kundfordringar	79 927	–	79 927	79 927
Fordringar hos koncernföretag	153 249	–	153 249	153 249
Övriga kortfristiga fordringar	89 179	–	89 179	89 179
Upplupna intäkter	–	–	–	–
Kassa och bank	225 071	–	225 071	225 071
Totala finansiella tillgångar	**547 426**	**–**	**547 426**	**547 426**
Leverantörsskulder	–	–378 227	–378 227	–378 227
Skulder till koncernföretag	–	–18 177	–18 177	–18 177
Övriga kortfristiga skulder	–	–2	–2	–2
Upplupna kostnader	–	–9 908	–9 908	–9 908
Totala finansiella skulder	**–**	**–406 314**	**–406 314**	**–406 314**

NOT 21 LEASINGAVTAL

REDOVISNINGSPRINCIPER

LEASING

Leasingavtal redovisas i balansräkningen som nyttjanderättstillgångar. Bolaget har leasingavtal avseende främst kontorslokaler och bilar. Bolaget har valt att exkludera leasingavtal där den underliggande tillgången är av lågt värde.

Leasingkostnaderna redovisas som avskrivningar på nyttjanderätts-tillgångar och finansiella räntekostnader på leasingskulderna.

Moderbolaget redovisar all leasing som operationell leasing varpå kostnaderna redovisas direkt i resultaträkningen under respektive period.

Nedan framgår upplysningar om redovisade värden avseende nyttjanderätter per underliggande tillgångsslag. Huvuddelen av koncernens operationella leasingavtal utgörs av hyreskostnader för moderbolagets lokal samt kontorslokaler för koncernens dotterbolag Pricer SAS samt Pricer Inc. Möjligheter till förlängningar eller uppsägning har inte beaktats då bolaget inte är rimligt säker på att utnyttja dessa alternativ.

NYTTJANDERÄTTSTILLGÅNGAR – KONCERNEN

	2021			2020		
	Lokaler	**Bilar**	**Totalt**	**Lokaler**	**Bilar**	**Totalt**
Ingående balans	40 389	3 294	43 683	50 789	4 193	54 980
Nya kontrakt	–	3 399	3 399	1 684	1 639	3 323
Nyttjanderätter som löpt ut	–	–688	–688	–	–227	–227
Årets avskrivningar	–10 909	–1 523	–12 432	–10 443	–1 340	–11 783
Valutakursdifferens	860	51	911	–1 641	–971	–2 612
Redovisat värde	**30 340**	**4 533**	**34 873**	**40 389**	**3 294**	**43 683**

Nedan tydliggörs förfallotidpunkterna avseende bokfört värde av leasingskulderna. Odiskonterade kontrakterade åtaganden för leasing och övriga finansiella skulder framgår av not 20.

LEASINGSKULDER – KONCERNEN

	2021-12-31	2020-12-31
Kortfristiga – inom ett år	12 756	11 772
Långfristiga – mellan ett och fem år	24 027	31 395
Långfristiga – mer än fem år	–	2 133
Totalt	**36 783**	**45 300**

Finansiella skulder till kreditinstitut utgörs enbart av leasingskulder. Förändringar i skulder hänförliga till finansieringsverksamheten framgår av nedan tabell.

SKULDER HÄNFÖRLIGA TILL FINANSIERINGSVERKSAMHETEN – KONCERNEN

	2021	2020
Skuld redovisad per 1 januari	45 300	54 649
Nya kontrakt	3 399	3 323
Amorteringar av leasingskulder	–12 132	–11 033
Nyttjanderätter som löpt ut	–688	–227
Valutakursdifferens	904	–1 412
Redovisat värde	**36 783**	**45 300**

Belopp redovisade i resultaträkningen hänförliga till leasingavtal framgår av nedan tabell.

BELOPP REDOVISADE I RESULTATRÄKNINGEN – KONCERNEN

	2021	2020
Avskrivningar för nyttjanderättstillgångar	12 432	11 783
Räntekostnader för leasingskulder	1 037	1 122
Variabla leasingkostnader som inte inkluderas i värderingen av leasingskulder	1 209	1 199
Kostnader hänförliga till korttidsleasingavtal	–	–
Kostnader hänförliga till leasingavtal av lågt värde	713	462
Totalt	**15 391**	**14 566**

Kassautflöde hänförligt till leasingskulden framgår av nedan tabell.

KASSAUTFLÖDE – KONCERNEN

	2021	2020
Räntekostnader för leasingskulder	1 037	1 122
Amorteringar av leasingskulder	12 132	11 033
Totalt	**13 169**	**12 155**

Moderbolaget har operationella leasingavtal för främst hyreskontrakt. Den redovisade kostnaden i moderbolaget avseende leasingavtal uppgick till 10 002 TSEK (8 935) under året. Nedan framgår upplysningar om moderbolagets icke uppsägningsbara leasingbetalningar.

ICKE UPPSÄGNINGSBARA LEASINGBETALNINGAR FÖR OPERATIONELLA LEASINGAVTAL – MODERBOLAGET

	2021	2020
Kortfristiga – inom ett år	8 077	8 274
Långfristiga – mellan ett och fem år	9 623	17 941
Långfristiga – mer än fem år	–	256
Totalt	**17 700**	**26 470**

NOT 22 STÄLLDA SÄKERHETER OCH EVENTUALFÖRPLIKTELSER

REDOVISNINGSPRINCIPER
EVENTUALFÖRPLIKTELSE
En eventualförpliktelse föreligger om det finns ett möjligt åtagande som härrör från inträffade händelser och vars förekomst bekräftas endast av en eller flera osäkra framtida händelser. Eventualförpliktelsen redovisas inte som skuld eller avsättning på grund av att det inte är troligt att ett utflöde av resurser kommer att krävas eller för att förpliktelsens storlek inte kan beräknas med tillräcklig tillförlitlighet.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2021	2020	2021	2020
Ställda säkerheter				
För egna skulder och avsättningar				
Företagsinteckningar	100 000	59 625	100 000	59 625
Totalt	**100 000**	**59 625**	**100 000**	**59 625**

	Koncernen		Moderbolaget	
	2021	2020	2021	2020
Eventualförpliktelser				
Tullverket	5 726	5 057	300	144
Hyresgarantier	1 700	1 700	1 700	1 700
Totalt	**7 426**	**6 757**	**2 000**	**1 844**

Företagsinteckning är en generell säkerhet i form av ett åtagande gentemot banker. Hos moderbolaget är garantier utfärdade till tullmyndighet, hyresvärd samt förskottsbetalningar från kund. För bankgaranti finns spärrade medel på bolagens bankkonton.

NOT 23 TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Moderbolaget har en närståenderelation med sina dotterföretag, se not 24.

SAMMANSTÄLLNING ÖVER TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE:

	År	Försäljning av varor och tjänster till närstående	Inköp av varor och tjänster från närstående	Ränteintäkter	Fordran hos närstående per 31 december	Skuld till närstående per 31 december
Dotterföretag	2021	1 050 393	–4 822	136	331 504	25 025
Dotterföretag	2020	1 126 894	–4 263	135	164 928	18 177

Transaktioner med nyckelpersoner i ledande ställning
Personer i ledande ställning erhåller inga ersättningar förutom arvoden och löneersättningar. Se vidare not 4 Anställda och personalkostnader.
Inga väsentliga transaktioner har ägt rum med närstående som materiellt påverkar Pricers finansiella ställning eller resultat.

NOT 24 ANDELAR I KONCERNFÖRETAG

	Moderbolaget	
	2021	2020
Ackumulerade anskaffningsvärden		
Vid årets början	1 158 142	1 154 142
Lämnade aktieägartillskott	–	574
Lämnade koncernbidrag	–	4 435
Återbetalda aktieägartillskott	–938	–1 009
Vid årets utgång	**1 157 204**	**1 158 142**
Ackumulerade nedskrivningar		
Vid årets början	–967 205	–967 205
Vid årets utgång	**–967 205**	**–967 205**
Redovisat värde andelar i koncernföretag	**189 999**	**190 937**

SPECIFIKATION AV MODERBOLAGETS DIREKTA INNEHAV AV ANDELAR I DOTTERFÖRETAG:

Dotterföretag / Org.nr / Säte	Andel i %	Antal aktier/ andelar	Valuta	2021-12-31 Redovisat värde	2020-12-31 Redovisat värde
Pricer Consulting AB, 556429-6027, Stockholm, Sverige	100	1 000	SEK	100	100
Pricer Communication AB, 556450-7563, Stockholm, Sverige	100	100 000	SEK	9 045	9 045
Pricer Explorative Research (PER) AB, 556454-7098, Stockholm, Sverige	100	260	SEK	527	527
Pricer SAS, RCS 395 238 751, Paris, Frankrike	100	2 138	EUR	170 228	170 228
Pricer Inc., 22-3215520, Delaware , USA	100	223 000	USD	9 759	10 698
Pricer GmbH, HR B 13017, Marktoberdorf, Bavaria, Germany	100	25 000	EUR	236	236
Pricer Italy Srl, 11384260961, Milano, Italy	100	10 000	EUR	104	104
Pricer E.S.L. Israel Ltd, 511838732, Tel Aviv, Israel	100	56 667 922	ILS	0	0
Pricer Etiquetas Electronicas de Mexico S.A. de C.V., Mexiko	100	100 000	MXN	0	–
Andelar i koncernföretag				**189 999**	**190 937**

NOT 25 KASSAFLÖDESANALYS

	Koncernen		Moderbolaget	
	2021	2020	2021	2020
Likvida medel				
Följande delkomponenter ingår i likvida medel:				
Kassa och bank	16 547	262 414	483	225 071
Total enligt rapport över finansiell ställning	**16 547**	**262 414**	**483**	**225 071**
Total enligt kassa-flödesanalysen	**16 547**	**262 414**	**483**	**225 071**

Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	Koncernen		Moderbolaget	
	2021	2020	2021	2020
Avskrivningar	56 659	43 244	43 252	30 371
Nedskrivningar	59	2 294	59	2 294
Periodiserade kostnader för aktiesparprogram	–4 853	2 633	–4 853	2 633
Kursdifferenser/ omräkningsdifferenser	–10 868	–5 764	–11 192	–4 851
Förändring avsättningar	680	11 719	–786	9 895
Poster som inte ingår i kassaflödet	**41 677**	**54 126**	**26 480**	**40 342**

NOT 26 VINSTDISPOSITION

REDOVISNINGSPRINCIPER
UTBETALNING AV KAPITAL TILL ÄGARNA
Av styrelsen föreslagen utdelning redovisas som skuld efter det att årsstämman godkänt utdelningen fram till dess utbetalning sker.

Till årsstämmans finns följande medel att förfoga:	**SEK**
Överkursfond	193 411 143
Balanserade vinstmedel	43 643 502
Årets resultat	48 976 993
Summa disponibla medel	**286 031 638**

Styrelsen föreslår att medlen disponeras enligt följande:	
Utdelning 1,00 SEK/aktie, totalt 110 323 503 aktier	110 323 503
Summa att upplösa från Balanserade vinstmedel	**110 323 503**
Balanseras i ny räkning	**175 708 135**

Utbetalningen av utdelningen föreslås om 1,00 SEK. Som avstämningsdatum föreslås 3 november 2022. Om stämman beslutar i enighet med förslaget beräknas utdelning betalas ut genom Euroclear Sweden AB den 8 november 2022. Styrelsens motivering framgår av sidan 61.

NOT 27 VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER ÅRETS UTGÅNG

Pricers styrelse har den 13 februari 2022 utsett Magnus Larsson till tillförordnad VD för Pricer. Magnus Larsson har varit Vice President Customer Operations på Pricer sedan 2019. Magnus Larsson efterträdde Magnus Midgard, Group Finance Director, som var tillförordnad VD och som i sin tur efterträdde Helena Holmgren som beslutade att avgå som VD den 10 februari 2022. Styrelsens ordförande Knut Faremo är arbetande styrelseordförande fram till dess att en ny VD är på plats.

Pricer har utökat sin checkräkningskredit under en begränsad period för att hantera ett ökat rörelsekapitalbehov.

Gällande situationen i Ryssland och Ukraina har Pricer en mycket begränsad exponering mot berörda marknader och ser ingen direkt påverkan på verksamheten.

Styrelsens förslag till vinstdisposition

Till årsstämman finns följande medel att förfoga	SEK
Överkursfond	193 411 143
Balanserade vinstmedel	43 643 502
Årets resultat	48 976 993
Summa disponibla medel	**286 031 638**
Styrelsen föreslår att medlen disponeras enligt följande: Utdelning 1,00 SEK/aktie, totalt 110 323 503 utestående aktier	110 323 503
Summa att upplösa från Balanserade vinstmedel	**110 323 503**
Balanseras i ny räkning	**175 708 135**

Utbetalningen av utdelningen föreslås i november 2022.

Med anledning av styrelsens förslag till vinstutdelning får styrelsen härmed lämna följande yttrande i enlighet med 18 kap. 4 § aktiebolagslagen (2005:551).

Verksamhetens art och omfattning framgår av bolagsordningen och avgivna årsredovisningar.

Den verksamhet som bedrivs i bolaget medför inte risker utöver vad som förekommer eller kan antas förekomma i branschen eller de risker som i övrigt är förenade med bedrivande av näringsverksamhet. Beträffande väsentliga händelser hänvisas till vad som framgår av förvaltningsberättelsen.

Bolagets och koncernens ekonomiska ställning den 31 december 2021 framgår av den senast avgivna årsredovisningen. Det framgår också av årsredovisningen vilka principer som tillämpats för värdering av tillgångar, avsättningar och skulder. Den 31 december 2021 uppgick moderbolagets och koncernens soliditet till 41 respektive 46 procent. Efter genomförd utdelning skulle moderbolagets och koncernens soliditet uppgå till 37 respektive 42 procent. Detta bedöms vara fullgott beaktat hur verksamheten utvecklas. Likviditeten i bolaget och koncernen bedöms nu vara stabil efter en tids nedåtgående trend med hög kapitalbindning till följd av utmaningar i transportledet. Styrelsens uppfattning är att den föreslagna utdelningen inte hindrar bolaget, och övriga i koncernen ingående bolag, från att fortsätta sin verksamhet, från att fullgöra sina förpliktelser på kort och lång sikt eller från att fullgöra erforderliga utvecklings- och andra investeringsprojekt. Likviditetsprognosen innefattar även beredskap för att klara variationer i de löpande betalningsförpliktelserna. Styrelsens bedömning är således att storleken på det egna kapitalet, såsom det redovisats i den senast avgivna årsredovisningen, står i rimlig proportion till omfattningen på bolagets verksamhet och de risker som är förenade med verksamhetens bedrivande med beaktande av den nu föreslagna utdelningen.

Med hänvisning till det ovanstående och vad som i övrigt kommit till styrelsens kännedom är styrelsens uppfattning att en allsidig bedömning av moderbolagets och koncernens ekonomiska ställning medför att utdelningen är försvarlig med hänvisning till de krav som verksamhetens art, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets och koncernens eget kapital samt bolagets och koncernens konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Den föreslagna utdelningen kan därmed försvaras med hänsyn till vad som anges i 17 kap 3 § andra och tredje styckena i aktiebolagslagen (försiktighetsregeln).

Styrelsens och VD:s intygande

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att årsredovisningen har upprättats i enlighet med god redovisningssed i Sverige och koncernredovisningen har upprättats i enlighet med de internationella redovisningsstandarder som avses i Europaparlamentets och rådets förordning (EG) nr 1606/2002 av den 19 juli 2002 om tillämpning av internationella redovisningsstandarder.

Års- och hållbarhetsredovisningen respektive koncernredovisningen ger en rättvisande bild av moderbolagets och koncernens ställning och resultat. Förvaltningsberättelsen för moderbolaget respektive koncernen ger en rättvisande översikt över utvecklingen av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Års- och hållbarhetsredovisningen samt koncernredovisningen har, som framgår ovan, godkänts för utfärdande av styrelsen och verkställande direktören den 7 april 2022. Resultaträkning och balansräkning för moderbolaget samt rapport över totalresultat och rapport över finansiell ställning för koncernen blir föremål för fastställelse på årsstämman den 11 maj 2022.

Stockholm den 7 april 2022

Knut Faremo
Ordförande

Hans Granberg

Jenni Virnes

Jonas Guldstrand

Göran Sundholm

Magnus Larsson
Tillförordnad Verkställande Direktör och Koncernchef

Vår revisionsberättelse har lämnats den 7 april 2022

Ernst & Young AB

Jakob Wojcik
Auktoriserad revisor
Huvudansvarig revisor

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Pricer AB (publ), org nr 556427-7993

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Pricer AB (publ) för år 2021. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 28–62 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2021 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2021 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), så som de antagits av EU, och årsredovisningslagen.

Förvaltningsberättelsen och bolagsstyrningsrapporten är förenliga med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar, och bolagsstyrningsrapporten är i överensstämmelse med årsredovisningslagen.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Våra uttalanden i denna rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen är förenliga med innehållet i den kompletterande rapport som har överlämnats till moderbolagets revisionsutskott i enlighet med Revisorsförordningens (537/2014) artikel 11.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav. Detta innefattar att, baserat på vår bästa kunskap och övertygelse, inga förbjudna tjänster som avses i Revisorsförordningens (537/2014) artikel 5.1 har tillhandahållits det granskade bolaget eller, i förekommande fall, dess moderföretag eller dess kontrollerade företag inom EU.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Särskilt betydelsefulla områden

Särskilt betydelsefulla områden för revisionen är de områden som enligt vår professionella bedömning var de mest betydelsefulla för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen för den aktuella perioden. Dessa områden behandlades inom ramen för revisionen av, och i vårt ställningstagande till, årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet, men vi gör inga separata uttalanden om dessa områden. Beskrivningen nedan av hur revisionen genomfördes inom dessa områden ska läsas i detta sammanhang.

Vi har fullgjort de skyldigheter som beskrivs i avsnittet Revisorns ansvar i vår rapport om årsredovisningen också inom dessa områden. Därmed genomfördes revisionsåtgärder som utformats för att beakta vår bedömning av risk för väsentliga fel i årsredovisningen och koncernredovisningen. Utfallet av vår granskning och de granskningsåtgärder som genomförts för att behandla de områden som framgår nedan utgör grunden för vår revisionsberättelse.

Intäktsredovisning

Beskrivning av området	Hur detta område beaktades i revisionen
Intäkterna uppgår för år 2021 till 1 766 MSEK i rapporten över totalresultat för koncernen. Intäktsredovisning sker när det är sannolikt att de framtida ekonomiska fördelarna kommer att tillfalla bolaget och dessa fördelar kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Intäkter från licensavtal gentemot slutkunder redovisas i samband med leverans eller installation beroende på avtalets konstruktion, och intäkter från licensavtal gentemot partnerföretag redovisas i samband med leverans. Supportintäkter redovisas linjärt över avtalsperioden. Intäktsredovisning kopplat till ersättning för licenser gentemot slutkund kräver att företagsledningen gör bedömningar avseende när i tiden som leverans eller respektive delleverans har uppfyllts. Detta medför att redovisning av koncernens intäkter innefattar ett visst inslag av bedömningar. Därför har intäktsredovisning bedömts vara ett särskilt betydelsefullt område i revisionen. En beskrivning av de antaganden som ligger till grund för företagets intäktsredovisning framgår av avsnittet redovisningsprinciper i not 1–2..	Vi har granskat att redovisningen av intäkter är förenlig med IFRS. Vi har genomfört detaljerad analytisk granskning med hjälp av databaserade analysverktyg, genomgång av avtal och stickprovskontroller av periodiseringar i samband med bokslut för att bedöma relevansen i redovisningen av intäkter. Vi har särskilt fokuserat på granskning av mer komplexa och nya kundavtal samt avklippskontroll av intäkter före respektive efter balansdagen. Vi har även bedömt huruvida lämnade upplysningar i årsredovisningen är ändamålsenliga.

Nedskrivning av goodwill och aktier i dotterbolag

Beskrivning av området	Hur detta område beaktades i revisionen
Goodwill redovisas till 258 MSEK (253 MSEK) i rapport över finansiell ställning för koncernen per 31 december 2021 och aktier i dotterbolag redovisas till 190 MSEK (191 MSEK) i moderbolagets balansräkning. Som framgår av not 9 genomförs årligen, eller när det finns en indikation på nedskrivningsbehov, ett nedskrivningstest. Goodwill allokeras till kassagenererande enheter och i de fall det redovisade värdet överstiger det beräknade återvinningsvärdet skrivs tillgången ned till sitt återvinningsvärde. Återvinningsvärdet fastställs genom att beräkna nyttjandevärdet och av not 9 framgår att vid beräkning av nyttjandevärdet görs antaganden om framtida resultatutveckling. För 2021 har inget nedskrivningsbehov bedömts föreligga. I not 9 framgår för vilka parametrar uppskattningar och bedömningar har gjorts. Till följd av de bedömningar och väsentliga antaganden som krävs vid beräkning av nyttjandevärdet har vi bedömt värdering av goodwill och aktier i dotterbolag som ett särskilt betydelsefullt område i revisionen.	I vår revision har vi utvärderat bolagets process för att upprätta nedskrivningstest. Vi har granskat hur kassagenererande enheter identifieras mot fastställda kriterier och jämfört med hur bolaget internt följer upp verksamheten. Vi har med hjälp av värderingsexperter utvärderat använda värderingsmetoder och beräkningsmodeller. Vi har även bedömt rimligheten i gjorda antaganden och känslighetsanalyser för förändrade antaganden och gjort jämförelser mot historiska utfall samt precision i tidigare gjorda prognoser. Rimligheten i använd diskonteringsränta och långsiktig tillväxt för respektive enhet har vi utvärderat genom jämförelser med andra bolag i samma bransch. Vi har även bedömt huruvida lämnade upplysningar i årsredovisningen är tillräckliga och ändamålsenliga.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 2–27. Även ersättningsrapporten för räkenskapsåret 2021 utgör annan information. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS så som de antagits av EU. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Styrelsens revisionsutskott ska, utan att det påverkar styrelsens ansvar och uppgifter i övrigt, bland annat övervaka bolagets finansiella rapportering.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om att årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller fel och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på fel, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.

- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag inte längre kan fortsätta verksamheten.
- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.
- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

Vi måste också förse styrelsen med ett uttalande om att vi har följt relevanta yrkesetiska krav avseende oberoende, och ta upp alla relationer och andra förhållanden som rimligen kan påverka vårt oberoende, samt i tillämpliga fall tillhörande motåtgärder.

Av de områden som kommuniceras med styrelsen fastställer vi vilka av dessa områden som varit de mest betydelsefulla för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen, inklusive de viktigaste bedömda riskerna för väsentliga felaktigheter, och som därför utgör de för revisionen särskilt betydelsefulla områdena. Vi beskriver dessa områden i revisionsberättelsen såvida inte lagar eller andra författningar förhindrar upplysning om frågan.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Revisorns granskning av förvaltning och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning av Pricer AB (publ) för år 2021 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet *Revisorns ansvar*. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget.
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat styrelsens motiverade yttrande samt ett urval av underlagen för detta för att kunna bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Revisorns granskning av ESEF-rapporten

Uttalande

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en granskning av att styrelsen och verkställande direktören har upprättat årsredovisningen och koncernredovisningen i ett format som möjliggör enhetlig elektronisk rapportering (ESEF-rapporten) enligt 16 kap. 4 a § lagen (2007:528) om värdepappersmarknaden för Pricer AB (publ) för år 2021.

Vår granskning och vårt uttalande avser endast det lagstadgade kravet.

Enligt vår uppfattning har ESEF-rapporten #[aa3ab2eb714e7d12f205ead70fda0a147220d8c7a29c8cbea9e645c2d3721367] upprättats i ett format som i allt väsentligt möjliggör enhetlig elektronisk rapportering.

Grund för uttalandet

Vi har utfört granskningen enligt FARs rekommendation RevR 18 *Revisorns granskning av ESEF-rapporten*. Vårt ansvar enligt denna rekommendation beskrivs närmare i avsnittet *Revisorns ansvar*. Vi är oberoende i förhållande till Pricer AB (publ) enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de bevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för vårt uttalande.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att ESEF-rapporten har upprättats i enlighet med 16 kap. 4 a § lagen (2007:528) om värdepappersmarknaden, och för att det finns en sådan intern kontroll som styrelsen och verkställande direktören bedömer nödvändig för att upprätta ESEF-rapporten utan väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Revisorns ansvar

Vår uppgift är att uttala oss med rimlig säkerhet om ESEF-rapporten i allt väsentligt är upprättad i ett format som uppfyller kraven i 16 kap. 4 a § lagen (2007:528) om värdepappersmarknaden, på grundval av vår granskning.

RevR 18 kräver att vi planerar och genomför våra granskningsåtgärder för att uppnå rimlig säkerhet att ESEF-rapporten är upprättad i ett format som uppfyller dessa krav.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en granskning som utförs enligt RevR 18 och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i ESEF-rapporten.

Revisionsföretaget tillämpar ISQC 1 *Kvalitetskontroll för revisionsföretag som utför revision och översiktlig granskning av finansiella rapporter samt andra bestyrkandeuppdrag och näraliggande tjänster* och har därmed ett allsidigt system för kvalitetskontroll vilket innefattar dokumenterade riktlinjer och rutiner avseende efterlevnad av yrkesetiska krav, standarder för yrkesutövningen och tillämpliga krav i lagar och andra författningar.

Granskningen innefattar att genom olika åtgärder inhämta bevis om att ESEF-rapporten har upprättats i ett format som möjliggör enhetlig elektronisk rapportering av årsredovisningen och koncernredovisning. Revisorn väljer vilka åtgärder som ska utföras, bland annat genom att bedöma riskerna för väsentliga felaktigheter i rapporteringen vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag. Vid denna riskbedömning beaktar revisorn de delar av den interna kontrollen som är relevanta för hur styrelsen och verkställande direktören tar fram underlaget i syfte att utforma granskningsåtgärder som är ändamålsenliga med hänsyn till omständigheterna, men inte i syfte att göra ett uttalande om effektiviteten i den interna kontrollen. Granskningen omfattar också en utvärdering av ändamålsenligheten och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens antaganden.

Granskningsåtgärderna omfattar huvudsakligen en teknisk validering av ESEF-rapporten, dvs. om filen som innehåller ESEF-rapporten uppfyller den tekniska specifikation som anges i kommissionens delegerade förordning (EU) 2019/815 och en avstämning av att ESEF-rapporten överensstämmer med den granskade årsredovisningen och koncernredovisningen.

Vidare omfattar granskningen även en bedömning av huruvida ESEF-rapporten har märkts med iXBRL som möjliggör en rättvisande och fullständig maskinläsbar version av koncernens resultat-, balans- och egetkapitalräkningar samt kassaflödesanalysen.

Ernst & Young AB, Box 7850, 103 99 Stockholm, utsågs till Pricer AB (publ) revisor av bolagsstämman den 11 maj 2021 och har varit bolagets revisor sedan 23 april 2015.

Stockholm den 7 april 2022
Ernst & Young AB

Jakob Wojcik
Auktoriserad revisor

Femårsöversikt – koncernen

SAMTLIGA BELOPP I MSEK OM ANNAT EJ ANGES	2021	2020	2019	2018	2017
NYCKELTAL					
Nettoomsättning	1 765,8	1 759,5	1 002,9	1 194,5	827,8
Bruttoresultat	394,7	423,1	331,0	272,2	216,0
Rörelsekostnader	–291,8	–282,1	–227,2	–188,3	–155,4
Jämförelsestörande kostnader	–	–	–	–	–1,5
Rörelsekostnader justerade för jämförelsestörande kostnader	–291,8	–282,1	–227,2	–188,3	–153,9
Rörelseresultat	97,2	155,2	100,4	89,1	55,7
Rörelsekapital	331,7	127,2	194,8	212,9	186,9
Kassaflöde från den löpande verksamheten	–174,7	264,9	145,3	83,7	–8,2
Finansiella mått					
Soliditet, procent	46	59	72	69	78
Marginalmått					
Bruttomarginal, procent	22,4	24,0	33,0	22,8	26,1
Rörelsemarginal, procent	5,5	8,8	10,0	7,5	6,7
Avkastningsmått					
Eget kapital per aktie före utspädning	7,2	7,4	7,4	7,0	6,5
Eget kapital per aktie efter utspädning	7,2	7,4	7,3	6,9	6,5
Resultat per aktie före utspädning	0,72	1,16	0,89	0,79	0,35
Resultat per aktie efter utspädning	0,71	1,15	0,88	0,79	0,35
P/S tal	1,53	2,43	2,06	0,86	1,13
Övriga mått					
Orderingång	1 610	1 588	1 504	1 268	872
Orderstock den 31 december	383	495	731	224	133
Medelantal anställda	172	144	127	109	101
Antal anställda vid utgången av resp. år	180	150	135	115	104

Alternativa nyckeltal

Utöver de finansiella nyckeltal som omfattas av IFRS regelverk inkluderar denna rapport även andra nyckeltal och mått, s.k. alternativa nyckeltal, som Pricer anser vara viktiga för att följa upp, analysera och styra verksamheten. Dessa nyckeltal och mått tillhandahåller även bolagets intressenter med användbar information om bolagets finansiella ställning, resultat och utveckling på ett konsekvent sätt. Nedan framgår avstämningar och definitioner av de alternativa nyckeltal och mått som används i denna rapport och som inte går att utläsa direkt från de finansiella rapporterna.

ALTERNATIVA NYCKELTAL	DEFINITION	ORSAK TILL ANVÄNDNING
RESULTATMÅTT		
Förändring i nettoomsättning justerat för valutakursförändringar	Relationen mellan periodens nettoomsättning och jämförelseperiodens nettoomsättning omräknad med periodens valutakurser.	Måttet används av ledningen för att följa underliggande förändring i nettoomsättning i jämförbara valutor.
Bruttoresultat	Nettoomsättning minus Kostnad för sålda varor.	Bruttoresultatet är ett viktigt mått för ledningen då det används för att analysera verksamhetens underliggande utveckling rensat för exempelvis produktmix och prisförändringar som kan ge kraftiga svängningar i nettoomsättningen.
Rörelsekostnader	Avser försäljningskostnader, administrationskostnader och forsknings- och utvecklingskostnader som ingår i den löpande verksamheten.	Rörelsekostnaderna ger en samlad bild av de kostnader som belastar den löpande verksamheten och är ett viktigt mått internt som ledningen kan påverka i hög utsträckning.
Jämförelsestörande kostnader	Kostnader av engångskaraktär som inte tillhör den löpande affärsverksamheten, exempelvis personalkostnader relaterade till omstruktureringar.	Måttet används av ledningen för att förstå vilka kostnader som inte tillhör den underliggande löpande verksamheten.
Rörelsekostnader justerade för jämförelsestörande kostnader	Rörelsekostnader minus jämförelsestörande kostnader.	Nyckeltalet används av ledningen för att möjliggöra jämförbarhet av rörelsekostnaderna mellan perioder samt prognostisera framtida kostnadsutveckling.
Rörelseresultat	Resultat före finansiella poster och skatt.	Rörelseresultatet ger en samlad bild av den totala resultatgenereringen i den operativa verksamheten. Detta är ett mycket viktigt mått internt som ledningen kan påverka i högre utsträckning än nettoresultatet.
Rullande fyra kvartal	Finansiella nyckeltal och mått baserade på senaste fyra kvartalen.	Rullande fyra kvartal används för att visa finansiell utveckling över tid justerat för eventuella säsongseffekter.
MARGINALMÅTT		
Bruttomarginal	Bruttoresultat i procent av nettoomsättning.	Bruttomarginalen används såväl i den interna utvärderingen av enskilda affärer som för att följa utvecklingen över tiden för bolaget som helhet.
Rörelsemarginal	Rörelseresultat i procent av nettoomsättning.	Rörelsemarginalen är ett av ledningens viktigaste mått för uppföljning av verksamheten då det mäter bolagets förmåga att omvandla nettoomsättning till rörelseresultat.
KAPITAL- OCH FINANSIELLA MÅTT		
Soliditet	Eget kapital i procent av totala tillgångarna.	Ett traditionellt mått som ger en indikation på företagets förmåga att betala sina skulder.
AVKASTNINGSMÅTT		
Eget kapital per aktie före/efter utspädning	Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare dividerat med viktat antal aktier före/efter utspädning på balansdagen. Utspädningseffekt kan uppkomma från bolagets utestående teckningsoptioner eller aktiesparprogram.	Måttet används för visa på det egna kapitalets utveckling per aktie över tid samt att möjliggöra jämförbarhet med andra bolag.
Resultat per aktie före/efter utspädning	Periodens resultat hänförligt till moderbolagets ägare dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier före/efter utspädning under perioden. Utspädningseffekt kan uppkomma från bolagets utestående teckningsoptioner eller aktiesparprogram.	Måttet används för visa på resultatets utveckling per aktie över tid samt att möjliggöra jämförbarhet med andra bolag.
P/S-tal	Aktiekursen på balansdagen dividerat med nettoomsättning per genomsnittligt antal aktier.	Ett traditionellt mått på bolagets värdering i förhållande till omsättningen som möjliggör jämförbarhet med andra bolag.
ÖVRIGA MÅTT		
Orderingång	Värdet av bindande kundorder, fakturerade serviceavtal samt avrop under ramavtal. Förväntat framtida värde av ramavtal ingår ej.	Orderingången används för att mäta efterfrågan på bolagets produkter och tjänster under en given period. Måttet är också en viktig trendindikator om efterfrågan ökar/minskar mellan perioder.
Förändring i orderingång justerat för valutakursförändringar	Relationen mellan periodens orderingång och jämförelseperiodens orderingång omräknad med periodens valutakurser.	Måttet används av ledningen för att följa underliggande förändring i orderingång i jämförbara valutor.
Orderstock	Värdet av orderingång som ej fakturerats.	Storleken på orderstocken ger en indikation om nettoomsättningens utveckling på kort till medellång sikt.

Alternativa nyckeltal

BELOPP I MSEK OM ANNAT EJ ANGES	2021	2020
RESULTATMÅTT		
Rörelsekostnader		
Försäljningskostnader	–149,4	–148,7
Administrationskostnader	–77,9	–78,0
Forsknings- och utvecklingskostnader	–64,5	–55,4
Rörelsekostnader	**–291,8**	**–282,1**
Rörelsekostnader justerade för jämförelsestörande poster		
Rörelsekostnader	–291,8	–282,1
– Varav jämförelsestörande poster	–	–
Rörelsekostnader justerade för jämförelsestörande poster	**–291,8**	**–282,1**
MARGINALMÅTT		
Nettoomsättning	1 765,8	1 759,5
Bruttoresultat	394,7	423,1
Bruttomarginal, procent	**22,4**	**24,0**
Rörelseresultat	97,2	155,2
Rörelsemarginal, procent	**5,5**	**8,8**
KAPITAL- OCH FINANSIELLA MÅTT		
Soliditet		
Totala tillgångar	1 730,7	1 394,5
Eget kapital	796,9	819,0
Soliditet, procent	**46**	**59**
AVKASTNINGSMÅTT		
Eget kapital per aktie före/efter utspädning		
Antal utestående aktier, miljontal	110,3	110,2
Utspädningseffekt, miljontal	0,8	0,9
Eget kapital	796,9	819,0
Eget kapital per aktie före utspädning, SEK	**7,22**	**7,43**
Eget kapital per aktie efter utspädning, SEK	**7,17**	**7,37**
Resultat per aktie före/efter utspädning		
Genomsnittligt antal utestående aktier, miljontal	110,2	110,3
Utspädningseffekt, miljontal	0,8	0,9
Periodens resultat	79,1	127,5
Resultat per aktie före utspädning, SEK	**0,72**	**1,16**
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	**0,71**	**1,15**
P/S tal		
Nettoomsättning	1 765,8	1 759,5
Genomsnittligt utestående antal aktier, miljontal	110,2	110,3
Nettoomsättning per genomsnittligt antal aktier, SEK	16,02	15,59
Aktiekurs vid periodens utgång, B-aktie	24,50	38,75
P/S tal, SEK	**1,53**	**2,43**

Aktieägarinformation

Årsstämma
Årsstämman äger rum den 11 maj 2022. Styrelsen har beslutat att årsstämman ska genomföras utan fysisk närvaro av aktieägare, ombud och utomstående. Aktieägare ska istället endast ha möjlighet att utöva sin rösträtt per post före stämman. Aktieägarna kommer dock att ha möjlighet att ställa frågor skriftligen via e-post inför stämman.

Aktieägare välkomnas att skicka in sina eventuella frågor per e-post till ir@pricer.com i enlighet med anvisningar under rubriken Rätt att begära upplysningar. Frågorna och svaren kommer att publiceras på bolagets hemsida www.pricer.com/sv/om-pricer/bolagsstyrning/arsstamma/ senast 5 dagar före stämman tillsammans med en webcast med styrelsens ordförande och VD innehållande deras reflektioner kring 2021.

Information om de av stämman fattade besluten offentliggörs onsdagen den 11 maj 2022, så snart utfallet av poströstningen är slutligt sammanställt.

Rätt att delta vid årsstämman
Aktieägare som önskar delta i årsstämman ska dels vara införd i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken tisdagen den 3 maj 2022, dels anmäla sitt deltagande till stämman genom att avge sin poröst så att prostösten är inkommen senast tisdagen den 10 maj 2022.

Förvaltarregistrerade aktier
För att ha rätt att delta i stämman måste en aktieägare som låtit förvaltarregistrera sina aktier, förutom att anmäla sig till stämman genom att avge sin poröst, låta registrera aktierna i eget namn så att aktieägaren blir upptagen i framställningen av aktieboken per avstämningsdagen tisdagen den 3 maj 2022. Sådan registrering kan vara tillfällig (s.k. rösträttsregistrering) och begärs hos förvaltaren enligt förvaltarens rutiner i sådan tid i förväg som förvaltaren bestämmer. Rösträttsregistrering som har gjorts av relevant förvaltare senast torsdagen den 5 maj 2022 kommer att beaktas vid framställningen av aktieboken.

Poröstning
Styrelsen har beslutat att aktieägarna ska kunna utöva sin rösträtt endast genom poröstning enligt 22 § lagen (2022:121) om tillfälliga undantag för att underlätta genomförandet av bolags- och föreningsstämmor. För poröstningen ska ett särskilt formulär användas. Poröstningsformuläret finns tillgängligt på bolagets hemsida från och med den 13 april 2022, www.pricer.com. Formuläret gäller dessutom som anmälan till årsstämman.

Aktieägaren får inte förse prostösten med särskilda instruktioner eller villkor. Om så sker är hela prostösten ogiltig.

Röster som mottages senare än den 10 maj 2022 kommer att bortses från.

Fullmakter
Om aktieägare poröstar genom ombud ska en skriftlig och daterad fullmakt undertecknad av aktieägaren i original bifogas poröstningsformuläret. Fullmaktsformulär finns tillgängligt på bolagets hemsida, www.pricer.com. Om aktieägaren är en juridisk person ska registreringsbevis eller annan behörighetshandling bifogas fullmaktsformuläret.

Rätt att begära upplysningar
Styrelsen och den verkställande direktören ska, om någon aktieägare begär det, och styrelsen anser att det kan ske utan väsentlig skada för bolaget, lämna upplysningar om dels förhållanden som kan inverka på bedömningen av ett ärende på dagordningen, dels bolagets förhållande till annat koncernföretag. Begäran om sådana upplysningar ska lämnas skriftligen till Pricer AB, Att: Årsstämma, Box 215, 101 24 Stockholm, alternativt via e-post till ir@pricer.com senast söndagen den 1 maj 2022.

Upplysningar lämnas genom att de hålls tillgängliga hos Bolaget på Bolagets webbplats www.pricer.com/sv/om-pricer/bolagsstyrning/arsstamma/ och på adressen Pricer AB, Västra Järnvägsgatan 7, 111 64 Stockholm, senast den 6 maj 2022 samt sänds till de aktieägare som så önskar och som uppgett sin adress.

Behandling av personuppgifter
För information om hur dina personuppgifter behandlas, vänligen se https://www.euroclear.com/dam/ESw/Legal/Integritetspolicy-bolagsstammor-svenska.pdf.

Förslag till utdelning
Styrelsen kommer att föreslå årsstämman att en utdelning lämnas med 1,00 SEK per aktie för verksamhetsåret 2021 och att utbetalningen betalas ut i november 2022.

Tidpunkter för ekonomisk information
Under 2022 planeras kvartalsrapporterna publiceras enligt följande:

26 april 2022	Delårsrapport januari–mars 2022
21 juli 2022	Delårsrapport januari–juni 2022
27 oktober 2022	Delårsrapport januari–september 2022

Distribution av finansiell information
På webbplatsen www.pricer.com presenteras pressmeddelanden, delårsrapporter, årsredovisning och aktiekursdiagram. Prenumeration på information via e-post erbjuds på webbplatsen där det även finns ett arkiv med äldre delårsrapporter och årsredovisningar.

Tryckt Årsredovisning distribueras till de aktieägare som så begär.

Adresser

HUVUDKONTOR
Pricer AB
Box 215
101 24 Stockholm
Besöksadress:
Västra Järnvägsgatan 7
111 64 Stockholm
Sverige
Telefon: +46 8 505 582 00

FRANKRIKE
Pricer S.A.S.
Parc Ariane – Bât. Saturne
2 Rue Hélène Boucher
78280 Guyancourt
Frankrike
Telefon: +33 1 61 08 40 20

SPANIEN
Pricer SAS Sucursal España
C/ Segundo Mata nº 6, 1ª planta, oficina 5
28224 Pozuelo Alarcón, Madrid
Spanien
Telefon: +34 672119005

TYSKLAND
Pricer GmbH
Zweibrücker Hof 2
D-58313 Herdecke
Tyskland
Telefon: +49 2330 9103 610

ISRAEL
Pricer E.S.L. Israel Ltd.
20 Cinor St, appartment 74
7777 302, Ashdod
Israel
Telefon: +972 54 55 44 170

ITALIEN
Pricer Italy
C.so di Porta Nuova 15
20121 Milano
Italien
Telefon: +39 02 94752325

USA
Pricer Inc.
303 Perimeter Center North – suite 525
Atlanta, GA 30346
USA
Telefon: +1 866 463 4766

ASIEN
Pricer Production and Sales
5/F, W Place
52 Wyndham Street, Central
Hong Kong
Telefon: +852 3103 1188

Pricer Taiwan Branch
Suite 2406, 24F, No. 333
Sec. 1, Keelung Rd., Taipei
Taiwan

Pricer AB är ett ledande globalt techföretag inom den snabbväxande marknaden för smart retail med digitala butikslösningar som både ökar butikers produktivitet och förhöjer köpupplevelsen. Genom digitala prisetiketter, avancerad teknik såsom optisk trådlös kommunikation och AI samt ständig innovation lägger Pricer grunden för kommunikation och effektivitet i butik. Bakom Pricers branschledande snabba, robusta och skalbara plattform som ständigt utvecklas med ny funktionalitet ligger 30 års branscherfarenhet.
Pricer omsätter cirka 1 766 MSEK och har verksamhet i ett 70-tal länder.
Pricer grundades i Sverige 1991 och är listad på Nasdaq Stockholm, Mid Cap.

PRICER

www.pricer.com